



> Contexte & Enjeux

Mikit est le 1er constructeur de maisons individuelles en prêt-à-finir.

Défis :

- Exploiter pleinement le potentiel des données gérées dans Salesforce
- Analyser des données issues de systèmes hétérogènes
- Gérer les besoins de populations différentes à tous les niveaux de l'organisation commerciale



QlikView nous permet d'arbitrer efficacement entre les différents investissements marketing, grâce à une analyse affinée de la transformation de nos prospects.



Jean-Michel Mougeolle
DSI
Mikit

> Solution

Mikit a mis en place QlikView pour compléter Salesforce avec des analyses consolidées, offrant toute souplesse pour explorer l'information sur de nombreux axes. Avec QlikView, toute l'activité de l'entreprise est analysée aux différents niveaux de l'organisation.

> Bénéfices

- Autonomie des utilisateurs et rapidité d'accès aux données
- Capacités d'exploration illimitées, en lien avec les données sources
- Optimisation des budgets marketing et pilotage affiné des actions commerciales
- Socle de réflexion pour tous les nouveaux projets de l'entreprise