



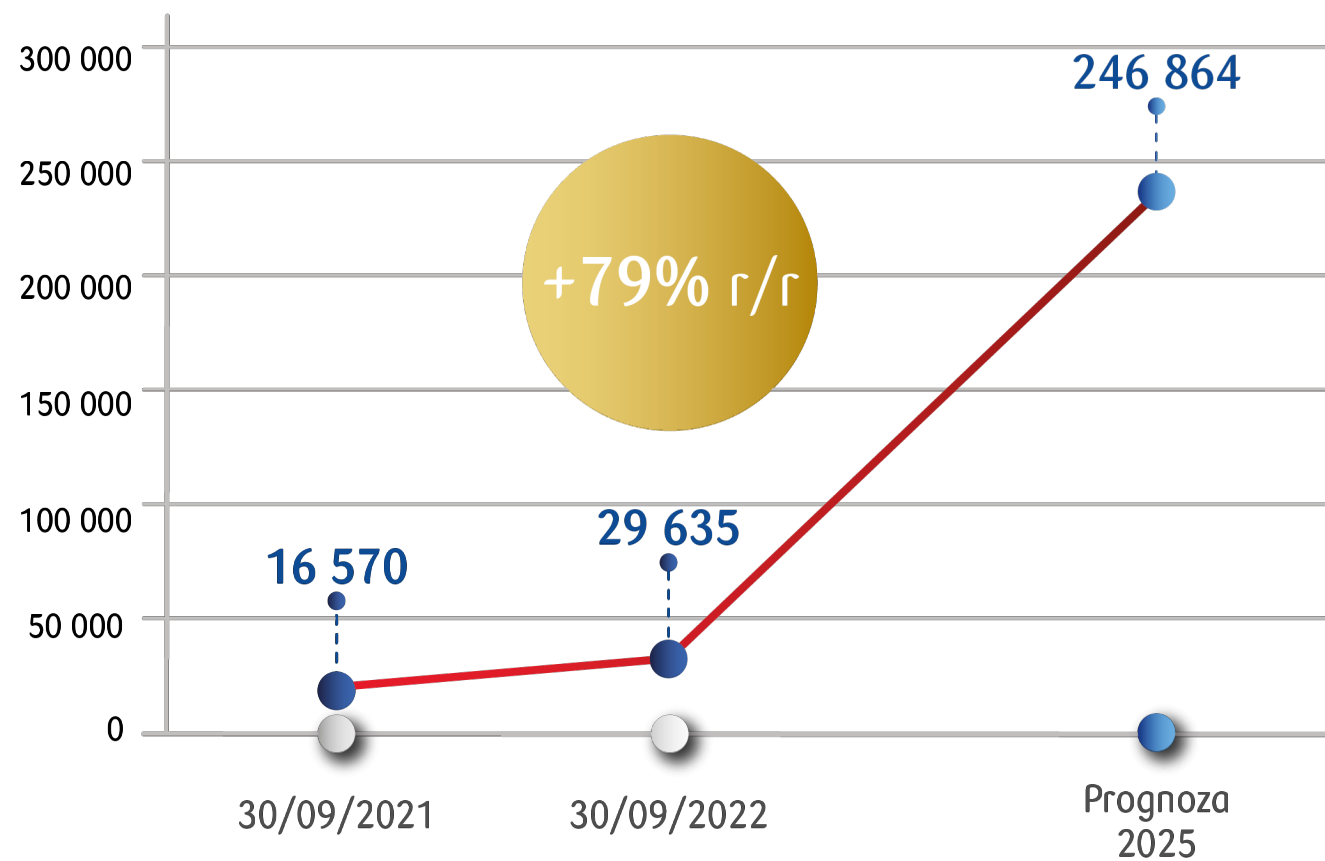
Elektromobilność

Trend, który warto wykorzystać

Prezentuje: Michał Markiewicz, PKO Leasing

Prognoza rozwoju rynku pojazdów BEV

Ilość zarejestrowanych pojazdów BEV



„Ale elektryki sprzedaje się trudniej”

Dlaczego elektryki sprzedaje się trudniej?



