



Curriculum Vitae Europass

**PAOLO
BOLOGNESI**



Informazioni personali

Cognome(i)/Nome(i)

Indirizzo(i)

Telefono(i)

Fax

E-mail

Cittadinanza

Data di nascita

Sesso

Occupazione
desiderata/Settore
professionale

Esperienza
professionale

Date

Bolognesi Paolo

26, Via Fabio Filzi – 36061 – Bassano del Grappa - Italia

+39 338 4964435

//

fortelimpido@gmail.com

ITALIANA

28/02/1963

MASCHILE

Creazione e gestione rapporti con clientela in particolare estera. Avvio della fase di dialogo mirato al contatto operativo sul quale proseguire affiancato dal supporto tecnico specifico aziendale. Produzione e stesura di Business Plan su tecnologie innovative, principalmente in ambito ambientale.

1974-1976. Compositore tipografico, linotipista, fotocompositore.

1982 – 1990. Operatore calzaturiero nella riparazione e produzione di scarpe su misura

1990 – 1993. Redazione di testi editoriali con morfologia e sintassi per i testi di origine straniera per Macro edizioni ed Edizioni Crisalide.

1988 – 1994. Buyer settore ceramica artistica e da giardino per un grossista austriaco.

1991 – 1998. Area manager Est Europa: Fila San Martino dei Lupari (PD). Negli stessi anni: area manager Est Europa per I.V.C. di Caldogno (apriscatole ed altri accessori cucina); Sambonet, per Ungheria; Cutting Beltrame, Est-Eu; Rotofresh; Est-EU; Tancredi S.p.A.;

1998. Accordo tra Benetton e Italsav S.r.l. su distribuzione esclusiva a Cuba.

1999. Accordo esclusiva distribuzione occhiali Ray-Ban, Armani, Emporio Armani, Yves Saint Loraint, Vogue e Jenny per lo stato di Cuba (accordo tra Luxottica e Italsav).

1997-1998. Studio diretto del servizio call center per il numero verde CIBA-VISION e DOIMO CITY LINE.

2000. Accordo tra produttore italiano ed importatore tedesco per la fornitura di un gadget brevettato (schiaccianoci, "Cricco") da inserire nella linea Truck di Mercedes Benz, Stoccarda, Germania.

2002. Ricerca nel settore canapa mirata ad una visione generale del fenomeno in vista della definitiva liberalizzazione della coltivazione a scopo industriale della canapa in Europa.
2002. Contatto, sviluppo e definizione di una partnership tra Hewlett-Packard e AAngstrom Workgroup per la consegna e l'assistenza coordinate di hardware informatico ad una multinazionale olandese con 40 sedi in Europa.
- 2004 – 2005. Consulenza commerciale presso Ohya Design (legata ad Adacmaster Communication) di Bassano del Grappa; acquisiti rapporti con: Adidas; Mattel; Arena; Coin; Diadora; Seven; New Balance; Naturino; Napapijri ed altri brand sportivi nell'ambito del Point Of Purchasing (POP).
- 2007 – 2009. Reperimento, selezione e creazione del business plan per l'installazione su tetti di capannoni industriali di impianti fotovoltaici. Gestione apertura rapporti con Major Brand settore: chimica e abbigliamento.
- 2010-2011. Gestione commerciale e rapporto con investitori su start-up produzione di fullereni (C60 – C70), in particolare con il gruppo Mitsubishi (sede generale Europa in Germania), Centro Ricerche Fiat; Università di Parma; Università di Bologna; Università di Trieste; Università di Huston – Texas; Università di San Pietroburgo – Russia.
2010. Consulenza a CSM di Roma (Aerospace and Defense – Gruppo Finmeccanica) su applicazione di materiali innovativi a base di carbonio.
2010. Responsabile contatti con i brand italiani di moda e alta moda per gruppo cinese (Wu Gui Rong) proprietario del South China Mall.
2010. Avvio dialogo con fondi di investimento italiani (Est Capital Fund et altri) e gestori di centri commerciali per l'acquisizione del South China Mall.
- 2012 – 2016. Gestione commesse e Responsabile Qualità ISO 9001: 2008 per Ma.Pe.Ba. S.r.l.: microbiologia applicata alla depurazione biologica e fisico-chimica.
2015. Accordo tra Colgate-Palmolive e Italsav per distribuzione esclusiva in Cuba.
2015. Accordo tra Lycia persona (gruppo Artsana) e Italsav per distribuzione in Cuba.
- 2016-2018 Keshe Foundation: attività di vendite industriali su applicazione del MAGRAV.

Per ogni progetto c'è stato un ambito operativo diverso: ricerca e contatto con clientela estera; produzione di piani di investimento per investitori su settori innovativi; Selezione di fornitori e prodotti; gestione delle commesse in ISO 9001:2008; rapporti tra l'industria e i centri universitari di ricerca di base e ricerca applicata; dialogo con brand manager (in particolare abbigliamento, chimica e prodotti per la pulizia casa e corpo); elaborazione di dati ai fini di ottimizzare la gestione di flussi (acque di depurazione; consumi di carburante; flussi finanziari per il calcolo del payback o del break even point). Creazione e redazione di business plan, in particolare rivolti al fundraising di private equity e credito bancario.

Apertura del dialogo aziendale verso grandi players industriali, tecnici, scientifici ed investitori.

Non c'è stato rapporto subordinato di lavoro. L'ultimo lavoro da dipendente è stato nell'anno 1981 presso Brevetti Musella di Bassano del Grappa.

Creazione di accordi tra aziende strutturate come brand o aventi forti ed esclusivi elementi di competitività dai quali di fatto sia possibile manifestare una forte identità di marca.

