



# **Aspetti legali e contrattuali delle startup**

**Michele Mario Nascimbene**

**Andrea Zanoni**



# **Lezione 6**

## **Come posso fare business con la mia startup?**

Andrea Zanoni

# Come posso fare business con la mia start-up

## ■ Tipologie di clienti

- B2B

- B2C

## ■ Tipologie di contratti che una società può avere:

- Fornitura di Servizi/Appalto

- Compravendita

- Rete commerciale attraverso distributori/agenti



# Attività B2B

- Condizioni generali (standard form/modulo)
- Codice civile
- Libertà contrattuale e quindi clausole “cattive”:
  - Manleva
  - Limitazione di responsabilità
  - Interessi moratori



# Attività B2C

- Condizioni generali (standard form/modulo)
- Codice civile
- Meno libertà contrattuale per codice del consumo!
  - Alcune clausole “cattive” (cd. vessatorie) sono nulle



# Rete commerciale

## ■ Agenti

- Non acquistano direttamente i prodotti ma fanno «pubblicità»
- Per le start-up, è comune servirsi di procacciatori (referral fee)

## ■ Distributori

- Acquistano e rivendono i prodotti (es. grossisti)

