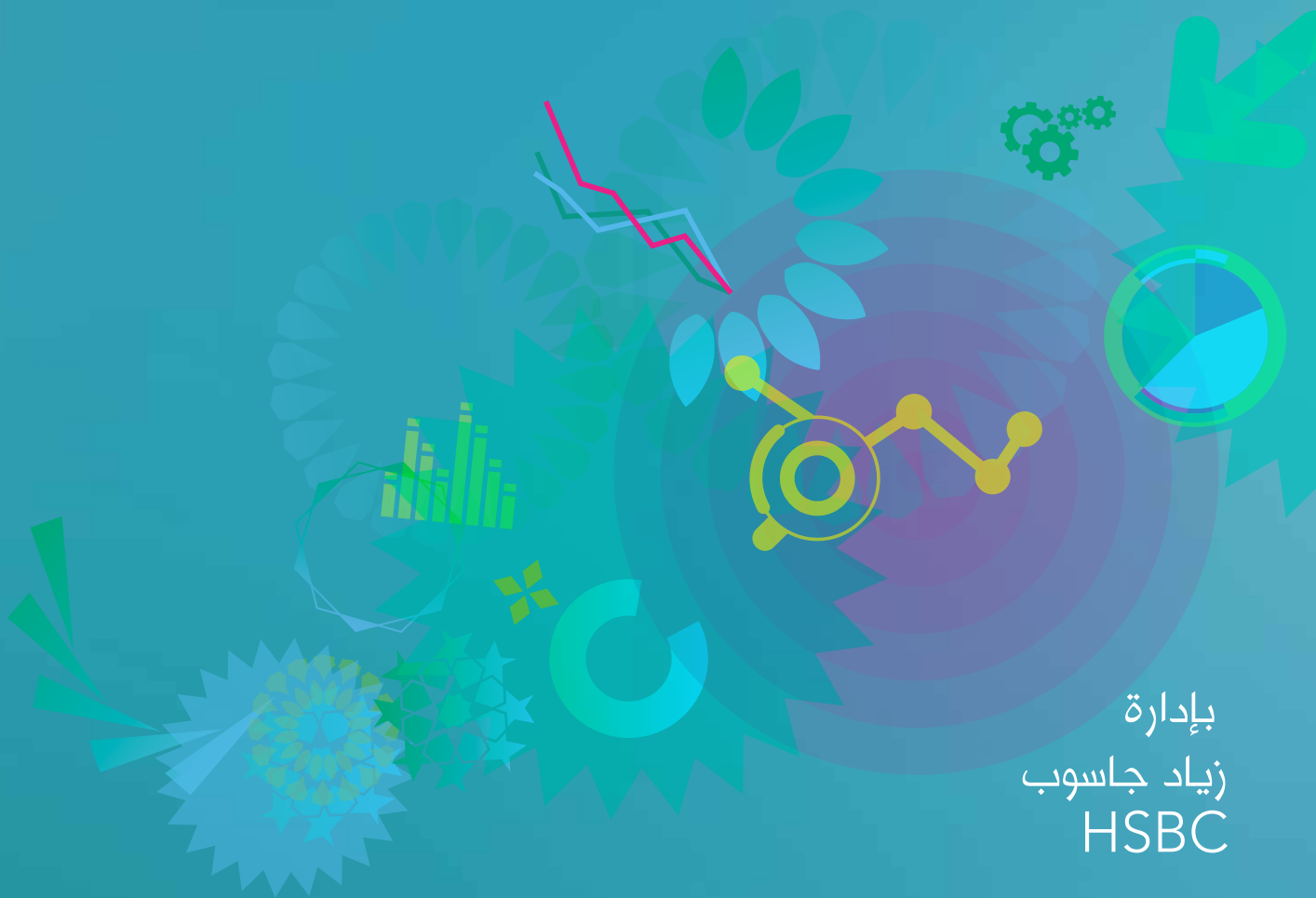


مجموعة زين

الربع الثالث 2018

مؤتمر الاتصال الهاتفي مع المحللين/ المستثمرين

14 نوفمبر 2018



بإدارة
زياد جاسوب
HSBC



Date: 14 November 2018

Ref:

Mr. Khaled Abdulrazzaq Al Khaled

Chief Executive Officer

Boursa Kuwait Company

State of Kuwait

التاريخ: 14 نوفمبر 2018

المرجع: 3108

المحترم السيد / خالد عبد الرزاق الخالد

الرئيس التنفيذي

شركة بورصة الكويت

دولة الكويت

Dear Sirs,

تحية طيبة وبعد،،،

Subject: Zain's Company Analyst / Investor
minutes of conference – Q3 2018

الموضوع: محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين لشركة الاتصالات
المتنقلة – زين للربع الثالث لعام 2018

As per article No. (8-4-2) "Continuing Obligations in the Premier Market" of Boursa Kuwait Rule Book issued as per decision No. (1) for year 2018, and since Zain has been classified in the "Premier Market".

عملاً بأحكام المادة رقم (8-4-2) "الالتزامات المستمرة للسوق الأول" من قواعد البورصة الصادرة بموجب القرار رقم (1) لسنة 2018، وحيث أن شركة زين تم تصنيفها ضمن مجموعة "السوق الأول".

We would like to advise you that quarterly Analyst / Investor Conference was placed through "Conference call" at 2:00 pm local time on Wednesday 14/11/2018.

يرجى الإحاطة بأن مؤتمر المحللين / المستثمرين قد انعقد عن طريق اتصال مباشر في تمام الساعة الثانية بعد ظهر يوم الأربعاء الموافق 2018/11/14 (وفق التوقيت المحلي).

Attached: the minutes of the Conference mentioned above and the Investor presentation (Q3-2018).

مرفق طيه محضر المؤتمر المذكور أعلاه وإستعراض المستثمرين عن الربع الثالث لعام 2018.

Sincerely yours,

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام والتقدير،،،

بدر ناصر الخرافي

نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة زين

Bader Nasser AlKharafi

Vice Chairman and Group CEO



محضر مؤتمر الاتصال الهاتفي مع المحللين/ المستثمرين
حول النتائج المالية لفترة الربع الثالث من العام 2018

مجموعة زين
الأربعاء الموافق 14 نوفمبر 2018
الساعة 2:00 ظهرا (توقيت الكويت)

المتحدثون من الإدارة التنفيذية لمجموعة زين
السيد/ سكوت جيجنهايمر - الرئيس التنفيذي للعمليات
السيد/ أسامة متى - الرئيس التنفيذي للشؤون المالية
السيد/ محمد عبدال - الرئيس التنفيذي للاتصالات
السيد/ آرام دهيان - مدير إدارة علاقات المستثمرين

بإدارة
زياد جاسوب من شركة إتش أس بي سي

قائمة الحضور

1	اتش اس بي سي
2	إي إف جي هيرمس
3	أرقام كابيتال
4	بنك سيكو
5	جولدمان ساكس
6	سامبا كابيتال
7	سي تي بنك
8	شرودر لإدارة الأصول
9	مورجان استانلي

المنسق العام للاتصال:

مرحبا بكم جميعا في هذا الاتصال الحي، والذي نناقش فيه أهم مؤشرات الأداء لمجموعة زين عن فترة الربع الثالث من العام 2018، نأمل أن يكون جميع المشاركين معنا في وضعية الاستماع الآن حيث سنبدأ حالا الحوار والنقاش، ولكن في البداية دعوني أذكركم أننا سنبدأ الاجتماع بعرض المحتوى التقديمي لعلاقات المستثمرين عن أهم مؤشرات الأداء لمجموعة زين وأهم الأحداث المالية التي شهدتها خلال الربع الثالث، ثم سيتبع ذلك فتح باب الأسئلة والأجوبة، ولمن يرغب في طرح سؤال يُرجى منه الضغط على رمز "النجمة" الموجود على لوحة الهاتف، ثم الانتظار لإعلان الاسم، كما نود أن ننوه أن كل ما يدور من حوار ونقاش في جلسة الاجتماع هذه، سيتم تسجيله لدينا.

مرة أخرى نشكر الجميع على المشاركة، وأترك الحديث لـ زياد جاسوب من شركة إتش أس بي سي.

زياد جاسوب - شركة إتش أس بي سي:

تحياتي لكل المشاركين معنا، زياد جاسوب من شركة إتش أس بي سي، نرحب بكم في البث الحي لشركة الاتصالات المتنقلة - زين، لاستعراض أهم مؤشرات الأداء عن فترة الربع الثالث من العام 2018، إنه لمن دواعي سروري أن نستضيف في هذا البث الحي الإدارة العليا لمجموعة زين.

بداية، نأمل أن يكون كل منكم قد استلم العرض التقديمي الخاص بفترة الربع الثالث لمجموعة زين، المتوفر حاليا على موقعها الإلكتروني، وحتى نكسب مزيدا من الوقت وفتح المجال لمشاركتكم معنا، دعوني أترك الحديث للسيد/ محمد عبدال رئيس التنفيذي للاتصالات في مجموعة زين، شكرا لكم جميعا.

محمد عبدال:

شكرا لك زياد، نرحب بكم في مؤتمر الاتصال الهاتفي الذي سنستعرض فيه معا النتائج المالية لمجموعة زين عن فترة الربع الثالث من العام 2018.

ولكن دعونا نرحب أولاً بالرئيس التنفيذي لعمليات المجموعة - سكوت جيجنهايمر، والرئيس التنفيذي للشؤون المالية - أسامة متى، وكما ذكر زياد منذ قليل، نود أن نوجه عنايتكم، أننا سنستهل هذا الاجتماع بكلمات افتتاحية من فريق إدارة مجموعة زين، على أن يتبع ذلك فتح باب الأسئلة والأجوبة.

ولكن قبل أن نبدأ، دعوني أذكركم بأن تحديث بيانات الربع الثالث وعرض المحتوى التقديمي لعلاقات المستثمرين التي سنستعرضه معكم في هذا الاتصال المباشر متاح على صفحة علاقات المستثمرين على موقع زين الإلكتروني

www.zain.com

ونود أن نذكركم أيضاً، أن مؤشرات الأداء التي سنستعرضها معكم في هذا الاتصال الحي، ستتضمن بيانات تطلعية، وهي توقعات تدور حول التطورات المستقبلية، حيث تستند هذه البيانات على التوقعات الحالية والافتراضات الخاضعة إلى المخاطر والشكوك. يُرجى الرجوع إلى بيان إخلاء الطرف المفصل الموجود في الصفحة رقم 2.

والآن، سأقوم بترك الحديث إلى سكوت جيجنهايمر.

سكوت جيجينهايمر:

شكرا محمد، ومساء الخير للجميع ونشكركم على انضمامكم إلينا اليوم.

بداية سوف استعرض معكم نظرة عامة على نتائج فترة الربع الثالث والنتائج المالية، ومن ثم سأنتقل إلى بعض النقاط البارزة التي شهدتها هذه الفترة.

خلال معرض جيتكس دبي أطلقنا خدمة زين درون في الكويت مع تقديم خطة لتوسيع عمليات هذه الخدمة في الأسواق الأخرى، ستقدم خدمة زين درون أحدث حلول الطائرات بدون طيار، وسوف توفر تحليلات متقدمة للحكومات والشركات، كما أننا متحمسون للغاية بالفرض المتاحة في هذا المجال وسوف نتوسع في الأسواق الأخرى في القريب العاجل.

علاوة على ذلك وعلى سبيل الانتقال واتخاذ خطوات للأمام في اعتماد شبكة الـ 5G في جميع أنحاء أسواقنا، كما أطلقت شركة زين الكويت خدمة BEAM للإنترنت اللاسلكي فائق السرعة، بشكل يُماثل سرعة الألياف الضوئية بسرعة تصل إلى 40 ميجا بايت في الثانية، ويضمن ذلك توفير سرعات متناسقة مما يتيح للعملاء الاستمتاع بالوضوح الفائق بدقة 4K والواقع الافتراضي والألعاب عبر الإنترنت وتحميل الملفات الكبيرة، ونخطط لطرح هذه الخدمات في أسواق أخرى مثل المملكة العربية السعودية والبحرين قريبا.

الجدير بالذكر أيضا أنه في الربع الثالث من العام 2018، قمنا بتدشين تطبيق ZBot الوجه الجديد للأسلوب الذكي في خدمة العملاء، وهي إحدى القنوات التي تستخدم أحدث حلول الذكاء الاصطناعي.

فيما يتعلق بصفقة بيع أبراج الاتصالات في الكويت، فلا يوجد أي جديد بهذا الخصوص، حيث أن الشركة لا تزال في طور الانتهاء من الحصول على الموافقات التنظيمية.

إننا سعداء للغاية بالأداء المالي، فهو جاء بفضل العديد من الإنجازات التي تحققت خلال هذه الفترة، بما في ذلك عمليات شركة زين السعودية، والتي أصبحت شركة تابعة لمجموعة زين بسبب عملية التضمين التي تمت خلال هذه الفترة، وعمليات التطور المستمرة لشركة زين العراق ونمو الإيرادات القوي في بياناتنا ونتائج قطاع المشاريع والأعمال، وكذلك مبادرات المدن الذكية في الأسواق الرئيسية ولا سيما دولة الكويت، والسعودية.

