



Program „Mój elektryk” Leasing i wynajem w Grupie PKO Leasing Kwiecień 2022

Program „Mój elektryk”

Celem programu "**Mój elektryk**" stworzonego przez Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej (NFOŚiGW) jest zmniejszenie zanieczyszczenia powietrza poprzez pobudzenie sprzedaży samochodów zeroemisyjnych.

- ➔ Budżet programu na lata 2021 – 2026 wynosi 700 mln zł, z czego 500 mln jest przeznaczone na dofinansowanie samochodów w leasingu i wynajmie z przeznaczeniem na dopłatę do opłaty wstępnej i opłaty transferowej.
- ➔ Operatorem programu i dysponentem środków jest Bank Ochrony Środowiska (BOŚ).
- ➔ Zastosowano zasadę jednego okienka, dzięki czemu klient wszystkie formalności załatwia w PKO Leasing lub Masterlease i nie ma kontaktu z BOŚ/NFOŚiGW.



Planowana
sprzedaż w ramach
finansowania z dotacją
w PKO Leasing
to **2000** pojazdów
rocznie

Kluczowe pojęcia w Programie



Dotacja jest przeznaczona na pokrycie całości lub części Opłaty wstępnej oraz Opłaty transferowej, ustalanych w Umowie Leasingu. Dotacja jest udzielana ze środków udostępnionych przez NFOŚiGW.



Koszty kwalifikowalne – koszty, które podlegają refundacji z funduszy unijnych.



Okres trwałości Przedsięwzięcia – minimalny czas użytkowania pojazdu z dotacją – 2 lata od dnia zrealizowania przedsięwzięcia.



Opłata transferowa – jednorazowa opłata ustalona w Umowie Leasingu, wyszczególniona w fakturze wystawianej przez Firmę Leasingową, do uiszczenia której Korzystający (Beneficjent) jest zobowiązany na rzecz Firmy Leasingowej i która jest pokrywana z Dotacji. Opłata transferowa stanowi 1,5% wartości dotacji przeznaczonej na pokrycie WOL.



Dzień zrealizowania Przedsięwzięcia jest dniem przekazania Beneficjentowi nowego Pojazdu do używania albo używania i pobierania pożytków na podstawie Umowy Leasingu.



Dofinansowano ze środków
Narodowego Funduszu
Ochrony Środowiska
i Gospodarki Wodnej



WSPIERAMY
ELEKTROMOBILNOŚĆ



Założenia Programu dla wybranych przedmiotów w Grupie PKO Leasing

Dotacji podlegają wyłącznie pojazdy nowe i demo* o napędzie zeroemisyjnym, wykorzystujące do napędu wyłącznie energię elektryczną i wodorową.



W leasingu i wynajmie:

- samochody osobowe kategorii M1 o maksymalnej wartości 225 tys. netto (z uwzględnieniem różnic opisanych na kolejnym slajdzie)
- samochody ciężarowe do 3,5 t kategorii N1 (bez górnego limitu ceny)



Wyłącznie w leasingu

- Motocykle (bez górnego limitu ceny)
 - kategoria L1e – motorowery dwukołowe
 - kategoria L2e – motorowery trójkołowe
 - kategoria L3e – motocykle dwukołowe bez bocznego wózka
 - kategoria L4e – motocykle dwukołowe z bocznym wózkiem
 - kategoria L5e – motocykle trójkołowe

*za pojazd demo w Programie „Mój elektryk” uważa się pojazd, który przed zakupem przez Firmę Leasingową był zarejestrowany na dealera samochodowego lub importera, o ile pojazd ten w dacie zawierania Umowy Leasingu nie ma wyższego przebiegu niż 50 km.

Wysokość dotacji – decydująca kwalifikowalność VAT

Maksymalny koszt kwalifikowany* PLN	Maksymalna szacunkowa cena netto pojazdu, aby podlegał programowi	Część podatku VAT w koszcie kwalifikowanym	Szacunkowa cena brutto pojazdu PLN	Komentarz
225 000	225 000	0	276 750	Jeżeli podatnik ma prawną możliwość odpisania 100% VAT
225 000	201 793	23 206	248 205	Jeżeli podatnik ma prawną możliwość odpisania 50% VAT
225 000	182 927	42 073	225 000	Jeżeli podatnik nie ma prawnej możliwości odpisania VAT

Kogo dotyczy	Kategoria pojazdu**	Maksymalna cena pojazdu	Przebieg roczny	Wysokość dofinansowania
Przedsiębiorcy	M1	225 000	nie dotyczy	18 750
			wymagany przebieg 15 000 km	27 000
	N1	nie dotyczy	nie dotyczy	do 20 % kosztów kwalifikowanych nie więcej niż 50 000
			wymagany przebieg 20 000 km	do 30 % kosztów kwalifikowanych nie więcej niż 70 000
	L1e-L5e	nie dotyczy	nie dotyczy	do 30 % kosztów kwalifikowanych nie więcej niż 4 000

*Koszt kwalifikowany jest równy cenie nabycia pojazdu w leasingu z uwzględnieniem podatku VAT w zależności od prawnej możliwości odliczenia podatku przez wnioskodawcę. Dla wnioskodawcy, który nie ma możliwości odliczenia podatku VAT będzie to cena brutto.

