Hermia Yrityskehitys Oy

Suomalaisyritysten väylä Kiinan markkinoille vahvistuu kun Hermia Yrityskehityksen yli 5 vuoden kokemuksiin pohjautuva yrityslähtöinen toimintamalli laajenee merkittävästi Kiinassa.

Projektirahoituksella varmistetaan Hermia Yrityskehityksen uusien FinnChina8 Soft Landing Centereiden nopea käynnistyminen täydessä laajuudessa ja riittävä resursointi.

Hermia Business Development

Lähtökohta

- **Hermia Yrityskehitys Oy** on perustettu vuonna 1992, alusta asti kv- toimintaa ja EU-projekteissa mukana olemista (muutamia alla)
- Vuonna 2012 aloitettu yhteistyö Jiangsun provinssin, Nanjingin ja Wuxin kaupungin kanssa
- Vuonna 2012 perustettu yhteisyritys **Wuxi China Europe International Technology Transfer Centre Co Ltd** (**WITTC**) Wuxiin
- Yhteistyösopimukset Wuxin kaupungin, Wuxi Association of Science and Technologyn sekä Jiangsu Association of Science and Technologyn sekä Quangdong Province Association of Science and Technologyn kanssa
- **WITTC** on pystynyt auttamaan useita yrityksiä Suomesta ja Euroopasta löytämään yhteistyökumppaneita ja asiakkaita Kiinasta

Kiina kokemuksia WITTC- konseptilla

Kokemukset **Wuxi China Europe International Technology Transfer Centre:stä** (**WITTC**) hyödynnetään seitsemässä uudessa keskeisessä kaupungissa, joiden väestöpohja on yli 75 miljoonaa henkeä. Tulokset tehdään osaavien kokeneiden henkilöiden työllä ja paikallisten yhteistyösuhteiden avulla. Mm. Jiangsu Association For Science and Technology (JAST) ja Quangdong Association of Science and Technology (QAST)



PARTNER SEARCH

QUALITY INSPECTOR

MARKET RESEARCH

SALES OFFICE

JOINT VENTURE

DAILY BUSINESS

FUNDING

PRODUCTION LAUNCH

Projektin tavoite

- Hermia Yrityskehitys on valmistellut toimintojen laajentamista 7 uuteen kaupunkiin, joihin perustetaan FinnChina8 -toimintamallin mukaiset Soft Landing Centerit yhdessä paikallisten tiedepuistojen ja verkostojen kanssa.
- Projektilla varmistetaan uusien keskusten perustaminen ripeällä aikataululla ja varmistetaan riittävä resursointi uusien toimipisteiden käynnistämisessä.
- Ensisijainen tavoite on palvella suomalaisten yritysten Kiinan liiketoimintojen käynnistämisessä ja laajentamisessa.
- Toinen merkittävä painopiste on esitellä suomalaista osaamista ja mahdollisuuksia yhteistyöhön Suomessa suomalaisten yritysten, yliopistojen ja tutkimuslaitosten kanssa ja edistää myös niiden sijoittumista Suomeen.
- Hermia Yrityskehitys Oy:n FinnChina8 Soft Landing Center -verkosto tarjoaa suomalaisille yrityksille toimitilat, paikalliset yhteistyöverkostot sekä toimistojen tukipalvelut Kiinan toimintojen avaamiseen ja tehostamiseen.

Hermia Business Development

FinnChina8 -verkosto

1. Nykyiset toimipisteet ja tytäryritykset
   WITTC -tytäryritys ja Soft Landing Center Wuxissa (Jiangsu), väestö 3,5 M
   toimisto Pekingissä (Peking), väestö 19,6 M
   tytäryritys Nanjingissa(Jiangsu), väestö 7,2 M

Loppuvuodesta 2016 /vuoden vaihteessa avattavat Soft Landing Centerit:
   2. Shanghai Pudong Soft Landing Center (Shanghai), väestö 23 M
   3. Dongguan City Soft Landing Center (Guangdong), väestö 8,2 M

Keväällä 2017 avattavat Soft Landing Centerit:
   4. Chengdu (Sichuan), väestö 7,7 M
   5. Wuhan (Hubei), väestö 9,8 M
   6. Suzhou (Jiangsu), väestö 5,2 M
   7. Guangzhou (Guangdong), Tianjin or Chongqing, väestö kussakin 11 M

Vuoden 2017 aikana avataan lisäksi:
   8. Shenzen (Guangdong), väestö 10,4 M



*) FinnChina8 Soft Landing Centereiden keskinäinen avausjärjestys saattaa vaihtua asiakastarpeesta riippuen.

Hermia Business Development

Toimintamalli

- FinnChina8 Soft Landing Center -verkostomme poikkeaa kaikista muista suomalaisille yrityksille tarjottavista palveluista siinä, että toimimme kiinalaisen elinkeinoelämän ja verkostojen kautta osana sikäläistä liiketoimintaympäristöä ja hyvin läheisessä yhteistyössä paikallisten verkostojen ja viranomaisten kanssa.
- Soft Landing Centerit avataan kahdeksalla Kiinan kymmenestä suurimmasta paikkakunnasta, jotka ovat teollisuuden ja kansainvälisen liiketoiminnan kannalta keskeisiä paikkakuntia.
- Kun toiminta on yrityslähtöistä ja asiakastoimeksiantoihin perustuvaa, voi FinnChina8 -verkosto olla asiakas-yritystensä tukena toiminnan aloituksesta alkaen ja jatkuen tarvittaessa koko yrityksen kiinatoimintojen ajan.
- **Hermia Yrityskehitys Oy:n omaan erityisosaamiseen ja kiinalaisiin asiantuntijaverkostoihin perustuvat FinnChina8 -palvelut täydentävät ja tukevat näin osaltaan julkisten toimijoiden kuten Team Finlandin ja Finpron toimenpiteitä.**