Principali attività e responsabilità

Nome e indirizzo del datore di lavoro

Tipo di attività o settore

Istruzione e formazione

Date

2018: Scuola superiore di "Amministrazione, Finanza e Marketing" presso l'ITET di Bassano del Grappa. Prossima iscrizione alla facoltà universitaria di Scienze e Tecnologie per l'ambiente (Padova).

2015, da gennaio a giugno: ottenuta abilitazione dalla Regione Veneto per l'attività di responsabile tecnico in materia di gestione rifiuti: categorie da 1 a 4 e categoria 8.

2013, maggio. Dall'Associazione Italiana Formatori della Sicurezza sul Lavoro ottengo qualifica di R.S.P.P. come datore di lavoro, su settori a rischio basso.

Titolo della qualifica rilasciata

Principali tematiche/competenza professionali possedute

Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

Livello nella classificazione nazionale o internazionale

Capacità e competenze personali

Madrelingua

Altra(e) lingua(e)

Autovalutazione

Livello europeo ()*

INGLESE

TEDESCO

FRANCESE

Capacità e competenze sociali

2003. Seminario su Mobile Business Strategy presso l'Università Bocconi di Milano.

1997. Formazione antroposofica presso la Scuola Waldorf di Cittadella (PD), insegnante dott. Mauro Vaccani.

1988. Da privatista studio le materie del corso del terzo anno e ottengo l'accesso al quarto anno delle magistrali in Vicenza. Studio durante tutto l'anno successivo; poi non mi presentai alla maturità poiché non mi sentivo pronto in latino. (1989).0

1982. Frequento il corso di pranoterapia tenuto da Massimo Molinari della Scuola ANKH di Padova.

1982. Studi in proprio su testi reperiti presso artigiani relativi alla produzione di scarpe su misura, alla concia delle pelli, alle tecniche di cucitura a mano di cuoio applicato alla selleria, alla borsetteria, alla calzatura. Durante i mesi estivi mi reco presso vecchi artigiani (Toscana) per lavorare, gratuitamente, allo scopo di apprendere le tecniche antiche di lavorazione dello stivale per butteri.

1978. Mi iscrivo in marzo al secondo anno del Biennio Unitario Sperimentale di Bassano del Grappa, ottenendo a giugno la promozione in classe terza.

1977. Supero con successo l'esame del primo anno, da privatista, all'istituto Rossi di Vicenza.

1977. Frequento con promozione il primo anno della scuola professionale di tipografia di Costozza (VI) presso l'Opera Don Calabria.

1976. Licenza Scuola Media Inferiore (TN).

Maturità superiore in amministrazione, finanza e marketing (ex ragioneria).

Ricerca, selezione e creazione del Master Plan su progetti innovativi. Relazione con mercati esteri, in particolare su mercati emergenti o su mercati innovativi.

- ITET "L. Einaudi" Bassano del Grappa (VI)
- Scuola Waldorf di Cittadella (PD), corsi del dott. Mauro Vaccani.
- Formazione per proprio conto.

ITALIANO

| Comprensione | | | | Parlato | | | | Scritto | |
|--------------|--------------------|---------|--------------------|-------------------|--------------------|------------------|--------------------|---------|--------------------|
| Ascolto | | Lettura | | Interazione orale | | Produzione orale | | | |
| B 2 | Livello intermedio | B 2 | Livello intermedio | B 2 | Livello intermedio | B 2 | Livello intermedio | B 2 | Livello intermedio |
| B 2 | Livello intermedio | B 2 | Livello intermedio | B 2 | Livello intermedio | B 2 | Livello intermedio | B 2 | Livello intermedio |
| A 1 | Base | A 1 | Base | A 1 | Base | A 1 | Base | A 1 | Base |

() Quadro comune europeo di riferimento per le lingue*

13 anni di partecipazione all'attività associativa della Scuola Waldorf (steineriana) di Cittadella (PD). 120 famiglie, 180 allievi con lievi variazioni anno per anno. L'esperienza della gestione comunitaria di una scuola completamente autofinanziata mi è stata di enorme aiuto nel migliorare le modalità di ascolto e di comunicazione, indispensabili affinché un lavoro di gruppo possa avere successo. Sto mettendo ora a frutto le facultà acquisite durante quegli anni, su un progetto di villaggio per anziani autosufficienti.

| | |
|-------------------------------------|--|
| Capacità e competenze organizzative | // |
| Capacità e competenze tecniche | Settore pelle e cuoio: produzione di calzature su misura. Produzione di Master Plan e Business Plan. Reperimento di investitori e creazione di accordi con investitori su progetti innovativi. |
| Capacità e competenze informatiche | Ampia conoscenza pacchetto Office con capacità di sviluppo procedure in VBA implementate su database Access. |
| Capacità e competenze artistiche | Musica. Studio, dall'età di 12 anni, la chitarra classica presso insegnante privato. Pur essendomi iscritto, non posso frequentare il conservatorio di Trento per motivi economici familiari. Mi è rimasto l'amore per la musica. Non ho mai smesso di suonare da ormai 40 anni esatti dalla mia prima volta. Scrittura. Sì, scrivere volendo può diventare un'arte. Io la pratico da anni e l'applico sui testi aziendali. |
| Altre capacità e competenze | Per quattro anni ho tenuto, come docente, il corso di antroposofia rivolto ai genitori presso la Scuola Waldorf di Cittadella (PD). Negli anni 2013 e 2014 il corso si è svolto presso l'aula del Caffè dei Libri in Bassano del Grappa, Vicolo Gamba. |
| Patente | Patente categoria B. |
| Ulteriori informazioni | // |
| Allegati | // |

Documento composto da nr. 4 pagine.
FINE DOCUMENTO.
Bassano del Grappa, 30 aprile 2019
Paolo Bolognesi

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".