** M1 – samochód osobowy zeroemisyjny do przewozu maks. 8 osób

N1 – samochód dostawczy do 3,5 t zeroemisyjny

L1e-L7e – motorower, motocykl, czterokołowiec zeroemisyjny



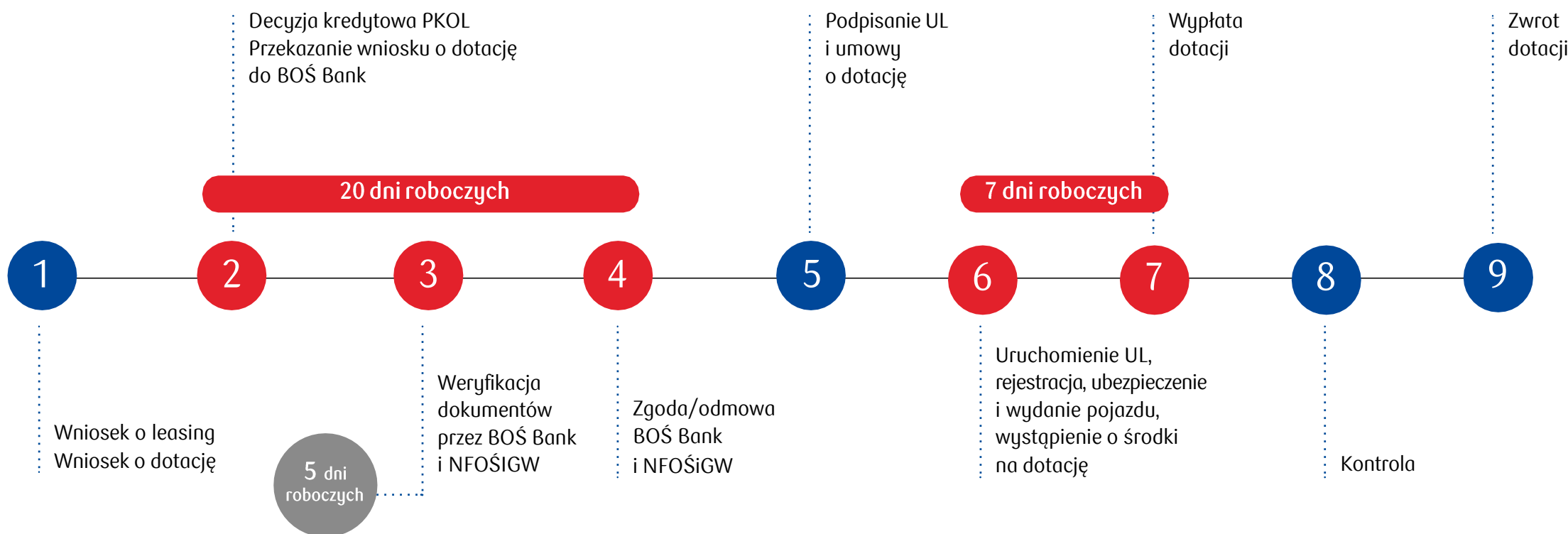
Ważne informacje dotyczące obsługi produktu przez Doradców Grupy PKO Leasing

- Proces oparty o formułę leadowania – z uwzględnieniem dotychczasowych warunków współpracy z dealerem.
- Leasing i wynajem jest dostępny dla wszystkich form działalności gospodarczych.
- Dla klientów indywidualnych jest dostępny wyłącznie wynajem (proces obsługiwany przez Masterlease)
- Minimalna opłata wstępna nie niższa niż wartość dotacji.
- Okres finansowania: 24-60 miesięcy.
- Zabezpieczenie umowy leasingu – obligatoryjnie weksel z poręczycielem/bez poręczyciela.
- Zabezpieczenie umowy dotacji – poręczenie PKO Leasing lub Masterlease za Klienta (poręczenie portfelowe).