لا تزال شركة زين الكويت الشركة الأكثر ربحية في مجموعة زين لكن هناك تحديات تواجه الحفاظ على مستويات الأرباح والإيرادات في السوق الكويتية، بينما سجلت شركة زين السعودية أفضل نتائج ربع سنوية لها على الإطلاق منذ تأسيسها، كما أعلنت العراق عن نتائج مالية قوية للغاية، ولا تزال عمليات السودان تحقق أداءً متميزاً ملحوظ بالعملة المحلية (جنيه سوداني).

وبالنظر إلى صفحة 6، فقد حققنا في فترة الربع الثالث زيادة في قاعدة عملائنا بنسبة 5% لتصل إلى 47.8 مليون عميل، بينما بلغت الإيرادات المجمعة للمجموعة 1.3 مليار دولار أمريكي (زيادة 55% على أساس سنوي) وبلغت الأرباح قبل الفوائد والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين 512 مليون دولار أمريكي (زيادة 48% على أساس سنوي) وبلغ صافي الربح 167 مليون دولار أمريكي (زيادة 26% على أساس سنوي).

بالنسبة للربع الثالث من العام 2018 على وجه التحديد، كان للتقلب الحاد في سعر صرف العملات الأجنبية بسبب انخفاض قيمة العملة المحلية بنسبة 37% في السودان من متوسط 17.8 (جنية سوداني/ دولار أمريكي)،

وكانت في الربع الثالث من العام 2017 بنسبة 28.1 مقارنة بالربع الثالث من عام 2018، تأثيرات على المؤشرات المالية، حيث كلف ذلك المجموعة 44 مليون دولار أمريكي على مستوى الإيرادات، وكلف 18 مليون دولار في الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات وكلف 8 ملايين دولار على مستوى صافي الربح.

إن تضمين نتائج زين السعودية أدي إلى تعزيز أداء المجموعة على مختلف المستويات، حيث سجلت الإيرادات 521 دولار أمريكي و 194 مليون دولار أمريكي في الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات خلال الربع الثالث من العام 2018..، سوف يقدم أسامة المزيد من التفاصيل المالية حول تضمين نتائج شركة زين السعودية.

فيما يتعلق بالأداء خلال التسعة أشهر، بلغت الإيرادات المجمعة للمجموعة 3 مليارات دولار أمريكي (زيادة 19% على أساس سنوي)، وبلغت الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات 1.1 مليار (زيادة 3% على أساس سنوي) والتي عكست هامش أرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات بنسبة 36%، وارتفع صافي الربح بنسبة 12% على أساس سنوي ليصل إلى 454 مليون دولار أمريكي، ونجم عن ذلك ربحية للسهم بلغت 32 فلس (بقيمة 0.10 دولار أمريكي).

بالنسبة إلى التسعة أشهر في العام 2018، فقد هناك تأثير على النتائج المالية بسبب تقلب أسعار صرف العملات الأجنبية نتيجة لانخفاض قيمة العملة المحلية بنسبة 40% في السودان من متوسط 16.5 (جنية سوداني/ دولار أمريكي)، من بداية العام حتي شهر سبتمبر 2017 إلى 27.1 ، ومن بداية العام حتي شهر سبتمبر 2018، مما كلف الشركة 138 مليون دولار أمريكي على مستوى الإيرادات، و كلفها 54 مليون دولار أمريكي على مستوى الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات، وكلفها 16 مليون دولار أمريكي على مستوى الربح الصافي.

وعند الانتقال إلى الصفحة 9، فقد بلغت النفقات الرأسمالية الإجمالية للمجموعة خلال التسعة أشهر بما في ذلك نفقات رأس المال لشركة زين السعودية خلال الربع الثالث 305 ملايين دولار أمريكي، وهي تمثل 10% من إيرادات المجموعة الإجمالية.

وشهدت إيرادات البيانات للمجموعة (باستثناء الرسائل النصية القصيرة وخدمات وخدمات القيمة المضافة) نمو بنسبة 50% خلال التسعة أشهر، بما يمثل 31% من إيرادات المجموعة الإجمالية. تجدر الإشارة إلى أن النمو الكبير الذي تحقق في إيرادات البيانات، يعود إلى تضمين نتائج شركة زين السعودية في الربع السنة الثالث من العام 2018.

ختاماً، أود أن أؤكد من جديد على أننا نركز على تبسيط عملياتنا ودفعها نحو المزيد من التحول الرقمي، وتوجيه النظر إلى قطاعات أخرى موزاية لخدماتنا الأساسية، وحالياً ينصب تركيزنا على الابتكار والبحث عن مصادر دخل جديدة في قطاعات المدن الذكية / FINTECH / المحفظة الرقمية / مؤسسات التصنيف / والتأمين.

والآن أترك الحديث لأسامة لمناقشة واستعراض النتائج المالية بمزيد من التفصيل.

أسامة متى:

شكراً لك سكوت، ومساء الخير على الجميع.

عطفاً على المناقشات التي تمت في مكالمة الاجتماع السابق معكم، ستجدون تحسن واضح في النتائج المالية لفترة الربع الثالث، والتي جاءت بفضل النمو في عمليات زين العراق، وتضمن نتائج عمليات شركة زين السعودية، مما أدى إلى جني المجموعة لإيرادات بقيمة 521 مليون دولار أمريكي وتحقيق زيادة في حجم الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات بقيمة 194 مليون دولار أمريكي خلال فترة الربع الثالث من العام 2018، علاوة على ذلك، ونظراً لتضمن نتائج زين السعودية، فقد سجلت المجموعة أرباحاً صافية بمقدار 102 مليون دولار أمريكي عن هذه الفترة.

والجدير بالملاحظة، فقد قمنا بتقديم تعديلات غير اعتيادية بقيمة 56 مليون دولار أمريكي، تتعلق بدعاوى قضائية مختلفة، بالإضافة إلى فقدان 15 مليون دولار أمريكي بسبب تأثير معيار المحاسبة الدولي 29 من جنوب السودان. يعتبر هذا التطور في الأداء أمراً رائعاً لمجموعة زين على مستويات متعددة بما في ذلك صافي الدين/الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاكات (تشمل الضمانات)، والتي تبلغ حالياً 2.6 ضعف. وباستثناء الدمج النسبة ستكون 3.3 أضعاف.

سوف أقوم الآن باستعراض أسواقنا الرئيسية، وتحليل المؤشرات المالية الرئيسية خلال فترة التسعة أشهر والربع الثالث من العام 2018.

دعونا ننتقل إلى الصفحة رقم 14 - زين الكويت

حافظت شركة زين الكويت على مركزها الريادي في السوق واستحوذت على 37% من حصة السوق، حيث زادت قاعدة العملاء بنسبة 6% ليصبح العدد الإجمالي في الوقت الحالي 2.7 مليون عميل. ومن منظور السوق المحلي ينعكس المركز الريادي لشركة زين في سوق الكويت وكفاءتها على أدائها خلال فترة التسعة أشهر الماضية حيث تمثل الإيرادات 38% من الإيرادات الإجمالية في السوق، وبنسبة 59% الأرباح الصافية في سوق الاتصالات في دولة الكويت.

كان الربع الثالث من العام 2018 يمثل تحدياً كبيراً لشركة زين الكويت التي شهدت انخفاضاً في الإيرادات وفي الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات، وصافي الأرباح بنسبة 8% و 16% و 12% على التوالي مقارنة بالعام الماضي، كما أن الشركة تأثرت بتطبيق المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية رقم "15" على الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات (EBITDA) نتيجة تكلفة المبيعات المتعلقة بالهواتف التي لم يعد بالإمكان إطفائها على فترة زمنية معينة.

الانخفاض في الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات انعكس جزئياً بسبب انخفاض الاستهلاكات والإطفاءات.

بالنسبة للأشهر التسعة الأولى من العام 2018، ظلت الإيرادات مستقرة بقيمة 249 مليون دينار كويتي، وللأسف انخفضت الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات خلال تلك الفترة بنسبة 17%، ويرجع ذلك أساساً إلى الانخفاض الكبير في هامش الربح الناتج عن مشروع وزارة الكهرباء والماء (العدادات الذكية)، والبيع بالجملة للهواتف، بالإضافة إلى تطبيق معايير المحاسبة الجديدة.

على الرغم من أداء الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات، انخفضت الأرباح الصافية فقط 4% ويرجع السبب ذلك إلى انخفاض معدل الاستهلاك والإطفاء.

زادت شركة زين الكويت من تركيزها على الابتكار بهدف تطوير منصاتها الرقمية وتنفيذ مجموعة كاملة من مبادرات عروض البيانات، وانعكس ذلك على حجم إيرادات البيانات التي زادت بنسبة 7% على أساس سنوي والتي تمثل حالياً 34% من الإيرادات الإجمالية .

السعودية - الصفحة رقم 15

تم دمج عمليات زين السعودية، حيث كان لذلك تأثير على القوائم المالية للمجموعة.

بالنسبة للربع الثالث من العام 2018، سجلت شركة زين السعودية أفضل نتائج فصلية على الإطلاق منذ تأسيسها، وأظهرت مستويات نمو قياسية، مما يعكس نجاح تنفيذ استراتيجية التحول، وقد تأثرت قاعدة العملاء بتطبيق القواعد المنظمة لتشغيل الخطوط والإشتراكات الجديدة، التي تربط الخدمات بتوثيق البصمة، مما أدى إلى تراجع قاعدة العملاء بنسبة 4% على أساس سنوي، لتبلغ حوالي 8 ملايين عميل في الوقت الحالي.

كانت الإيرادات التي تم تحقيقها خلال الربع الثالث في أعلى مستوى لها على الإطلاق حيث بلغت 521 مليون دولار أمريكي، بزيادة بنسبة 8% على أساس سنوي، ويرجع السبب الرئيسي في ذلك إلى ارتفاع إيرادات الدفع الأجل وارتفاع عائدات مبيعات المعدات. ارتفعت الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات بنسبة 15%، مما عكس هامش أرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات، بنسبة 37%، وسجلت الشركة صافي أرباح هو الأفضل لها منذ بداية العام حيث بلغت 13 مليون دولار أمريكي مقارنة بمبلغ مليون دولار أمريكي في العام الماضي، ويرجع السبب الرئيسي في ذلك إلى أداء إيجابي في الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات.

كان الأداء القوي خلال الربع الثالث مدفوعاً بالتركيز والاستمرار في اكتساب وبناء قاعدة العملاء، وذلك في موازاة تكثيف جهودها في تقديم خدمات تتمتع بجودة عالية، وتحقيق معدلات نمو مشجعة في خدمات البيانات، والتي جاءت بفضل الجهود الحثيثة في تحسين الأداء، وتوسعة وتحديث الشبكة، وتمضي الشركة قدماً بخطى حثيثة في تطوير سلسلة منتجاتها ومحفظتها، حيث أسهم في هذه النجاحات عدة عوامل منها نجاح موسم الحج، وزيادة إقبال العملاء والطلب على المنتجات المميزة التي تملكها وتستمر في ابتكارها، وتوفير الاحتياجات المتزايدة والمتنوعة لخدمات البيانات من خلال إطلاق تقنية الألياف البصرية للمنازل، كما ساهم التحسن المستمر في العناية بالعملاء وتطوير الخدمات قطاع الأعمال للشركة في تحقيق القفزة المرجوة في رضا العملاء ووصول الإيرادات لمستويات جديدة مدعومة بالإدارة الفاعلة للتكاليف التشغيلية لتحقيق مستوى جديد من الكفاءة و صافي الأرباح الفصلية غير المسبوقة في تاريخها.

من الملفت للنظر أن إيرادات البيانات تمثل في الوقت الحالي 52% من الإيرادات الإجمالية، حيث تؤدي الاستثمارات في الشبكة (نفقات رأس المال 12% من الإيرادات في الربع الثالث من العام 2018 وحده) ثمارها، يسعدني القول بأن شركة زين السعودية نجحت في زيادة تغطية شبكات الجيل الرابع على مدار السنوات الأربع الماضية لتصل إلى 93%.

ما أريد إضافته أيضاً، هو أنه خلال الربع الثالث من العام 2018 قامت شركة زين السعودية بسداد مبلغ 600 مليون ريال سعودي في وقت مبكر من أجل اتفاقية تمويل عقود المربحة الخاصة بها، و ما يعكس المتانة المالية للشركة.

الانتقال إلى الصفحة 16 - شركة زين العراق

أحد الأسواق الأخرى الواعدة والقوية للغاية، والتي شهدت نمواً واضحاً، هي عمليات زين العراق، والتي نعتقد أن تستمر في تحقيق المزيد من النمو في السنوات المقبلة.

