



*Edsbyn Inredningar Borås/Halland säljer inredning från en rad olika tillverkare, inredningstjänster samt monteringservice för kontor och offentlig miljö till företag och offentliga förvaltningar. Kunderna finns främst i södra delen av Västra Götalands län samt i Hallands län och vi levererar även till hela Sverige via vår webbshop - <http://shop.edsbyninredningar.se>*

*Med vår långa erfarenhet samt välkända varumärken med hög kvalitet arbetar vi genom uppsökande verksamhet och lokala utställningar. Genom vår höga servicegrad skall vi vara det bästa valet av inredningsföretag på våra områden.*

*Företaget startade redan 1973 vilket borgar för hög erfarenhet och stor kunskap. Företaget är verksam inom två segment - Inredning samt Konferensteknik. Den senare delen drivs under varumärket Konfac.*

*Vi har flyttat till nya lokaler, sedan mars 2015 och har vårt säte på Hulta i Borås (utefter R40 – mot Ulricehamn).*

## **Säljare – Kontorsinredning – Västra Sverige**

Vi erbjuder en tjänst för dig som vill utvecklas som säljare i ett familjeföretag, som drivs av hög professionalism, personligt engagemang och långsiktiga kvalitativa affärsrelationer. Vår vardag består av att finna optimala kontorslösningar för alla våra kunder – vi skall med vår kunskap och expertis ge kunden en mycket trygg och långsiktig affärsrelation - bästa tänkbara service skall vi alltid ge.

Framgångsrik försäljning hos oss bygger på förmågan att skapa förtroende för vårt företag och för vårt utbud, men en mängd kända varumärken.

Hos oss är det korta beslutsvägar och öppna dialoger i syfte att främja affärsverksamheten och vi välkomnar nya idéer.

### **Arbetsuppgifter i din vardag:**

- Utveckla och vårda våra befintliga kunder i Västra Sverige och självklart finna nya affärsmöjligheter - det måste vara din naturliga drivkraft och målbild.
- Stort egenansvar och du arbetar självständigt mot egen budget och uppsatta mål.
- Hög aktivitet, leda och koordinera arbetet från uppsökande verksamhet, kundbesök, offertframtagning till avtal, leverans och uppföljning.
- Du får ett stort utrymme att utöva ditt entreprenörskap i din tjänst, med stöd av våra kunskaper, värderingar och strategier.

### **Följande erfarenheter/kompetenser värderas högt:**

- Erfarenhet av uppsökande försäljning med goda resultat och högt förtroende
- Stort inrednings- samt tekniskt intresse och kunskap
- Uppbyggda och bibehållna kundrelationer

### **Personlighet:**

- Social kompetens samt mycket kund- och serviceinriktad
- Kommunikativ på ett affärsmässigt sätt
- Genuint intresse, engagemang att driva och att skapa affärsmöjligheter
- Uthållighet i kombination av offensivt engagemang
- God förmåga att arbeta självständig
- Lösningorienterad
- Innovativ
- Flexibilitet
- Tydlig målmedvetenhet
- Stimuleras av utmaningar och att prestera bra resultat
- Du skall trivas och entusiasmeras av ett prestigelöst klimat

Varmt välkommen med din ansökan och självklart behandlas din ansökan **konfidentiellt**.

Din ansökan, önskar vi, skall innehålla ett **personligt brev** samt **CV**.

Urvalet kommer att ske löpande, varför vi rekommenderar Dig att komma in med din ansökan snarast möjligt, senast 31 mars.

Vid frågor kontakta VD – Magnus Rådberg

Tfn: 0708 – 25 87 87

[magnus@edsbyninredningar.se](mailto:magnus@edsbyninredningar.se)

Din ansökan skickas till: [magnus@edsbyninredningar.se](mailto:magnus@edsbyninredningar.se)