Talousvaliokunta 24.11.2021

Sidosyksikköjen ulosmyynti – pitääkö sopeuttamisaikaa jatkaa?

Annaliisa Oksanen, kilpailuasiantuntija

Elinkeinoelämän keskusliitto

EK:n keskeiset 1

- Vertailu muiden maiden ”prosenttirajoihin” ei tule olla perustelu ulosmyyntirajojen korottamiselle
  - Prosenttiluku on muodostettu yhtiön liikevaihdosta – se ei kuvaa **markkinakokoa**, vaan perustuu yhtiön liikevaihtoon
  - Eurooppalaiset kuntakonsernirakenteet, sote:n tuottamistavat sekä toimialan rahoitusjärjestelmät poikkeavat merkittäviltä osin toisistaan
    - markkinat pitää tuntea ja **niitä** pitää osata verrata toisiinsa
  - Suomen in-house soteyhtiöt ovat merkittäviä toimijoita
  - **Markkinavaikutuksia** ei voida osoittaa yhtiön liikevaihdon osuuksin



EK:n keskeiset 2

- Perustelu, että syrjäseudulla ei ole palvelua ilman sidosyksikköjen palvelutuotantoa?
  - Markkinapuute voidaan osoittaa avoimuusilmoituksella
  - > Jos ei tuottajia ole, voi sidosyksikkö huoleti myydä myös alueilla, joilla palvelutuotanto on kehittymätön
  - Tämä edellyttää avoimuusilmoituksen tekemistä -> jos ei siihen vastata -> sen jälkeen on turvallista (=laillista) lähteä tuottamaan palveluita omistajien ulkopuolelle
  - Laki mahdollistaa tämän jo nyt – miksi tarvitaan sopeuttamisaikaa ja korotettua prosenttiosuutta?





Pidennystä ei tarvita

- Koska hankintalaki jo nyt mahdollistaa myynnin omistajien ulkopuolelle käyttäen avoimuusilmoitusta
- Käyttö todella vähäistä, miksi?
  - Eikö pystytä perustelemaan markkinapuutetta ilmoitukseen?
  - Eikö osata muuten käyttää?
  - Byrokratia avoimuusilmoituksessa ei ole suurta!
- Sopeuttamisajan pidennys on jonkin asteen signaali

  -> onko tavoitteena, että kuntayhtiö/liikelaitos saa enemmän markkinaosuuksia? Mihin se johtaa?