

Jak rozprawić się z mitami krążącymi wokół zawodu Doradcy Ubezpieczeniowego?

To jaki kit nam
dzisiaj wciśniesz?

Będiesz teraz
domokrężcą?





Poradnik Przyszłego Doradcy Ubezpieczeniowego

Oto praktyczny poradnik, który przygotowuje Cię na każdą ewentualność. Nie daj podciąć sobie skrzydeł. Sprawdź, jak najlepiej zakomunikować rodzinie i znajomym, że właśnie rozpoczynasz karierę jako **Doradca Ubezpieczeniowy**. Wyprowadź ich z (ewentualnego) błędu i w spokoju ciesz się karierą.

Poradnik w dłoń i do dzieła!



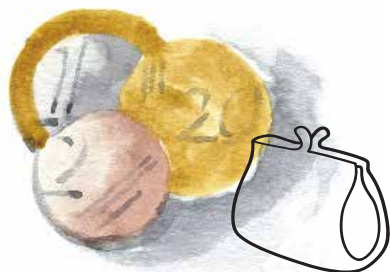
Wciskanie kitu

✗ Będziesz teraz zawodowo wciskać kit?

Po co wciskać kit, skoro można pomagać?

Argumenty:

- zarabiasz przez pomaganie,
- uczciwie doradzasz, bo Twoje kompetencje pozwalają na efektywną współpracę z klientami.



Niepewna pensja

✗ Jak się utrzymasz, skoro nie wiesz, ile zarobisz?

Zarobię tyle, na ile zapracuję.

Argumenty:

- wysokość wynagrodzenia jest zależna od efektów pracy, a te – od zaangażowania,
- zarobki są na wysokim poziomie – wynagrodzenie nie ma górnego limitu.



Duża firma = szklany sufit

✗ W takiej dużej firmie możesz zapomnieć o awansie.

To ja decyduję o swoim rozwoju.

Argumenty:

- żeby awansować – wystarczy chęci,
- nie ma ograniczeń kiedy i gdzie możesz awansować – jest to zależne tylko od Ciebie.



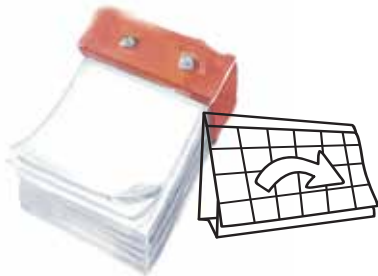
Domokrąstwo

✗ Czyli będziesz teraz chodził z teczka od drzwi do drzwi?

No chyba nie...

Argumenty:

- doradcy korzystają z nowoczesnych narzędzi technologicznych i możliwości pracy online,
- będziesz współczesnym doradcą, na miarę XXI wieku.



Sztywny grafik

- ✗ Całe dni w biurze będziesz siedzieć... już więcej słońca nie zobaczysz.

Ze swoim czasem pracy robię, co mi się podoba.

Argumenty:

- grafik dopasowujesz do swojego planu dnia,
- nie masz sztywnych godzin pracy.



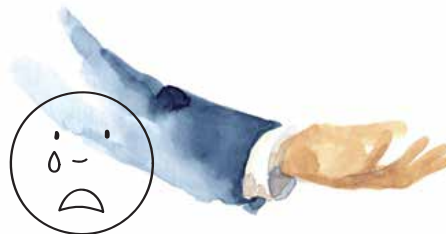
Popijanie kawki

- ✗ W ubezpieczeniach? To fajnie, popijesz sobie kawkę, pogadasz z ludźmi... A do prawdziwej roboty – to kiedy się weźmiesz?

Do swoich obowiązków podchodzę na poważnie.

Argumenty:

- sukces przychodzi, gdy na poważnie podchodzisz do swoich obowiązków,
- ciągle się szkolisz i rozwijasz kompetencje, by móc wybierać najlepsze dla klienta opcje,
- to praca wymagająca zaangażowania i wysiłku.



Trudne początki

- ✗ Co taka świeżynka nawojuje wśród starych wyjadaczy?

Nie od razu Kraków zbudowano, ale jaki fajny teraz...

Argumenty:

- początki są wymagające, ale firma oferuje wsparcie,
- możesz liczyć na szkolenia wstępne,
- przełożeni zawsze służą pomocą,
- po roku poczujesz pełną swobodę.



Porażka

- ✗ Jeżeli nie wyjdzie Ci w życiu, to zawsze możesz iść pracować w ubezpieczeniach. No i stało się.

Przypadek? Nie sądzę.

Argumenty:

- dobry doradca wkłada wysiłek w swoją pracę, dlatego jego sukces nigdy nie jest dziełem przypadku,
- ciężka praca, wiedza i umiejętności pomagają odnaleźć się w tym zawodzie.

Ma to wszystko
sens.

To powodzenia
w takim razie!