زادت قاعدة العملاء بنسبة 10% على أساس سنوي، ووصلت إلى 15 مليون عميل، وهي تمثل 31% من إجمالي قاعدة عملاء المجموعة (الأعلى من بين عمليات المجموعة)، وأدى استعادة المواقع في شمال وغرب البلاد بالإضافة إلى العديد من مبادرات اكتساب العملاء، ولا سيما في المناطق الرئيسية إلى إضافة 1.3 مليون عميل.

بالنسبة للربع الثالث، زادت الإيرادات والأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات وصافي الأرباح بنسبة 2% و 12% و 25% على التوالي، مقارنة بفنفس الفترة من العام الماضي، ويرجع السبب الرئيسي في ذلك إلى نمو البيانات والتوسعات الإقليمية (إقليم كردستان) وأنشطة تحسين التكلفة المستمرة.

الجدير بالذكر أنه خلال التسعة أشهر الأولى من العام 2018، زادت الإيرادات والأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات وصافي الدخل بنسبة 5% و 10% و 43% على أساس سنوي، ويرجع السبب الرئيسي في ذلك إلى نمو البيانات بطريقة مناسبة (42% على أساس سنوي) نتيجة للجهود المستمرة نحو توسيع وزيادة قاعدة العملاء وإطلاق منتجات وخدمات جديدة بالإضافة إلى التركيز على قطاع الأعمال بشكل رئيسي، كما أننا نستثمر بشكل كبير في عمليات التحديث والتوسعات ولا سيما في منطقة الشمال.

الجدير بالذكر أنه لم يعد بإمكاننا الاستفادة من إطفاء الشهرة لحساب ضريبة الدخل، والتي استفدنا منها حتى عام 2017. (باستثناء أثر ضريبة الدخل هذه، كانت ربحية الشركة قد حققت نمواً بنسبة 98% على أساس سنوي). إننا نعمل عن كثب مع الفريق هناك لضمان أن تحقق عملياتنا إمكانات هائلة.

السودان - صفحة 17

بالنسبة للربع الثالث على وجه التحديد من العام 2018، أثر انخفاض قيمة العملة في السودان بنسبة 37% على إجمالي النتائج المالية، ونتائج عمليات التشغيل بالدولار الأمريكي.

ومع ذلك، من حيث العملة المحلية (الجنيه السوداني)، استمرت الشركة في تحسين الأداء بشكل ملحوظ حيث زادت الإيرادات بنسبة 31% على أساس سنوي (بانخفاض 17% بالدولار الأمريكي) خلال الربع الثالث من العام 2018.

زادت الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات بنسبة 23% بالجنيه السوداني (بانخفاض 22% بالدولار الأمريكي) وزاد صافي الربح بنسبة 60% بالجنيه السوداني (بزيادة 2% بالدولار الأمريكي). بالنسبة للشهور التسعة الأولى من العام 2018، من حيث العملة المحلية (الجنيه السوداني)، زادت إيرادات الشركة بنسبة 31% على أساس سنوي (بانخفاض 20% بالدولار الأمريكي). ارتفعت الأرباح قبل خصم الفوائد

والضرائب والاستهلاكات بنسبة 32% (بانخفاض 19% بالدولار الأمريكي)، وزاد صافي الربح بنسبة 38% (بانخفاض 13% بالدولار الأمريكي).

تشكل إيرادات البيانات 18% من الإيرادات الإجمالية، وزادت بنسبة 53% بالجنيه السوداني.

تخدم شركة زين العراق نحو 14.3 مليون عميل، حيث زادت قاعدة العملاء بنسبة 10% على أساس سنوي، تعتبر قاعدة عملاء زين السودان أكبر ثاني قاعدة عملاء في المجموعة، وتمثل 30% من قاعدة العملاء الإجمالية. فيما يتعلق بانخفاض قيمة الجنيه السوداني..... لسوء الحظ فقد ازداد الأمر سوءا بالنسبة لنا فيما يتعلق بهذه المشكلة.... وبالتالي قرر بنك السودان المركزي تحديد سعر الصرف من خلال هيئة تأسست مؤخرا من المصرفيين ومكاتب الصرافة اعتبارا من 7 أكتوبر 2018، وقد أدى ذلك إلى تحديد سعر الصرف الرسمي بسعر 1 دولار أمريكي = 47.5 جنيه سوداني، وكان سعر الصرف الرسمي قبل ذلك بسعر 28.15 جنيه سوداني، وهذا بدوره قد يؤدي الى حدوث تضخم هائل في البلاد. سوف ينعكس التأثير السلبي على شركة زين ويرد في القوائم المالية المقبلة.

تنتظر المجموعة مؤشر السعر السنوي لعام 2018 لتحديد هذا الأمر بدرجة معقولة من اليقين.

صفحة 18 - زين الأردن

تواصل عمليات شركة زين الأردن ريادتها لقطاع الاتصالات في المملكة الأردنية، إلا أن المنافسة السعرية الحادة تسببت في تراجع 9% من عملاء الشركة، حيث تبلغ قاعدة عملائها 3.8 مليون عميل.

سجلت الشركة إيرادات مستقرة خلال الربع الثالث بقيمة 128 مليون دولار أمريكي، في حين تراجعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاكات وصافي الربح بنسبة 12% و 14% على التوالي، ويرجع السبب الرئيسي في هذا الانخفاض إلى ارتفاع تكاليف الربط البيني، مما أدى إلى انخفاض هوامش الربح الإجمالية، وزيادة نفقات رأس المال (ويرجع السبب الرئيسي في ذلك إلى ارتفاع تكلفة المرافق والرسوم التنظيمية).

استقر هامش الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات خلال نفس الفترة عند 40%، وحققت الشركة نموا في إيرادات البيانات، وهي تمثل حتى الآن 38% من الإيرادات الإجمالية.

أود القول هنا، بأن فريق العمل في شركة زين الأردن يبحث عن قنوات جديدة لزيادة الإيرادات وخفض التكاليف، ولا سيما تكاليف الكهرباء ويقومون في الوقت الحالي بمراجعة خيارات استخدام الطاقة الشمسية.

كما توسعت شركة زين الأردن في استخدام الألياف البصرية لتصل إلى 23 موقعا في عمان، وزادت الإيرادات بشكل كبير في هذه المنطقة.

النقطة الأخيرة.. هي أننا نسعى الى الدخول في مفاوضات مع أطراف أخرى حول هذا القانون الجديد الذي يفرض ضريبة دخل بنسبة 3% على مشغلي شركات الاتصالات، وبنسبة 2% على المرخص لهم من الأفراد، وبنسبة 1% "ضريبة تضامن" على جميع الشركات والتي يتم تخصيصها واستخدامها لتمويل عمليات البحث العلمي ودعم الفقراء.

وقد قامت شركة زين الأردن باتخاذ خطوات للتوعية بالآثار السلبية لهذه الزيادة والعمل على منعها، حيث تتضمن نقاشات مع الأطراف المعنية (البرلمان وهيئة تنظيم قطاع الاتصالات ووزارة التجارة والصناعة وغيرها من الأطراف الأخرى)، وإرسال خطابات إلى مختلف المسؤولين لشرح وجهة نظر شركة زين الأردن ومواقفها وما إلى ذلك، نأمل أن يتم التراجع عن تطبيق هذا القانون.

وبناءً عليه، سوف أترك الحديث إلى محمد للإجابة على الأسئلة.

محمد عبدال:

شكراً أسامة، سننتقل الآن إلى جلسة الأسئلة والأجوبة، ونطلب منكم طرح سؤال واحد ومتابعة واحدة فقط.

منسق الاتصال:

سوف نفتح باب الأسئلة الآن، فعلى من يرغب في طرح سؤال يُرجى الضغط على رمز "النجمة" الموجود على لوحة الهاتف، ثم الانتظار لإعلان الاسم، وفي حال إلغاء الطلب يرجى الضغط على رمز المربع.

السؤال الأول يأتي من راميش من HSBC

راميش: نعم، شكراً لك، سؤالي حول النفقات الرأسمالية، حيث أن مبلغ النفقات الرأسمالية هذا العام هو 305 ملايين دولار مع تضمين النفقات الرأسمالية لشركة زين السعودية، ومع تحييد النفقات الرأسمالية لشركة زين السعودية فإن النفقات ستخفض بمعدل 50% تقريباً من إجمالي تقديرات الشركة، فهل هناك انخفاض في النمو العضوي للنفقات الرأسمالية للمجموعة إذا تم استبعاد زين السعودية؟

سكوت جيجينهايمر: حسناً لقد حددنا تقديراتنا لهذه الفترة، ولكن لم يتم تخفيض النفقات الرأسمالية في الميزانية، فقد أجرينا مفاوضات بشأن بعض المشاريع، مثل RAN، وذلك من خلال طلبات عروض الأسعار، والتي أدت إلى تخفيض الأسعار إلى ما يقارب 30%، لذا فإن بعض التخفيض الرأسمالي مرتبط بمستويات تسعير أفضل، وبعضها كان متعلق بسرعة طرح بعض المشاريع، لذا لم نقم بتحديد التقديرات المستقبلية، وليس هناك انحراف عن الميزانية الأصلية، ولكنها ستكون أقل من البيانات الأصلية التي كانت لدينا في بداية العام.

المنسق العام: شكراً لك، سؤالنا التالي يأتي من عمر ماهر، من EFG Hermes.

عمر ماهر: شكراً لكم، بالنسبة لشركة زين العراق، والتي ربما تكون واحدة من أفضل الشركات التابعة أداءً، فهل يمكنك إلقاء بعض الضوء على عملياتها، هذا يعزى في الغالب من خلال التحسن في الحالة الاقتصادية العامة، وهل الوضع الحالي سوف يستمر، وربما ينظر إلى مستوى المنافسة العميقة بالنظر إلى الوضع الأخذ في التحسن، أعني أعتقد أنه ربما كان قبل عام أو عامين ربما يكون الأمر محفوفاً بالمخاطر للغاية بالنسبة إلى المنافسين، ولكن بما أن الأمور تتحسن الآن ودخول منافسين، فهل تعتقد أن هذا قد يؤدي إلى إبطاء النمو؟

سكوت جيجينهايمر:

شكراً عمر على السؤال، ننظر إلى عمليات زين العراق باعتبارها واحدة جداً، رغم أنها سوق صعبة بالنسبة لنا، لكن كما تعلمون ففي السنوات الأخيرة، تأثرنا بالمنافسة، والضرائب، والنزاعات والصراعات في بعض المناطق، وحالياً تم إعادة تشغيل 97% من المواقع التي تم إيقافها بسبب ذلك، وعودة بعض المواقع في المناطق الشمالية، لذلك واصلنا النمو في عملياتنا، ولكن ليس بوتيرة متسارعة، بسبب عمليات النزوح الجماعي، ولكننا قمنا بمبادرات مبتكرة منها خدمات قطاع الأعمال، والتي نركز عليها في المرحلة الحالية والمستقبلية، وهو يحقق نمواً بنسبة 60% على أساس سنوي وإن كانت تمثل نسبة صغيرة من الإيرادات إلا أن الوضع بشكل عام يبشر بالتحسن.

لقد أطلقنا العديد من المبادرات لتحسين صافي الربحية، ومنها تقليل العمولات، والتركيز على قاعدة العملاء الفعالة، لذلك هناك الكثير من المبادرات التي تسير إلى الأمام وتدفع عجلة النمو، وأعتقد أن أكبر التهديدات التي قد نواجهها في الوقت الحالي هو إصدار الرخصة الرابعة، حيث هناك بعض المحادثات حول هذا الموضوع، وحاليا نقوم بمفاوضات حول هذا الأمر، ولكنني لا أرى بالضرورة أن يحدث أي شيء في العام 2019.

بخلاف ذلك أعتقد أن هناك الكثير من الفرص أمامنا لمواصلة النمو، فنحن لم نسمع حتى الآن أي تفاصيل حول سعر رخصة الجيل الرابع، ونحن حاليا نقدم خدمات الجيل الثالث في العراق، حيث أن نمو خدمات البيانات يتزايد بشكل واضح، حيث أمامه المزيد من النمو، فنسبة نمو خدمات البيانات في العراق تصل إلى 18%، وهو ما يبرز أنه لا يزال هناك المزيد من النمو في هذا المجال الواعد، أمل أن أكون أجبت عن سؤالك... شكرا

عمر ماهر: شكرا لك.

المنسق العام:

لا مزيد من الأسئلة، وسأترك الحديث لمحمد عبدال.

محمد عبدال:

نشكر المنسق العام لهذا الاتصال، ويُرجى منكم الرجوع إلى موقع علاقات المستثمرين IR للحصول على تحديثات إضافية، ونأمل أن لا تترددوا في الاتصال بفريق علاقات المستثمرين للحصول على مزيد من المعلومات IR@zain.com

نتطلع إلى مشاركتكم التالية لمناقشة النتائج المالية للربع الأخير من العام 2018، حيث سنعلن عن موعد الاتصال الهاتفي بخصوص هذه النتائج لاحقا. شكرا لكم جميعا على الانضمام إلينا في هذا الاتصال، نتمنى لكم يوما سعيدا.