Hermia Business Development

Rahoituksen merkitys

- Hermia Yrityskehitys on rakentanut nykyiset Kiina-palvelunsa yrityslähtöisesti ja täysin ilman suomalaista julkista rahoitusta
- Tässä esitelty verkoston laajentamien on toteutettavissa myös yritysrahoituksella, mutta sen aikataulu ja resursointi on silloin luonnollisesti riippuvainen kulloisistakin asiakasprojekteista
- Rahoituksella varmistetaan verkoston nopea käynnistyminen täydessä laajuudessaan, riittävillä resursseilla ja edistetään näin suomalaisten yritysten kilpailukykyä ja kasvua Kiinan kilpailluilla markkinoilla.

Hermia Business Development

Verkoston merkitys suomalaisille yrityksille

- Asiakasyrityksiltämme on saatu vahva palaute siitä, että kattavalla verkostollamme on heille suuri merkitys heidän oman liiketoimintansa laajentamisessa, koska laajentuminen toisiin maakuntiin voidaan tehdä samojen yhteistyökumppaneiden kanssa.

- Useat asiakkaamme ovat ilmoittaneet Kiinan-toimintojensa tavoitteena olevan yrityksensä liikevaihdon moninkertaistaminen Kiinan toimintojen käynnistämisen tai tehostamisen kautta.

- Hermia Yrityskehitys pystyy lisärahoituksen turvin varmistamaan verkoston laajennuksen riittävän resursoinnin ja pystyvänsä palvelemaan silloin vuosittain 50-100 suomalaista pk-yritystä Kiinan markkinoilla. Asiakasyritysten arvion mukaan yritysten viennin kasvu vuositasolla on 1-5 M€ eli yhteensä 50-100 miljoonaa euroa.

Hermia Business Development

Kilpailutilanne

- Kaikki merkittävät kv-yritykset joko jo ovat tai pyrkivät Kiinan markkinoille.
- Markkinat ovat erittäin kilpaillut.
- Markkinat tarjoavat kuitenkin erinomaisia mahdollisuuksia myös suomalaisille pk-yrityksille, mutta ne tarvitsevat avukseen luotettavan verkoston johon ne voivat tukeutua.
- Useiden eri maiden erilaiset organisaatiot investoivat siihen, että luovat yhteistyömuotoja ja –kanavia Kiinalaisiin organisaatioihin voidakseen auttaa omia yhtiöitään saamaan kauppaa Kiinaan.
- **FinnChina8 Soft Landing Center -verkosto auttaa konkreettisesti suomalaisten yritysten liiketoimintojen käynnistämistä ja laajentamista Kiinan markkinoilla.**

Hermia Business Development

Resurssointi

- Jokaisessa toimipisteessä englanninkielentaitoinen toimistoassistentti
- Hermia Yrityskehitys Oy:n oma FinnChina8 -henkilöstö
  - Kiina-toimintojen johtaja Timo Hahtala, Finnish, sijoituspaikka Kiina (osin myös Suomessa)
  - Kiinan toimintojen assistentti N.N. , Chinese, sijoituspaikka Kiina
  - Kiinan markkinointi- & projektipäällikkö, asiakassuhteet Wendy Keski-Keturi, Chinese, Sijoituspaikka Suomi
  - Petri Purmonen, asiakasprojektit, Finnish, sijoituspaikka pääosin Suomessa
  - Pekka Jussila, CEO, Finnish, Strategiset yhteistyösuhteet.
- WITTC:n koko henkilöstö Wuxissa ja Pekingissä.

Yrityskokemuksia

- ”Hermia Yrityskehitys Oy on kiinalaisen tytäryhtiönsä kanssa auttanut merkittävästi yritystämme erityisesti Kiinassa työskentelevän henkilöstömme rekrytointi- ja HR-asioissa. Myös muissa yrityksemme Kiinaan etabloitumiseen liittyvissä asioissa olemme pystyneet hyödyntämään Hermia Yrityskehityksen Kiina tuntemusta ja heidän tytäryrityksensä palveluja.”

  Ilmo Lounasmaa, Vice President OptoFidelity Oy

- ”Hermia Yrityskehitys Oy ja heidän kiinalainen tytäryrityksensä WITTC Ltd ovat jo vuosia olleet yrityksellemme suurena apuna uuden tuotteemme lisensoinnissa Kiinassa ja viennin sekä tuotannon avaamisessa sekä neuvotteluissa Kiinalaisten osapuolten kanssa.”

  Petri Sorsa, toimitusjohtaja Millidyne Oy

Hermia Business Development

Haettava rahoitus

Haemme 250 000 euron rahoitusta Kiinan Finn China8 -verkostomme laajentamiseen ja toimintojen käynnistämiseen esitellyissä toimipisteissä ja aikataulussa.

Rahoituksella

- Varmistetaan esitettyjen toimipisteiden täysimittainen käynnistys ripeällä aikataululla
- Varmistetaan riittävä henkilöstön resursointi Soft Landing Centereiden käynnistämiseen ja toiminnan ylläpitoon.

Hermia Business Development

Yhteystiedot

Hermia Yrityskehitys Oy

- Pekka Jussila
- Toimitusjohtaja
- puh. +358 50 60213
- pekka.jussila@hermiayrityskehitys.fi

- Kampusareena, Korkeakoulunkatu 7 33720 Tampere
- www.hermiayrityskehitys.fi

Hermia Business Development