

## **CURRICULUM VITAE**

Nome: Andrea Targa  
Data di nascita: 05-12-1973  
Residenza: Vicolo Parolini 4B, Bassano del Grappa  
Nazionalità: italiana  
Stato civile: coniugato

### **ESPERIENZE PROFESSIONALI**

Giugno 2005 - attuale

Cartotecnica Favini S.r.l.  
Sales Manager.  
Responsabile della forza vendite Italia: 18 agenti plurimandatari nei canali Ingrosso e Grande Distribuzione.  
Da Gennaio 2007 responsabile del Customer Service.  
Da marzo 2013 responsabile della crescita nei mercati esteri, europei ed extraeuropei.  
Cartotecnica Favini S.r.l. è parte del gruppo Favini S.r.l. ed è presente nel mercato dei prodotti per scuola ed ufficio da più di 40 anni.

Gennaio 2004 - Maggio 2005

Merloni Elettrodomestici Spa (Indesit Company Spa).  
Agente di vendita monomandatario settore Free Standing.  
Responsabile Grandi Clienti e Grande Distribuzione nel Veneto e Friuli V.G.  
Indesit Company è il maggior produttore di grandi elettrodomestici in Italia.

Settembre 2002 – Dicembre 2003

Groupe SEB Italia Spa - Divisione Moulinex-Krups.

Agente di vendita.

Responsabile di Grande Distribuzione e Buying Groups nel Veneto.

Groupe Seb Italia è la filiale italiana del maggior produttore di piccoli elettrodomestici in Europa.

Gennaio 2002 – Agosto 2002

Seat-Pagine Gialle Spa.

Agente di vendita per Milano città e provincia.

Acquisizione nuovi clienti.

1998 - 2001

Global service s.r.l.

Promoter in-store per alcuni dei più importanti marchi di elettrodomestici e provider telefonici: Bosch, Siemens, De Longhi, Motorola, Wind.

1996 - 2001

Organizzazione e Pubbliche Relazioni per discoteche e locali, settore non-job.

## **PERCORSO FORMATIVO:**

2006 Laureando in Giurisprudenza all'Università di Ferrara.  
Corso di "Fondamenti di Marketing".  
2004 Corso di "Tecniche di Vendita".  
1993 Diploma di Ragioneria con indirizzo programmatore presso l'Istituto "P. F. Calvi", Padova

## **LINGUE CONOSCIUTE:**

Inglese	buono, parlato e scritto (due anni di corsi estivi in Inghilterra oltre ad altre permanenze)
Francese	scolastico

### **CONOSCENZE INFORMATICHE:**

Microsoft Word, Excel e Power point

### **HOBBIES E TEMPO LIBERO:**

Dedico la maggior parte del tempo libero alla mia famiglia.

Oltre a questo, tempo permettendo, mi piace leggere, viaggiare, recitare, andare a teatro e al cinema, fare surf, sci e calcetto.

### **OBIETTIVI:**

Dopo vari anni in Cartotecnica Favini S.r.l. come responsabile vendite desidero allargare le mie esperienze e mettere a frutto le mie competenze nella vendita e nelle pubbliche relazioni.

Ritengo che questo sia il percorso naturale per un manager delle vendite che ama il proprio lavoro e desidera crescere professionalmente affrontando nuove sfide con entusiasmo.

Bassano del Grappa, 3 Ottobre 2018.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.L. 196/2003