-انتهى-



Zain Group Financial Results

Q3 2018



Disclaimer

- ❖ Mobile Telecommunications Company KSCP “Zain Group” has prepared this presentation to the best of its abilities, however, no warranty or representation, express or implied is made as to the adequacy, correctness, completeness or accuracy of any numbers, statements, opinions, estimates, or other information contained in this presentation.
- ❖ Certain portions of this document contain “forward-looking statements”, which are based on current expectations and reasonable assumptions, we can however give no assurance they will be achieved.
- ❖ The information contained in this presentation is subject to change and we disclaim any obligation to update you of any such changes, particularly those pertaining to the forward-looking statements.
- ❖ Furthermore, it should be noted that there are a myriad potential risks, uncertainties and unforeseen factors that could cause the actual results to differ materially from the forward-looking statements made herein.
- ❖ Accordingly, this presentation does not constitute an offering of securities or otherwise constitute an invitation or inducement to any person to underwrite, subscribe for, or otherwise acquire or dispose of, securities in any company within Zain Group.

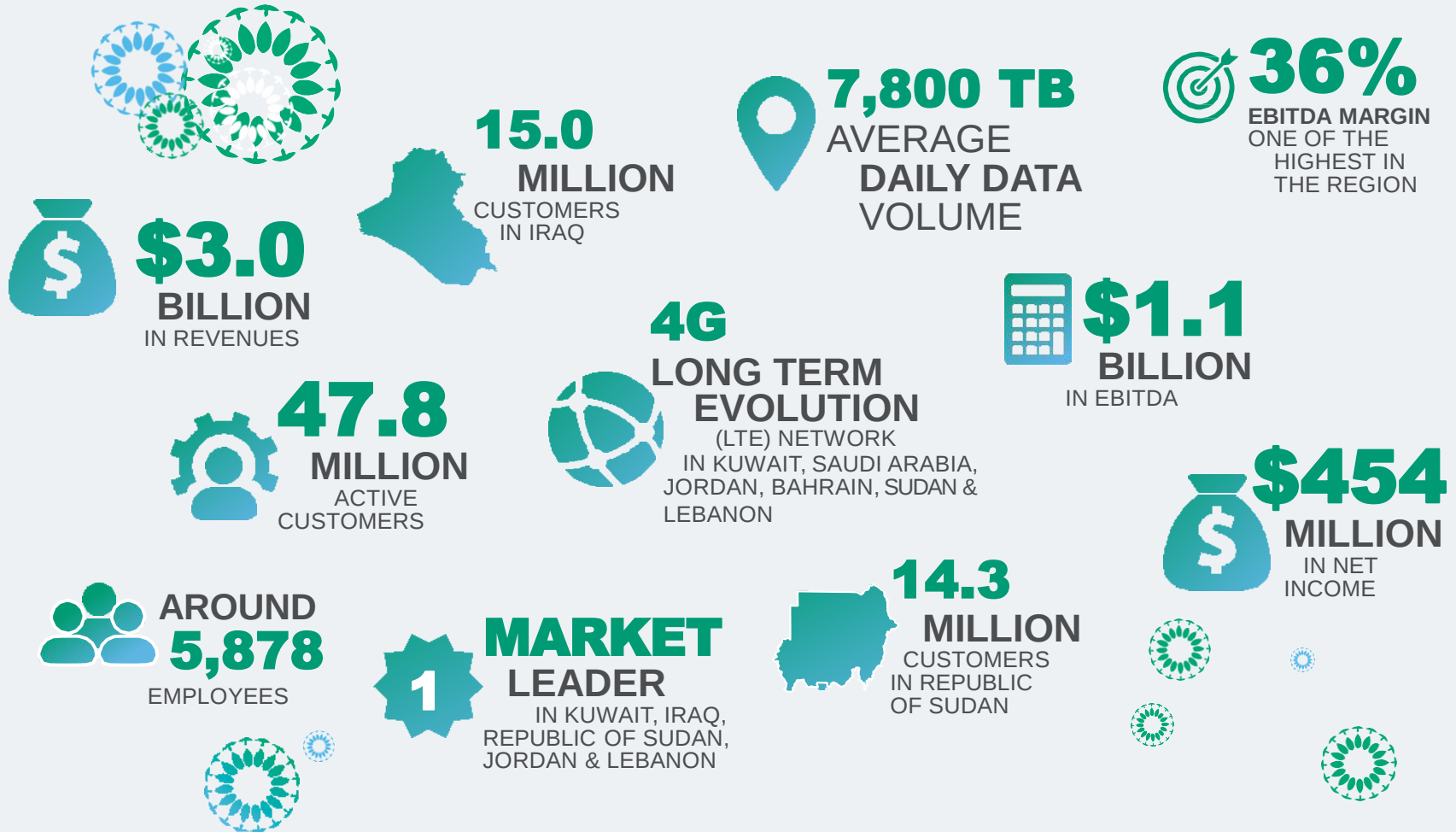
For further information about Zain Group, or the materials contained within this presentation, please direct your enquiries to our Investor Relations team via email at IR@zain.com or visit www.zain.com/en/investor-relations/

Content

1. Results Review
2. Operations review
3. Financial Statements

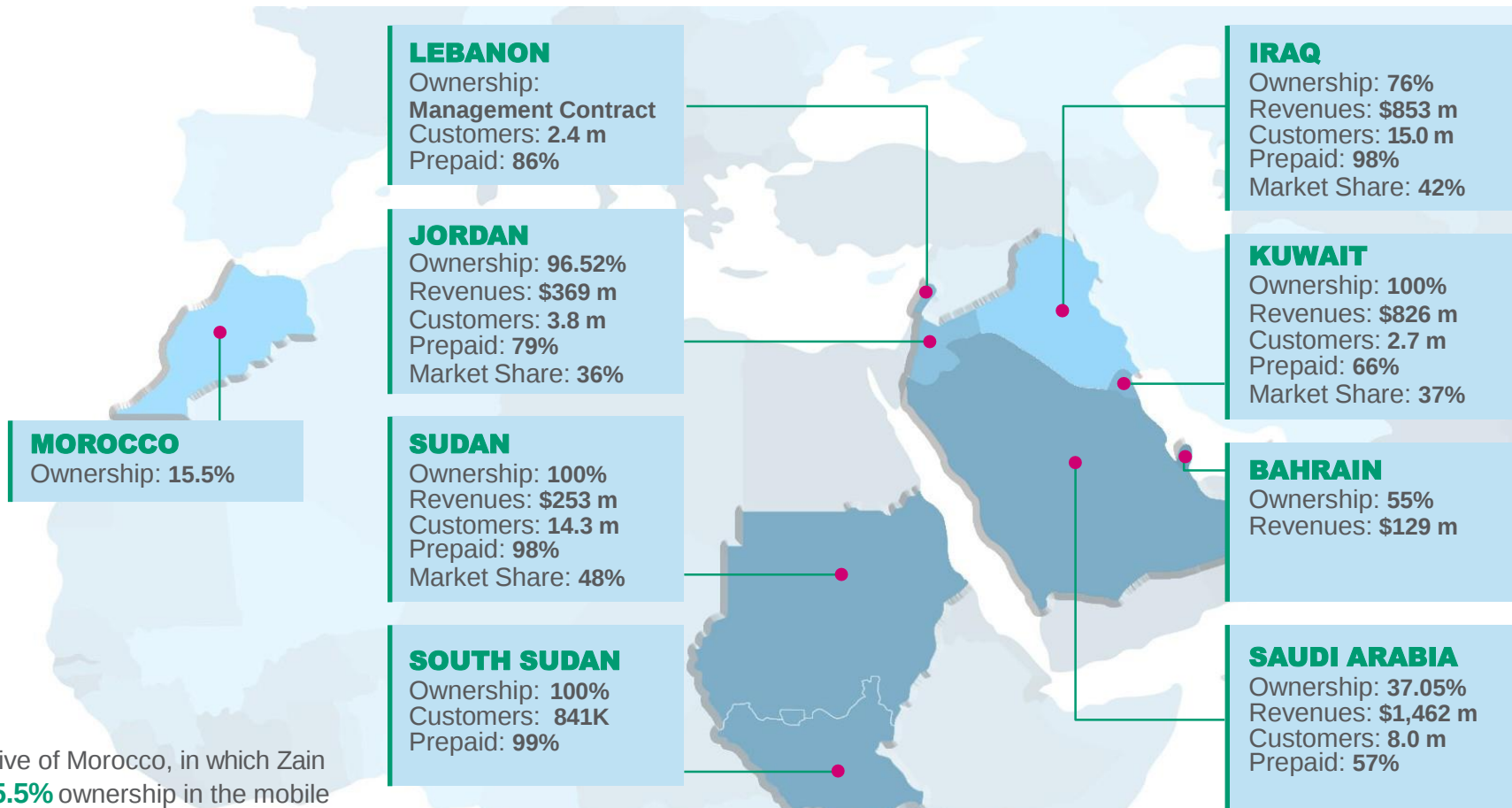


Zain At A Glance – 9M 2018



The World of Zain

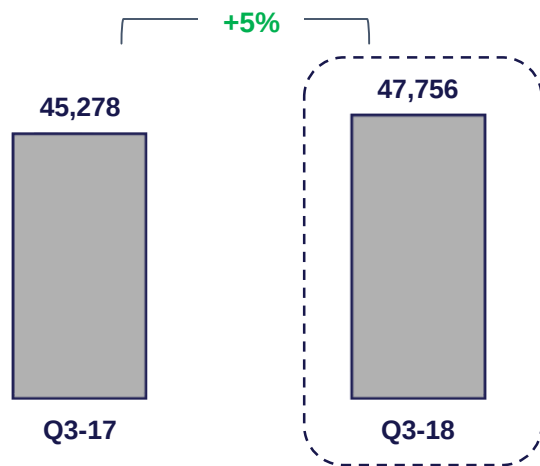
ZAIN'S WORLD CATERS TO **47.8** MILLION CUSTOMERS IN **8** COUNTRIES*



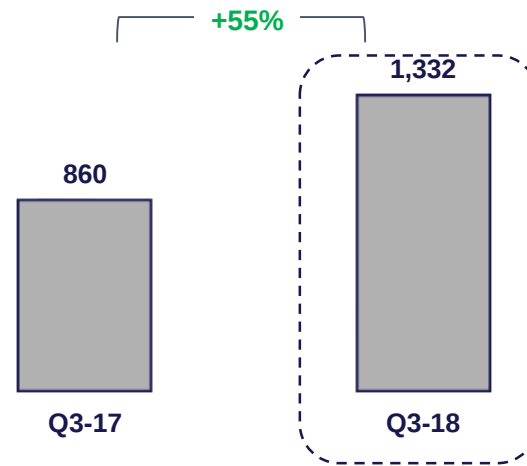
* exclusive of Morocco, in which Zain has a **15.5%** ownership in the mobile operator "**INWI**"

Group Financial Highlights – Q3 2018

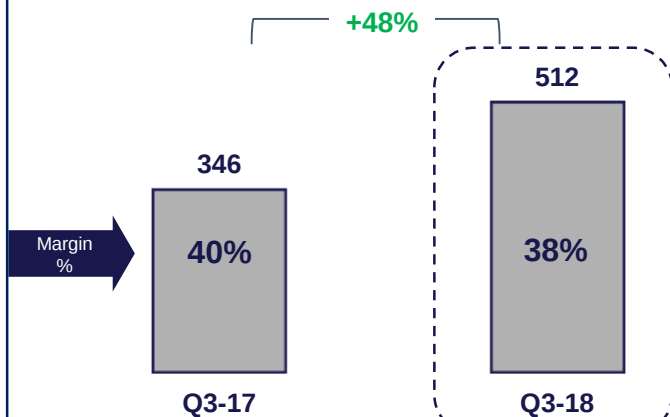
CUSTOMERS (000)



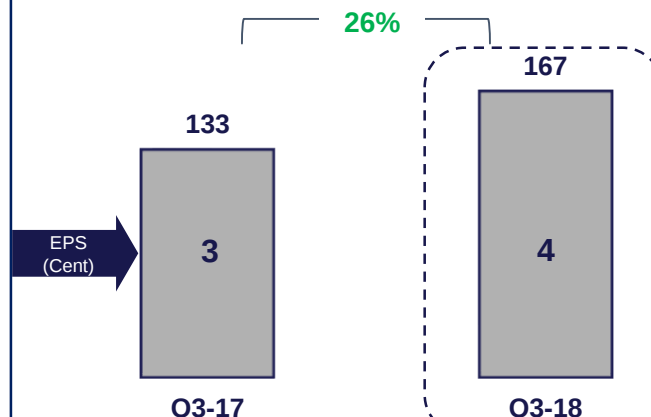
REVENUES (USDm)



EBITDA (USDm)

