

Sådan kan du indsamle penge til dit netværkslån

Guide



I denne guide kan du læse mere om, hvad der kendetegner et godt netværkslån samt hvilke vilkår der er for at oprette et netværkslån. Derudover vil guiden indeholde information og råd til, hvordan du som projektejer får aktiveret dit netværk og indsamlet penge til dit projekt.

Hvad er et netværkslån?

Hos Lendino har du mulighed for at oprette et netværkslån. Det betyder, at virksomheder, foreninger mv. kan låne penge via eget netværk. For eksempel kan butikker låne af deres kunder, iværksættere af familie og venner, skoler af forældre og bedsteforældre til eleverne og foreninger via deres medlemmer. Det hele foregår via Lendinos låneplatform: virksomheden/foreningen opretter et projekt på Lendino.dk, hvorefter et adgangsgivende link kan deles med netværket.

Som titlen *netværkslån* antyder, skal du selv finde långiverne blandt dit netværk. Derfor kan det være en god idé at snakke med familie og venner, inden du opretter lånet, for at få en fornemmelse af, om de kunne være interesserede i at investere og under hvilke vilkår.

Hvad er vilkårene for at oprette et netværkslån?

Når du skal oprette et netværksprojekt, sætter du selv vilkårene. Det betyder også, at du skal forholde dig til, hvad der giver mening - både for dig og dine långivere. Disse vilkår er:

- Hvor mange penge skal du låne - og hvad kan du nøjes med?
- Hvor meget skal långiver minimum give - vi råder til 1000 kr., men du kan sætte den både højere og lavere end det.
- Hvad skal projektets løbetid være - dvs. hvor længe skal du bruge på at betale lånet tilbage?
- Skal lånet være et annuitetslån (afdrag og renter betales månedligt igennem lånets løbetid) eller et bulletlån (afdrag og renter betales samlet ved lånets udløb)?
- Skal lånet være afdragsfrit i en periode (dvs. du betaler renter løbende men først afdrager på lånet efter et givent antal år)?
- Hvad skal lånets rente være?

Vilkår kan bestemmes sammen med Lendino, som også giver rådgivning til processen.

Hvordan opretter du et netværkslån?

Der er forskellige steps, du som projektejer skal igennem for at oprette et netværkslån. Helt konkret skal du:

1. Gå ind på siden "[Lån af dit netværk](#)" under fanen "Bliv låntager" på Lendino.dk. Her kan du trykke på "Ansøg nu", hvorefter du bliver sendt videre til en låneformular.
2. Ansøg om et netværkslån:
 - a. Udfyld felterne med oplysninger om din virksomhed/forening
 - b. Besvar spørgsmål om dine ønsker til netværkslånet
 - c. Lav en præsentation af lånet til långiverne. Her kan du også vedhæfte billeder eller videoer
3. Indsend din ansøgning og vent på tilbagemelding fra Lendino, som sætter dit projekt op. Sammen med Lendino aftales det hvilke vilkår, lånet skal oprettes under.

Hvordan opretter du et netværkslån?



Der er forskellige steps, du som projektejer skal igennem for at oprette et netværkslån. Helt konkret skal du:

1. Gå ind på siden "[Lån af dit netværk](#)" under fanen "Bliv låntager" på Lendino.dk. Her kan du trykke på "Ansøg nu", hvorefter du bliver sendt videre til en låneformular.
2. Ansøg om et netværkslån:
 - a. Udfyld felterne med oplysninger om din virksomhed/forening
 - b. Besvar spørgsmål om dine ønsker til netværkslånet
 - c. Lav en præsentation af lånet til långiverne. Her kan du også vedhæfte billeder eller videoer
3. Indsend din ansøgning og vent på tilbagemelding fra Lendino, som sætter dit projekt op. Sammen med Lendino aftales det hvilke vilkår, lånet skal oprettes under.

Hvordan opretter du et godt netværkslån?

Et godt netværkslån er informerende og oplysende. Når dit netværk skal tage stilling til, om de vil investere i dit projekt, så har de nemlig brug for at kunne vurdere, hvilken risiko der er forbundet ved at investere i dit projekt. Vi har her samlet vores råd til, hvad du kan gøre for at opbygge et godt netværkslån, som giver långivere de nødvendige oplysninger.

Vær gennemskuelig i præsentationen af projektet

Et godt råd er at gøre dit projekt så gennemskueligt som muligt. Det er der flere måder, du kan gøre på, men et par råd er f.eks at:

- Del oplysninger via projekttæksten. Her kan du bl.a. informere om:
 - Projektets formål, visioner og generelle marked
 - Din argumentation for, hvorfor dit netværk skal støtte dit projekt
 - Hvem ejerne bag projektet er
- Derudover kan du linke til hjemmesider, sociale medier mv., så netværket kan læse mere om låntager, projektet og virksomheden/foreningen.
- Giv netværket adgang til økonomiske forhold, f.eks relevante budgetter. Dermed har dine potentielle investorer et godt indblik i formålet med projektet, men også oplysninger ift. at vurdere, hvilken risiko der er forbundet med investeringen.

Gør projektet visuelt fængende

For at skabe opmærksomhed er det en god ide at sørge for, at projektet er visuelt betagende. Det kan du f.eks gøre ved at:

- Indsætte billeder som både har farver og god kvalitet (f.eks høj opløsning på ca 1200 x 1000 pixel). Billederne kan bl.a. være med til at præsentere folkene i virksomheden/foreningen, fortælle en historie eller vise dit eventuelle produkt.
- Indsæt en video. Det kan være en god idé at vedhæfte en video relateret til din virksomhed, da det både tilføjer liv og personlighed til dit projekt. Hav dog in mente, at videoen helst ikke må være for lang.

Hvordan finder jeg långivere? - og hvordan kan de investere i projektet?

Der er forskellige måder, hvorpå du kan finde långivere til dit netværk. Det kan f.eks være via deling af projektet på sociale medier, nyhedsbreve, relevante Facebook grupper (spørg administrator om tilladelse først), informationsmøder eller lignende. Herfra kan du dele det adgangsgivende link til projektet, som viser dit netværk videre til projektsiden.

Hvis folk i dit netværk gerne vil investere, skal de:

- Oprette en bruger på Lendino.dk
- Verificere sig med NemID
- Indsætte penge på deres konto
- Vælge hvilket beløb de vil investere
- Tage stilling til, om investeringen skal være anonym