Infrastruktura



Przekonania

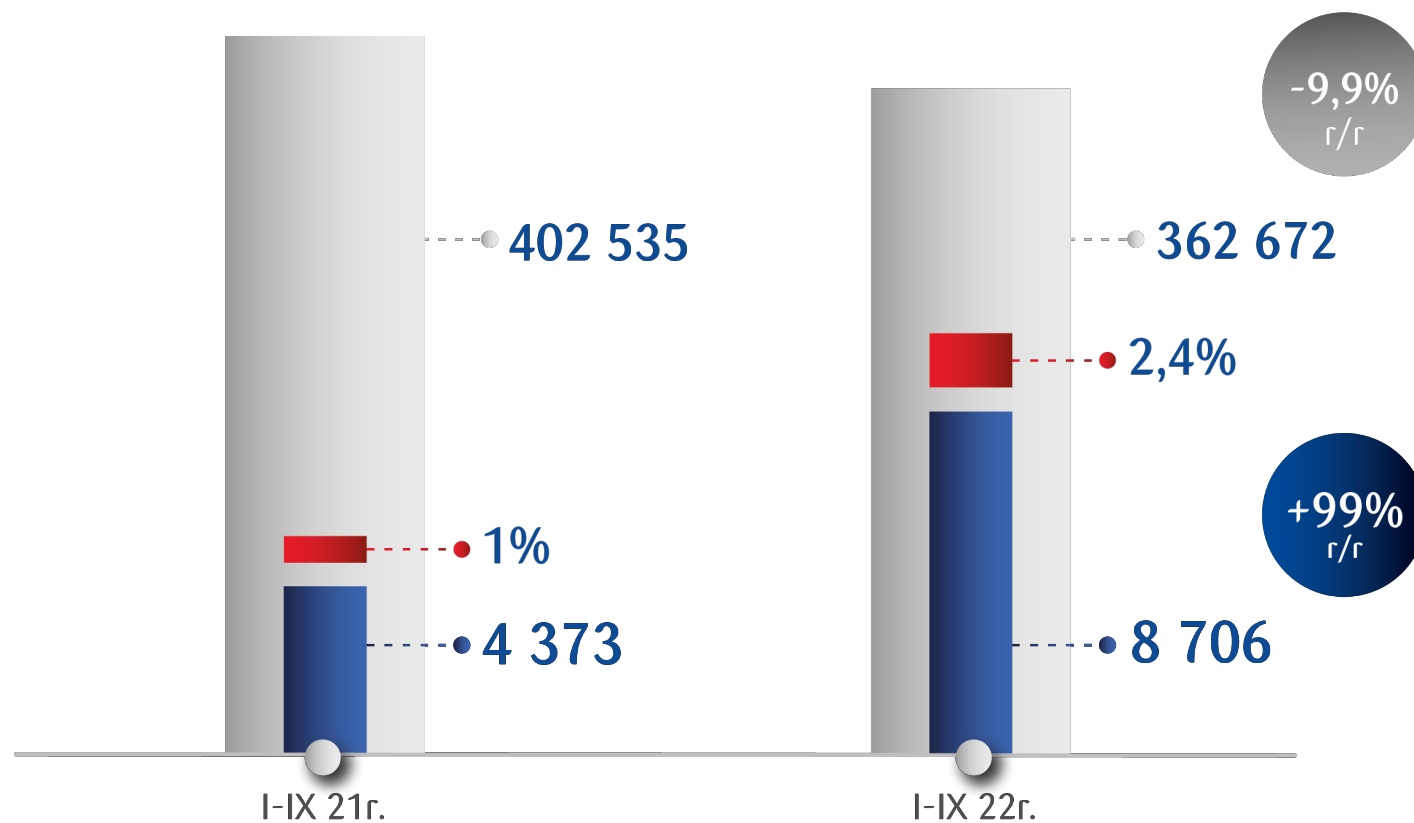


Cena



Jak wykorzystać program mój
elektryk, żeby sprzedawać więcej?

Pierwsze rejestracje nowych samochodów całkowicie elektrycznych (BEV), osobowych i dostawczych



● - BEV ● - Total ● - Udział elektrycznych



Dlaczego 2022 tak ważny?

Program „Mój elektryk”

Program **Mój elektryk** stworzony przez Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej (NFOŚiGW).

Zakłada pobudzenie sprzedaży samochodów zeroemisyjnych celem zmniejszenia zanieczyszczenia powietrza.



Jak działa program mój elektryk?

Opłata wstępna

Dofinansowanie z dotacji

Udział własny Klienta



Przedmioty objęte dotacją

Dotacji podlegają wyłącznie pojazdy **nowe i demo***
o napędzie zeroemisyjnym, wykorzystujące do napędu wyłącznie energię elektryczną i wodorową.