Procesowanie transakcji w ramach Programu

Podstawowy schemat procesu



Alternatywna ścieżka procesowa – skrócenie czasu związanego z odbiorem pojazdu

Procesowanie transakcji w ramach Programu

Wymagane dokumenty do oceny wniosku leasingowego



Wniosek leasingowy z załącznikami
właściwymi dla procedury

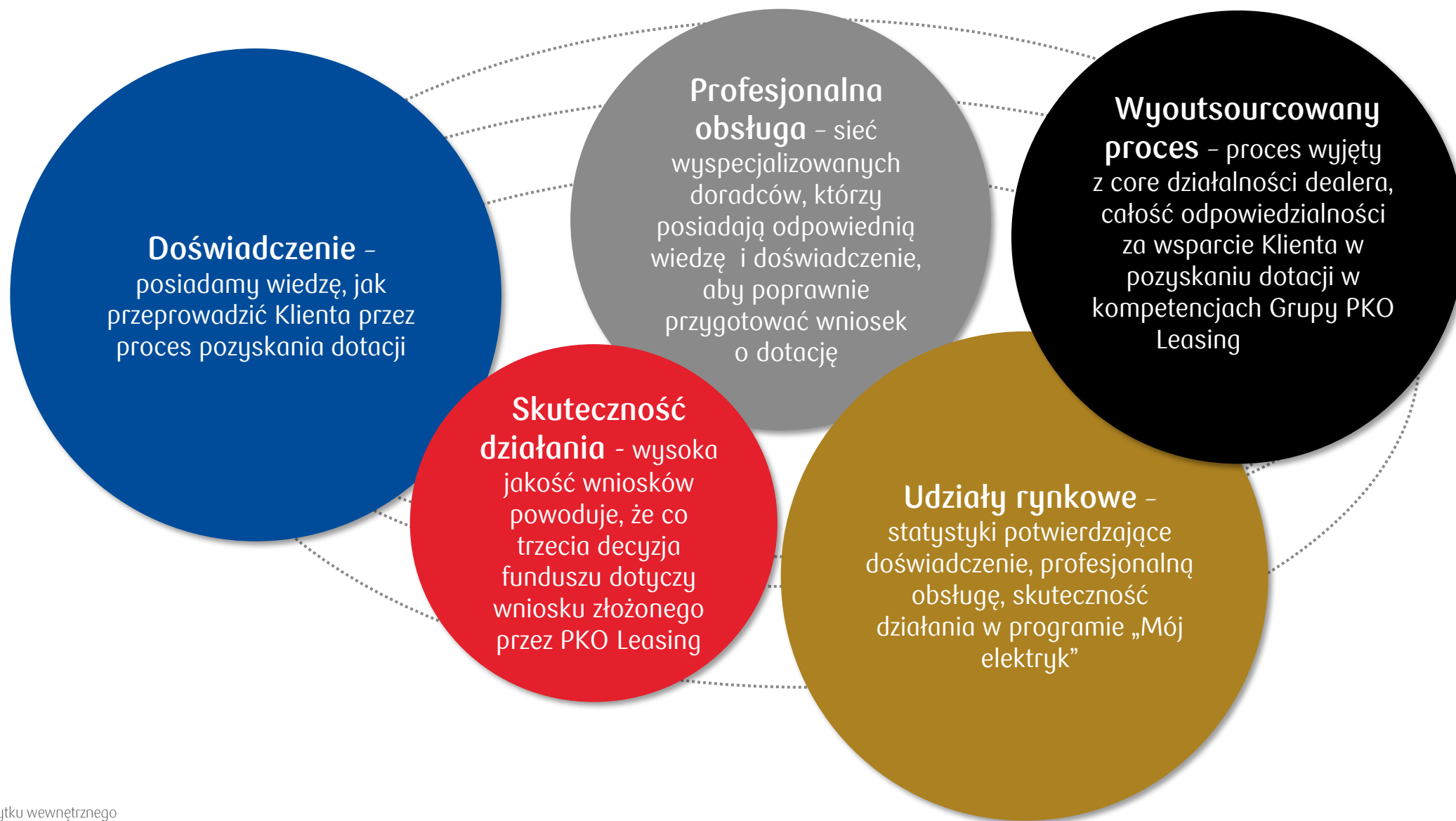


Wniosek o dotację z załącznikami
(stanowi załącznik do umowy o dotację)

- Oświadczenie Wnioskodawcy o stanie cywilnym i rozdzielnosci majątkowej/braku rozdzielnosci
- Orzeczenie sądu lub umowa o rozdzielnosci majątkowej – w przypadku rozdzielnosci majątkowej
- Oświadczenie współmałżonka Wnioskodawcy tj. Zgoda współmałżonka na przyjęcie dofinansowania w przypadku braku rozdzielnosci majątkowej
- Pełnomocnictwo/Upoważnienie do podpisywania wniosku wymagane w przypadku podpisu innych osób niż wskazane w reprezentacji spółki



Dlaczego warto współpracować z Grupą PKO Leasing?



#pkoleasing.pl

Dziękuję za uwagę

Michał Markiewicz, Biuro Kompetencji ds. Rynku Samochodów Osobowych