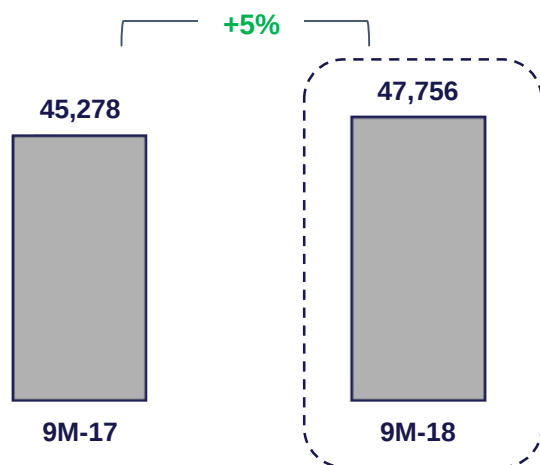


NET INCOME (USDm)

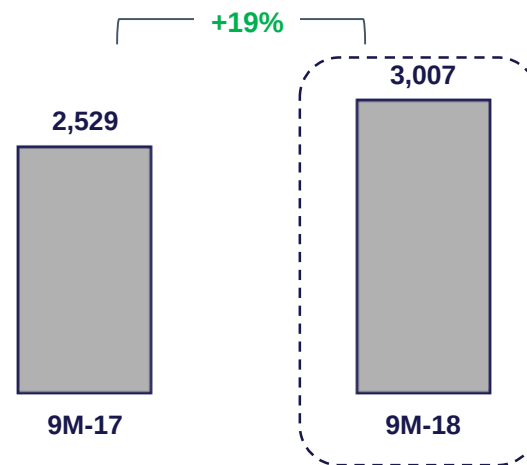


Group Financial Highlights – 9M 2018

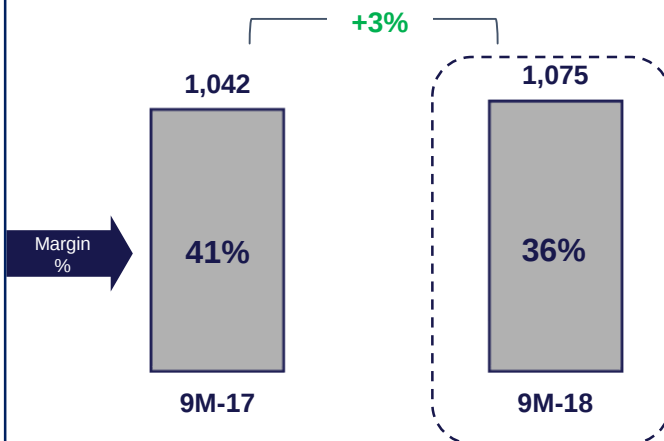
CUSTOMERS (000)



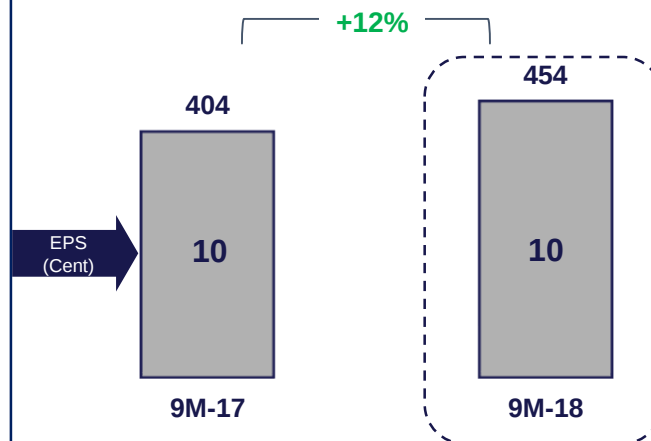
REVENUES (USDm)



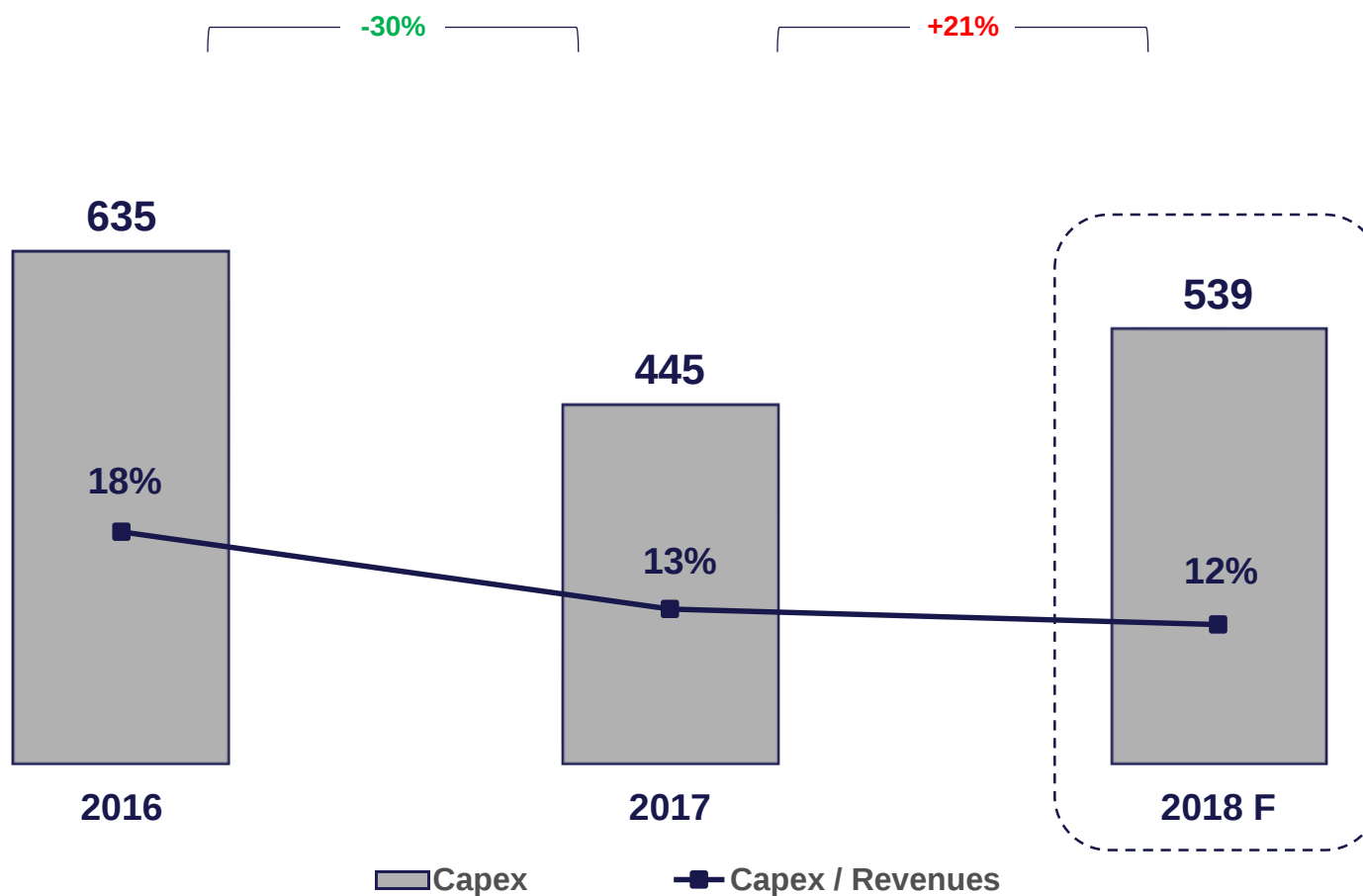
EBITDA (USDm)



NET INCOME (USDm)



CAPEX & CAPEX / REVENUES



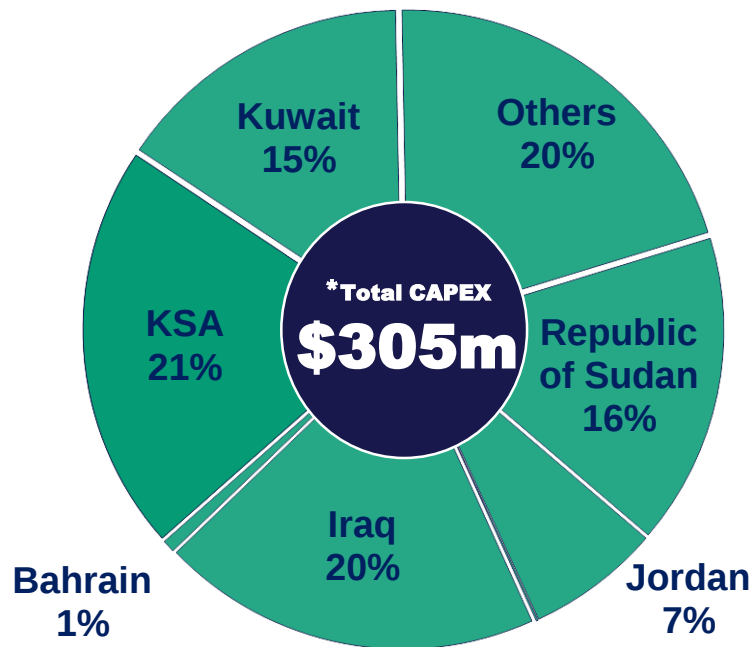
* 2016 & 2017 Capex are excluding Zain KSA

* 2018 Capex includes Zain KSA Capex from Q3 2018 onwards

* Capex includes only tangible assets

TOTAL CAPEX

CAPEX BREAKDOWN



* Group Total Capex (including Zain KSA Q3 Capex) = **USD 305 million**

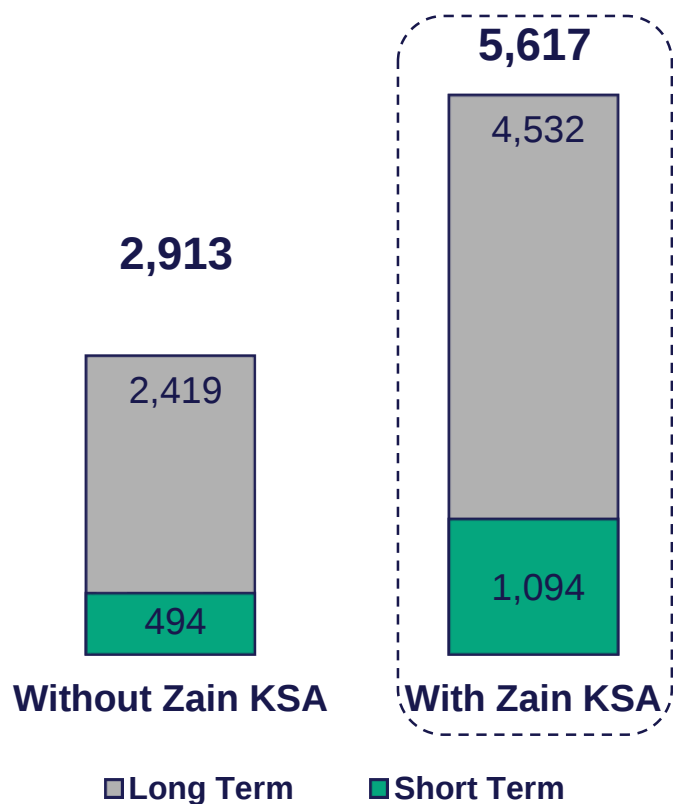
* Capex includes only tangible assets

OPCO	9M 2018 (USDm)	% OF REVENUES
Kuwait	47	6%
Iraq	60	7%
Sudan	49	19%
KSA*	64	12%
Jordan	21	6%
Bahrain	1	1%
S. Sudan	0.3	1%
Others	63	N/A

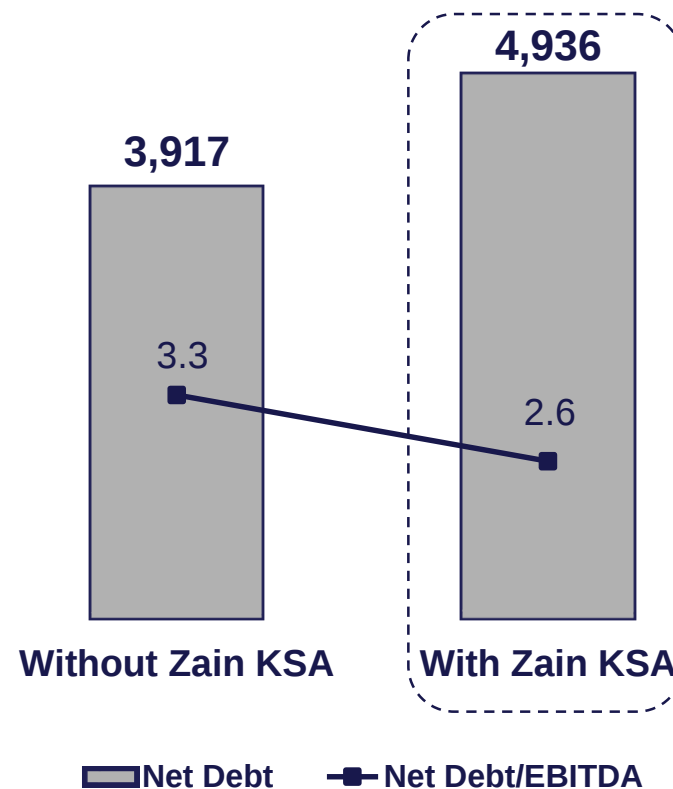
* Zain KSA Capex represents Q3 2018 only