W leasingu i wynajmie:



samochody osobowe kategorii M1
o maksymalnej wartości 225 tys. netto



samochody ciężarowe do 3,5 t kategorii N1
(bez górnego limitu ceny)

Wyłącznie w leasingu:



Motocykle (bez górnego limitu ceny)
kategoria L1e – motorowery dwukołowe
kategoria L2e – motorowery trójkołowe
kategoria L3e – motocykle dwukołowe bez bocznego wózka
kategoria L4e – motocykle dwukołowe z bocznym wózkiem
kategoria L5e – motocykle trójkołowe

*za pojazd demo w Programie „Mój elektryk” uważa się pojazd, który przed zakupem przez firmę leasingową był zarejestrowany na dealera samochodowego lub importera, o ile pojazd ten w dacie zawierania Umowy Leasingu nie ma wyższego przebiegu niż 50 km.

* M1 – samochód osobowy zeroemisyjny do przewozu maks. 8 osób;

N1 – samochód dostawczy do 3,5 t zeroemisyjny;

L1e-L7e – motorower, motocykl, czterokołowiec zeroemisyjny

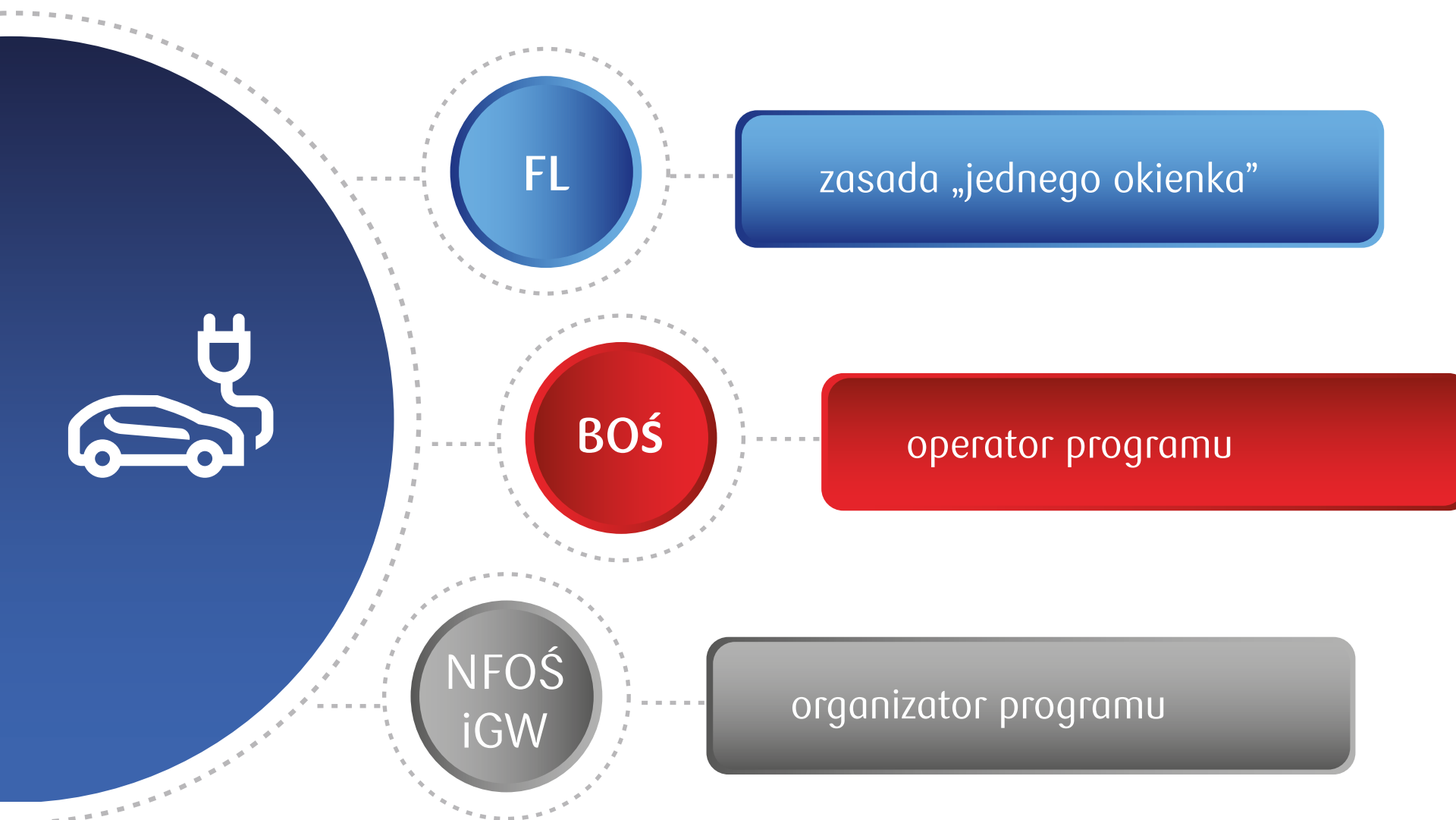
Maksymalna wartość pojazdu (m1) – decydująca kwalifikowalność VAT