Group Financial Highlights 9M 2018

TOTAL DEBT (USDm)



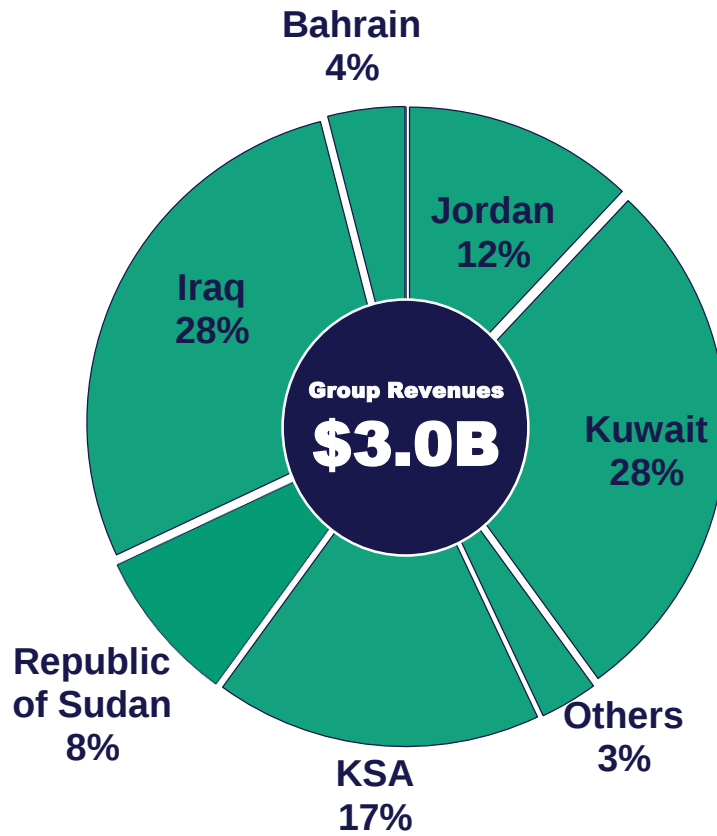
NET DEBT (USDm) & NET DEBT/EBITDA



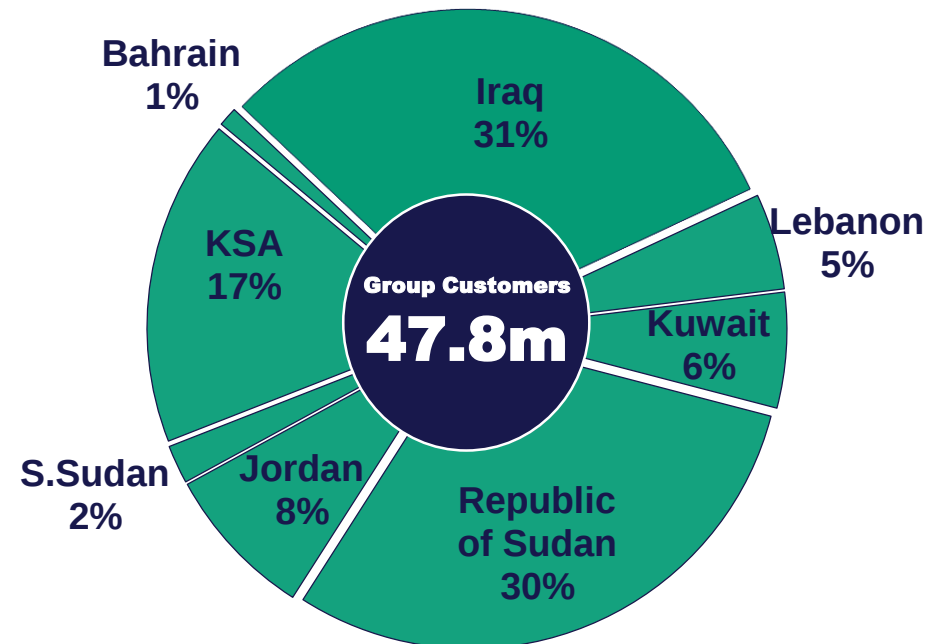
Net Debt = Total interest bearing debt (including letters of guarantee) after deducting cash and cash equivalents

Group Financial Highlights

REVENUE CONTRIBUTION

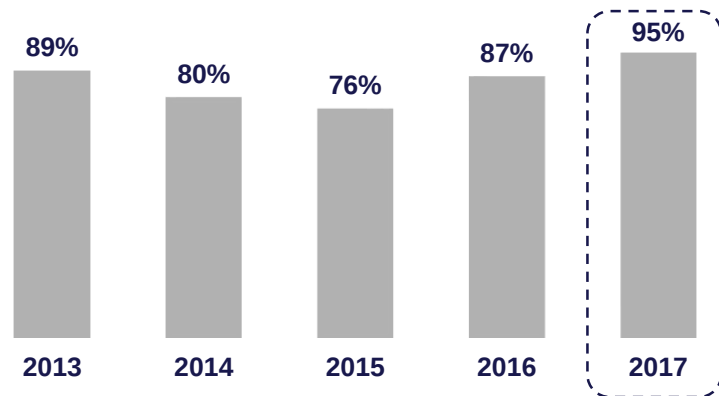


CUSTOMER CONTRIBUTION

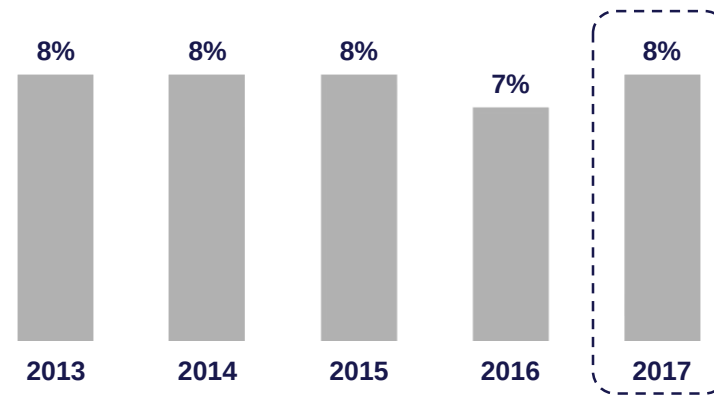


ZAIN DIVIDENDS

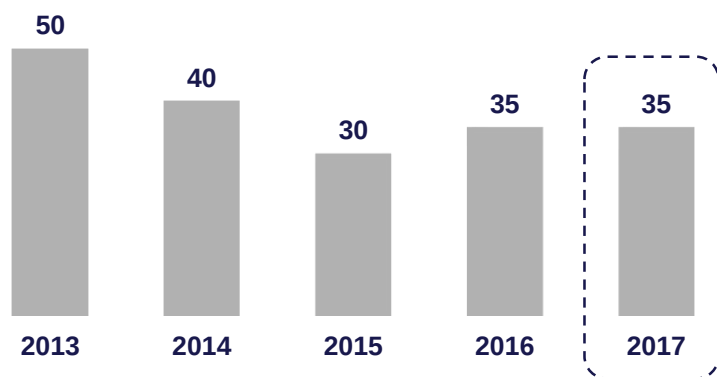
DIVIDEND PAYOUT RATIO



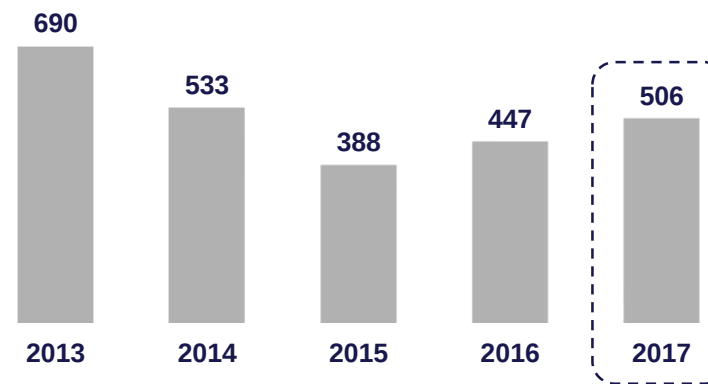
DIVIDEND YIELD (%)



DIVIDEND PER SHARE (Fils)



CASH DIVIDEND (USDm)

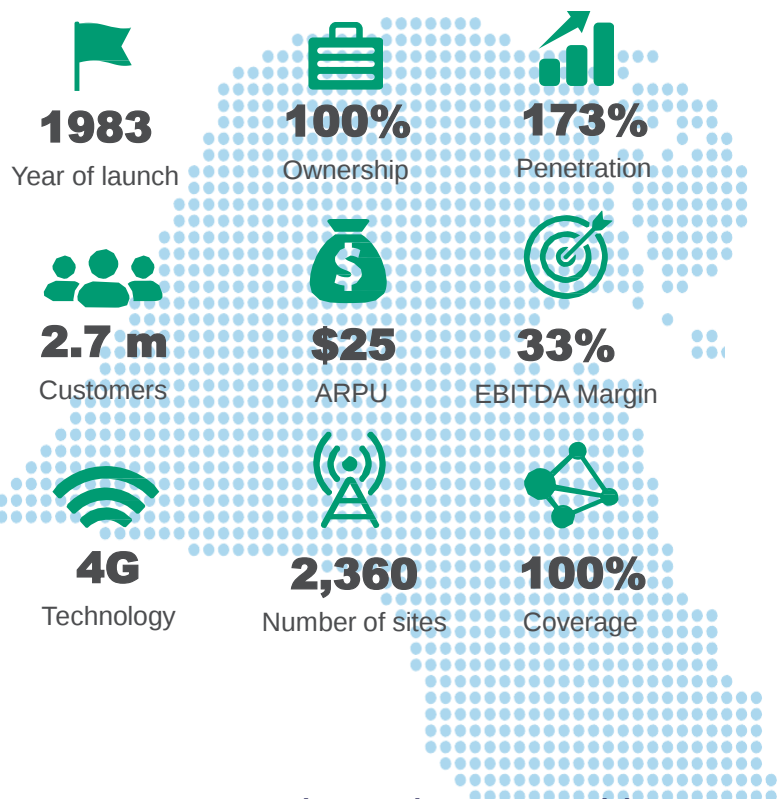


Content

1. Results Review
2. Operations review
3. Financial Statements

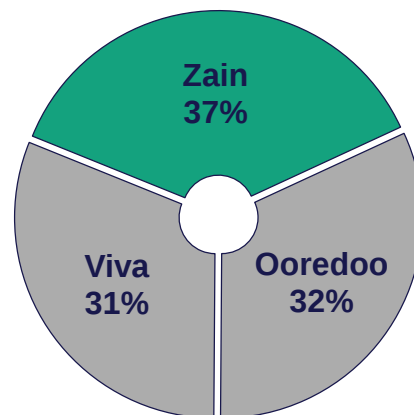


ZAIN KUWAIT

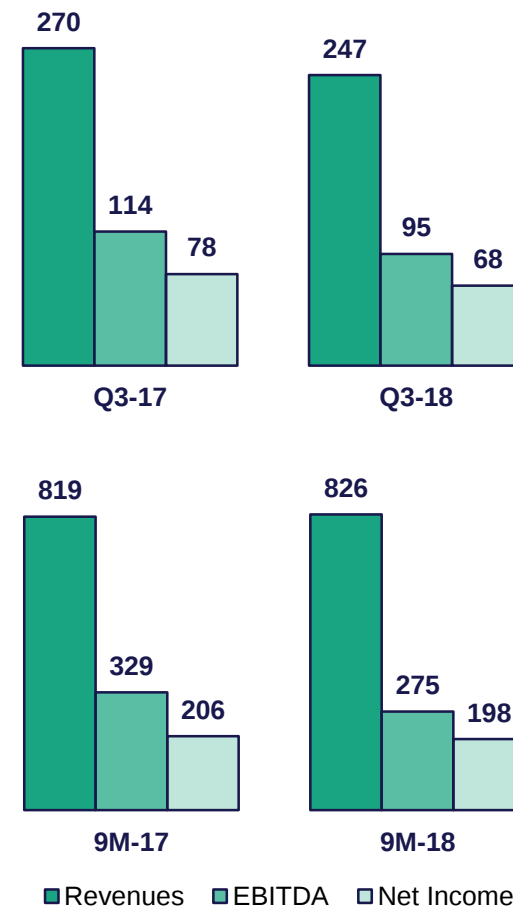


- Customer base increased by 6%
- 9M Revenues increase due to higher enterprise revenues
- Lower MEW gross margins impacted EBITDA
- Strong concentration on cost optimization initiatives
- Data revenues (excluding SMS & VAS) grew 7% YoY, and formed 34% of total revenues

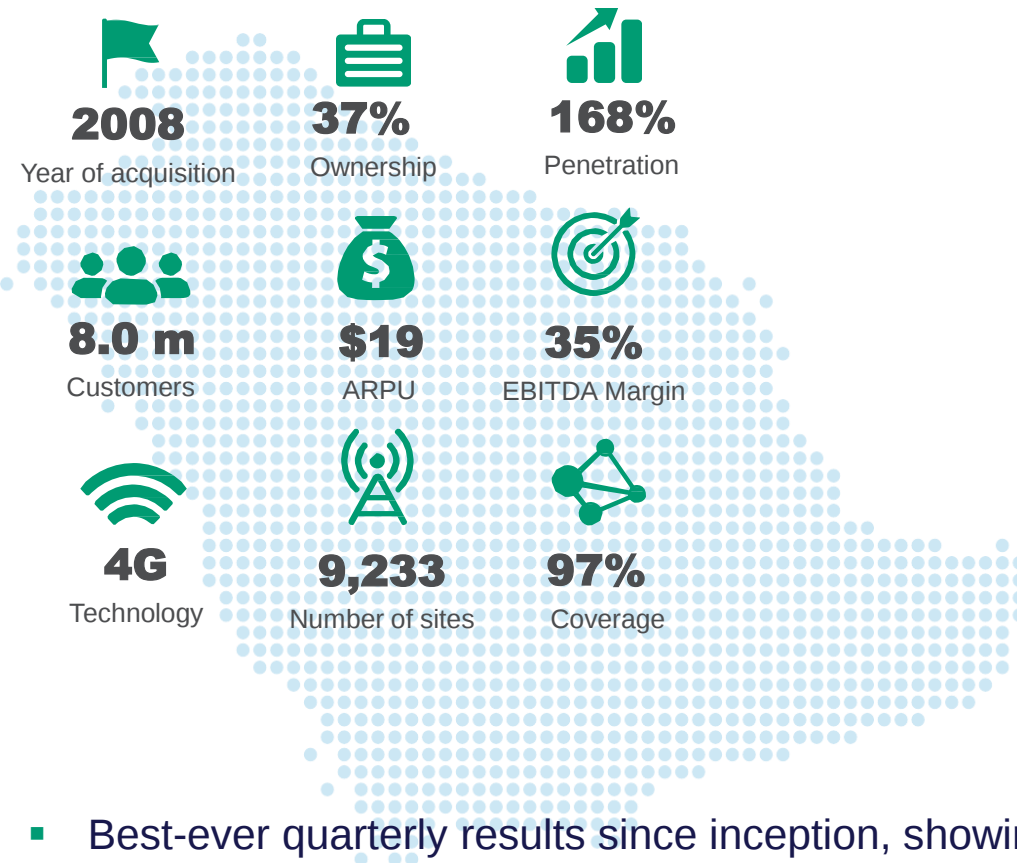
MARKET SHARE



FINANCIALS (USDm)



ZAIN KSA



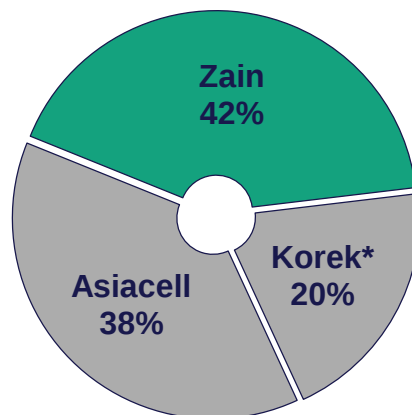
- Best-ever quarterly results since inception, showing record growth levels
- All time high revenue and net income \$521m and \$13m respectively
- Customers down by 4% due to the bio-metric verifications and two-sim policy for expats
- Major focus on the enterprise B2B segment resulted in healthy growth
- Data revenues (excluding SMS & VAS) formed 52% of total revenues

FINANCIALS (USDm)

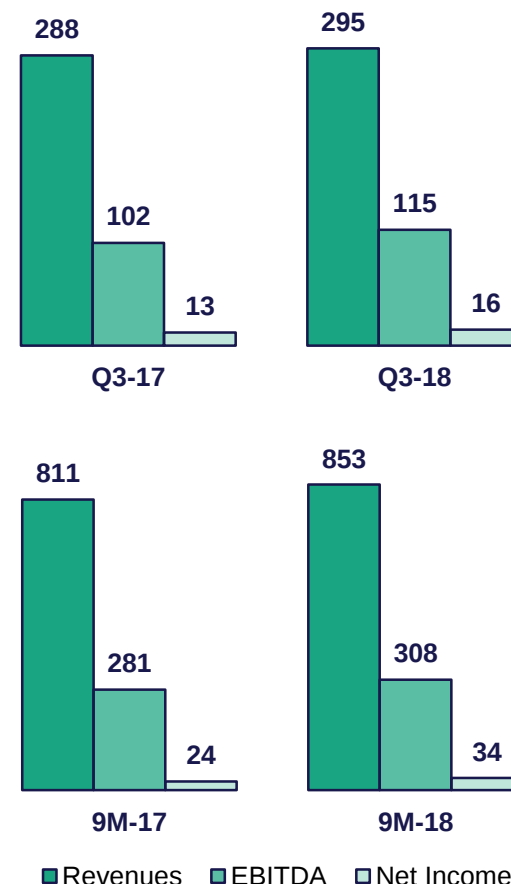


ZAIN IRAQ

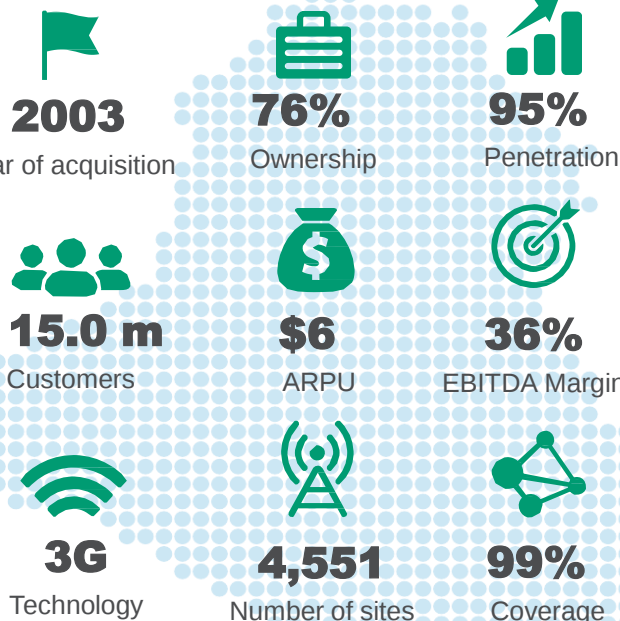
MARKET SHARE*



FINANCIALS (USDm)



*Korek market share estimated based on Q1 2018



- Solid 9M performance, supported by strong acquisition initiatives in the core regions; customer base jumped by 10%
- Continuation of new BTL offers on Know Your Offer (KYO) platform, and improving customer experience by successful communication plans
- CVM activities boosted Voice and Data revenues
- Strong focus on cost optimization
- Robust growth in enterprise (B2B) segment

ZAIN SUDAN

2006
Year of acquisition

100%
Ownership

71%
Penetration

14.3 m
Customers

\$2
ARPU

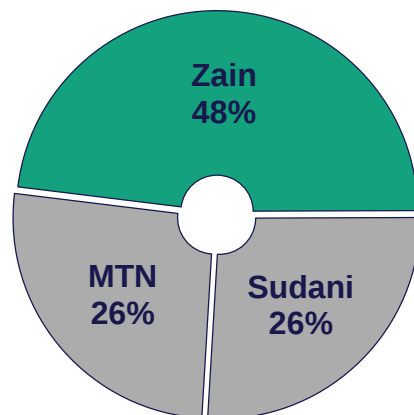
40%
EBITDA Margin

4G
Technology

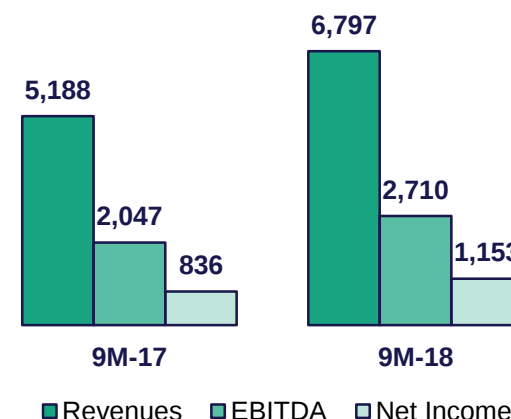
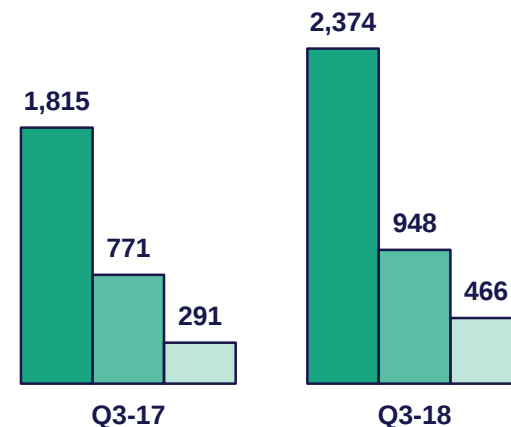
2,563
Number of sites

90%
Coverage

MARKET SHARE

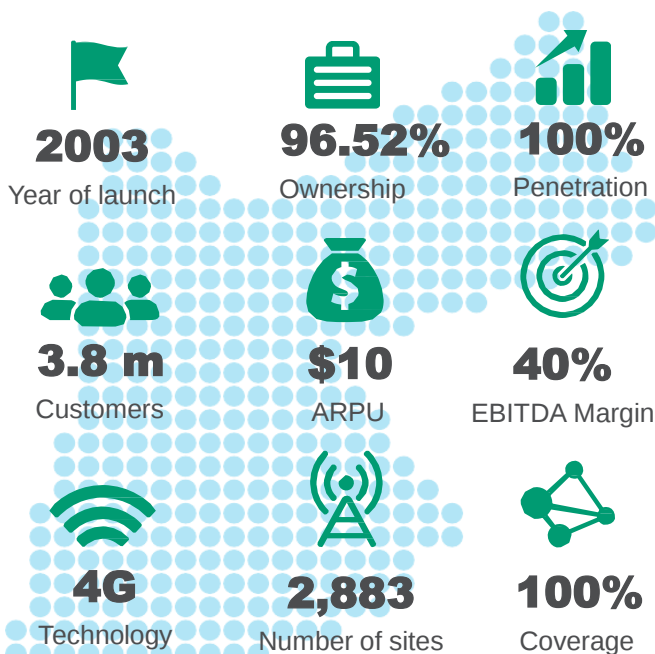


FINANCIALS (SDGm)

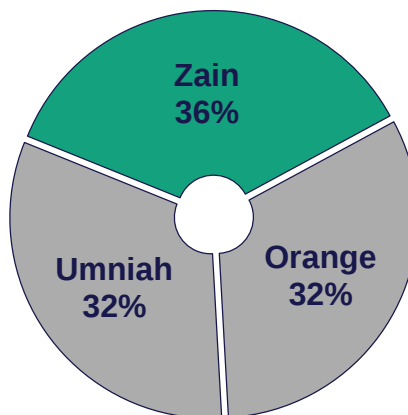


- Impressive YoY growth in local currency SDG terms
- Customers grew by 10%, to reach 14.3 million
- ~40% currency devaluation affected the financial results in USD terms (from an average of 16.5 in 9M-17 to 27.1 SDG/USD in 9M-18)
- Significant cost optimization savings
- Data revenues (excluding SMS & VAS) grew 53% YoY, and formed 18% of total revenues

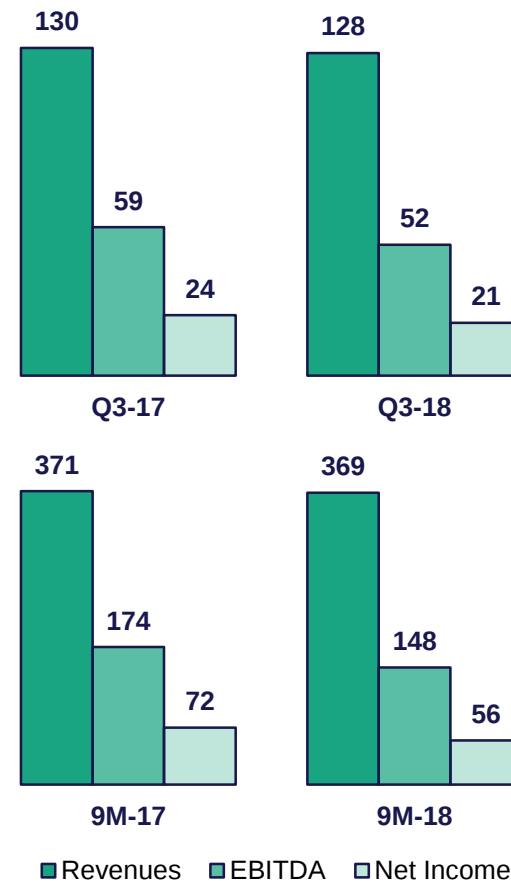
ZAIN JORDAN



MARKET SHARE

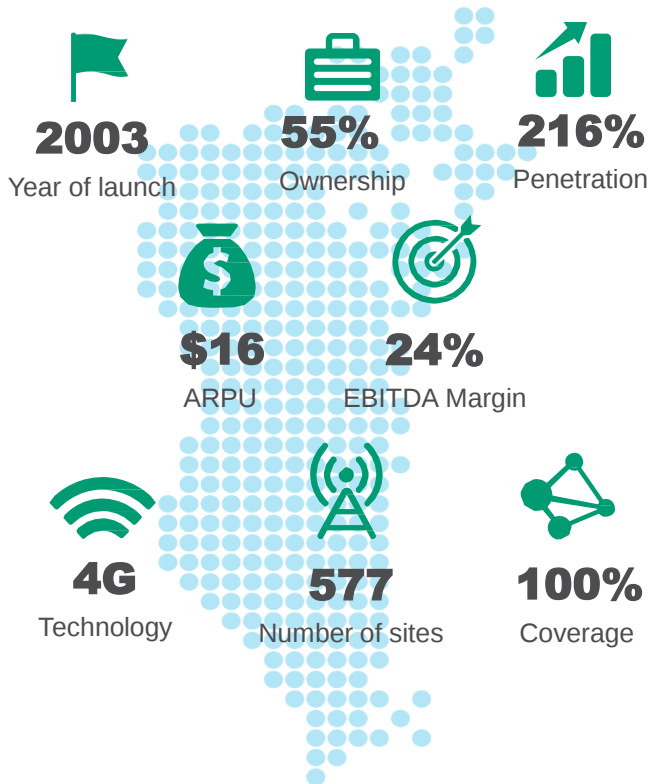


FINANCIALS (USDm)



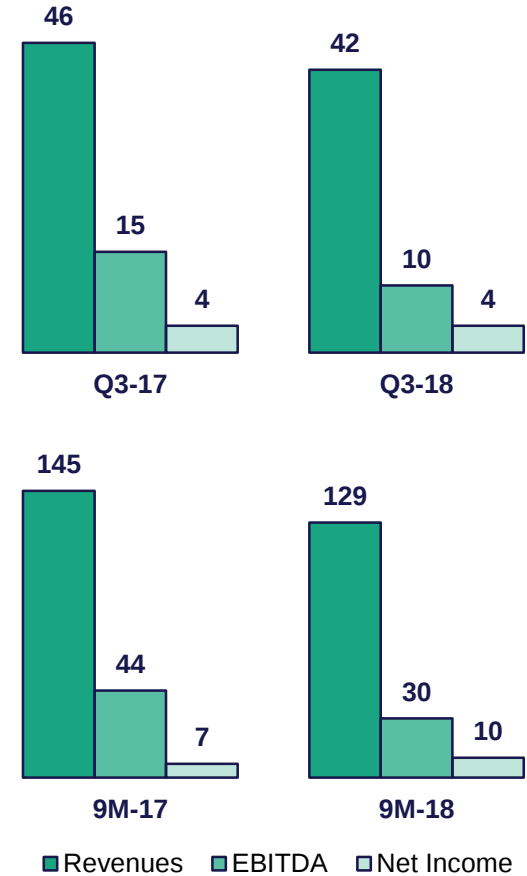
- Customer base decreased by 9% due to aggressive price competition
- Stable revenue for the period mainly due to higher interconnect and data revenues
- EBITDA dropped by 15%, mainly due to lower gross margin (IFRS 15 impact) and higher Opex due to the expiration of some regulatory charges exemption in 2018
- Data revenues (excluding SMS & VAS) grew by 1% YoY, and formed 38% of total revenues

ZAIN BAHRAIN



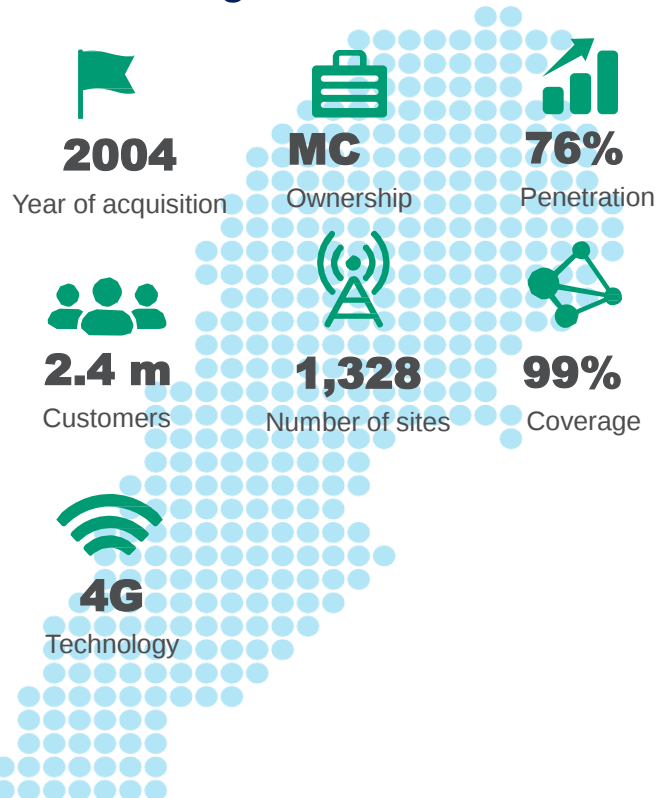
- Net Income jumped by 32% YoY due to better monetization and operational efficiencies.
- Data revenues (excluding SMS & VAS) formed 46% of total revenues

FINANCIALS (USDm)

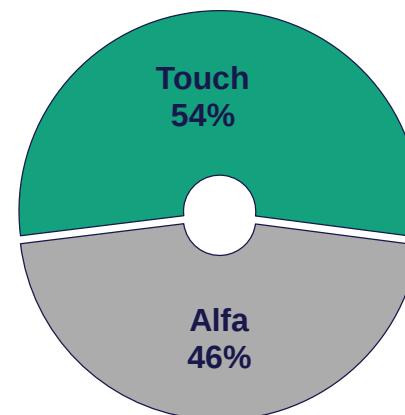


TOUCH - LEBANON

Management Contract



MARKET SHARE



- Zain operates in Lebanon under a management contract since June 2004, when it was rebranded to mtc-touch, and subsequently to “touch”

Content

1. Results Review
2. Operations review
3. Financial Statements



BALANCE SHEET

	Unaudited	Audited	Unaudited
	30-Sep-18	31-Dec-17	30-Sep-17
	KD '000		
Assets			
Current assets			
Cash and bank balances	282,185	244,398	283,932
Trade and other receivables	587,208	455,801	491,095
Contract assets	55,866	-	-
Inventories	26,984	34,402	24,536
Investment securities at FVTPL	13,181	778	989
Non-current assets held for sale	7,656	7,656	7,656
	973,080	743,035	808,208
Non-current assets			
Contract assets	12,804	-	-
Investment securities at FVOCI	7,030	-	-
Investment securities available for sale	-	16,118	17,110
Investments in associates and joint ventures	68,672	188,412	189,877
Due from associates	-	415,759	407,265
Other assets	15,285	15,131	15,081
Property and equipment	1,188,077	743,586	747,589
Intangible assets and goodwill	2,185,399	911,630	935,096
	3,477,267	2,290,636	2,312,018
Total assets	4,450,347	3,033,671	3,120,226

	Unaudited	Audited	Unaudited
	30-Sep-18	31-Dec-17	30-Sep-17
	KD '000		
Liabilities and equity			
Current liabilities			
Trade and other payables	904,672	467,616	496,229
Deferred revenue	107,518	47,768	59,203
Due to banks	331,317	199,564	206,608
	1,343,507	714,948	762,040
Non-current liabilities			
Due to banks	1,160,848	670,637	719,576
Other non-current liabilities	323,283	38,482	29,230
	1,484,131	709,119	748,806
Equity			
Attributable to the Company's shareholders			
Share capital	432,706	432,706	432,706
Share premium	1,707,164	1,707,164	1,707,164
Legal reserve	216,353	216,353	216,353
Foreign currency translation reserve	(1,305,915)	(1,189,469)	(1,152,322)
Investment fair valuation reserve	894	3,251	4,237
Other reserves	398	(326)	(247)
Retained earnings	227,733	281,919	244,552
	1,279,333	1,451,598	1,452,443
Non-controlling interests	343,376	158,006	156,937
Total equity	1,622,709	1,609,604	1,609,380
Total liabilities and equity	4,450,347	3,033,671	3,120,226

INCOME STATEMENT

	Nine months ended	
	30-Sep	
	2018	2017
	KD'000	
Revenue	906,260	767,431
Cost of sales	(283,354)	(214,147)
Gross profit	622,906	553,284
Operating and administrative expenses	(289,129)	(230,577)
Depreciation and amortization	(152,456)	(141,849)
Provision for impairment - trade and other receivables	-	(6,571)
Expected credit loss on financial assets (ECL)	(9,649)	-
Operating profit	171,672	174,287
Interest income	15,641	18,057
Investment income	1,686	502
Share of results of associates and joint ventures	(3,627)	1,067
Other expenses	(34,034)	(5,765)
Fair value gain on the previously held equity interest	30,931	-
Finance costs	(44,555)	(30,596)
Provision for impairment loss on property and equipment	(9,648)	(21,292)
Loss from currency revaluation	(9,496)	(18,500)
Net monetary (loss) / gain	45,714	25,506
Profit before contribution to KFAS, NLST, ZAKAT, income taxes and Board of Directors' remuneration	164,284	143,266
Contribution to Kuwait foundation for Advancement of Sciences (KFAS)	(1,074)	(881)
National Labour Support Tax (NLST) and Zakat	(4,065)	(4,904)
Income tax expenses	(15,226)	(11,558)
Board of Directors' remuneration	(206)	(206)
Profit for the period	143,713	125,717
Attributable to:		
Shareholders of the Company	137,075	122,450
Non-controlling interests	6,638	3,267
	143,713	125,717

	Nine months ended	
	30-Sep	
	2018	2017
Earnings per share		
Basic – Fils	32	31

CASH FLOW STATEMENT

	Nine months ended			Nine months ended	
	30-Sep			30-Sep	
	2018	2017		2018	2017
	KD'000			KD'000	
Cash flows from operating activities			Cash flows from investing activities		
Profit for the period before income tax	158,939	137,275	Deposits maturing after three months and cash at bank under lien	(69)	(6,382)
Adjustments for:			Investments in securities	(3,989)	(4,129)
Depreciation and amortization	152,456	141,849	Investment in subsidiaries	103,276	-
ECL/provision for impairment	9,649	6,571	Proceeds from sale of investments	1,919	9,360
Interest income	(15,641)	(18,057)	Increase in due from associates	(7,039)	(10,178)
Investment income	(1,686)	(502)	Acquisition of property and equipment (net)	(88,940)	(82,254)
Share of results of associates and joint ventures	3,627	(1,067)	Acquisition of intangible assets (net)	(18,286)	(11,357)
Provision for impairment loss on property and equipment	9,648	21,292	Interest received	3,632	18,613
Finance costs	44,555	30,596	Dividend received	253	246
Loss from currency revaluation	9,496	18,500	<i>Net cash used in investing activities</i>	(9,243)	(86,081)
Net monetary gain	(45,714)	(25,506)	Cash flows from financing activities		
Fair value gain on the previously held equity interest	(30,931)	-	Proceeds from bank borrowings	194,235	228,986
Loss on sale of property and equipment	147	-	Repayment of bank borrowings	(233,467)	(340,424)
Operating profit before working capital changes	294,545	310,951	Dividends paid to Company's shareholders	(150,573)	(136,324)
Increase in trade and other receivables	(66,852)	(88,408)	Dividends paid to minority shareholders of subsidiaries	(611)	(1,718)
Decrease/(increase) in inventories	13,941	(8,400)	Finance costs paid	(30,240)	(29,251)
Increase/(decrease) in trade and other payables	52,351	(12,707)	Proceeds from sale of treasury shares	-	255,172
Cash generated from operations	293,985	201,436	<i>Net cash used in financing activities</i>	(220,656)	(23,559)
Paid to KFAS	(319)	(250)	Net increase in cash and cash equivalents	48,110	72,281
NLST and Zakat paid	(5,492)	(7,427)	Effect of foreign currency translation	(3,895)	(3,483)
Income tax paid	(10,165)	(11,838)	Transition adjustment on adoption of IFRS 9	(6,497)	-
<i>Net cash from operating activities</i>	278,009	181,921	Cash and cash equivalents at beginning of period	206,432	177,150
			Cash and cash equivalents at end of period	244,150	245,948



THANK YOU

Website : zain.com

Email : IR@zain.com

Note: Mobile Penetration rates are sourced from *GSMA Intelligence*