Maksymalny koszt kwalifikowany* PLN	Maksymalna szacunkowa cena netto pojazdu, aby podlegał programowi	Część podatku VAT w koszcie kwalifikowanym	Szacunkowa cena brutto pojazdu PLN	Komentarz
225 000	225 000	0	276 750	Jeżeli podatnik ma prawną możliwość odpisania 100% VAT
225 000	201 793	23 206	248 205	Jeżeli podatnik ma prawną możliwość odpisania 50% VAT
225 000	182 927	42 073	225 000	Jeżeli podatnik nie ma prawnej możliwości odpisania VAT

*Koszt kwalifikowany jest równy cenie nabycia pojazdu w leasingu z uwzględnieniem podatku VAT w zależności od prawnej możliwości odliczenia podatku przez wnioskodawcę. Dla wnioskodawcy, który nie ma możliwości odliczenia podatku VAT będzie to cena brutto.



Proces w programie „Mój elektryk”



Wysokość dofinansowania



osobowe

- -18 750
- -27 000
(przebieg 30 tys)
w dwa lata



dostawcze do 3,5t.

- -20% kosztów
kwalifikowanych
– nie więcej niż 50 tys
- -30% kosztów
kwalifikowanych
– nie więcej niż 70 tys
(przebieg 40 tys w 2 lata)

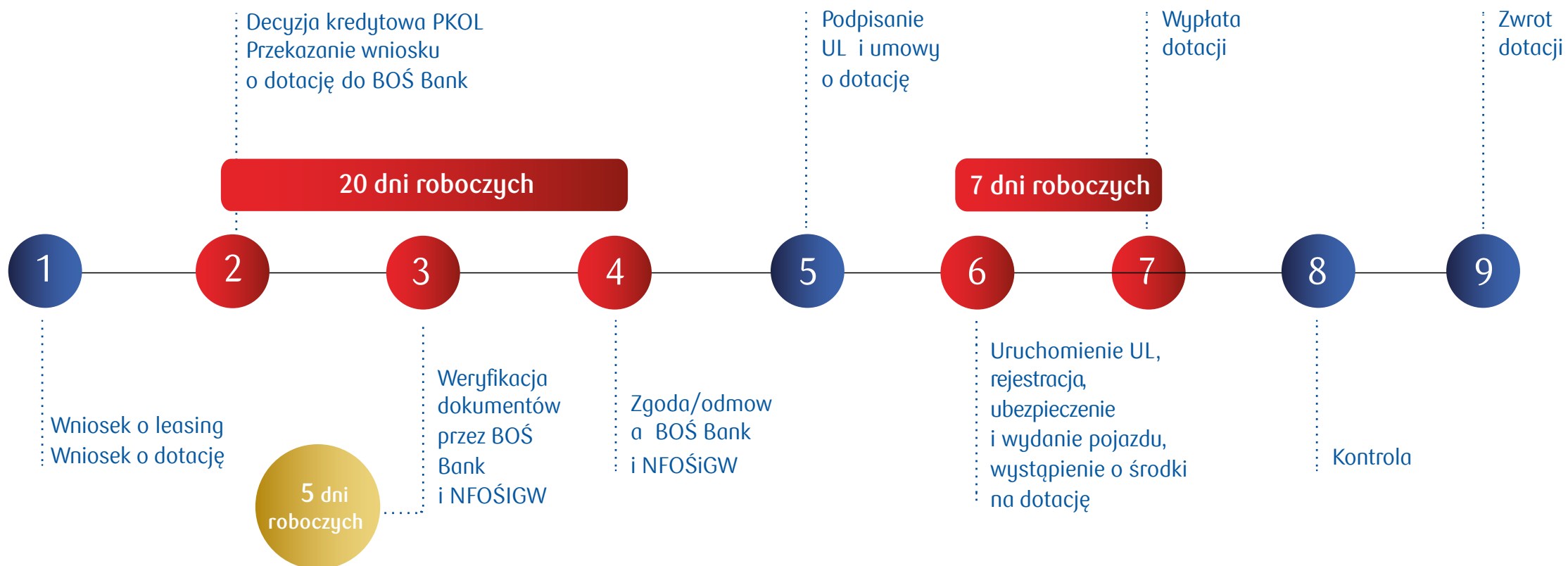


motocykle

- -30% kosztów
kwalifikowanych
nie więcej niż 4 tys

Procesowanie transakcji w ramach Programu

Podstawowy schemat procesu



Alternatywna ścieżka procesowa – skrócenie czasu związanego z odbiorem pojazdu



Jak oceniać program mój elektryk?

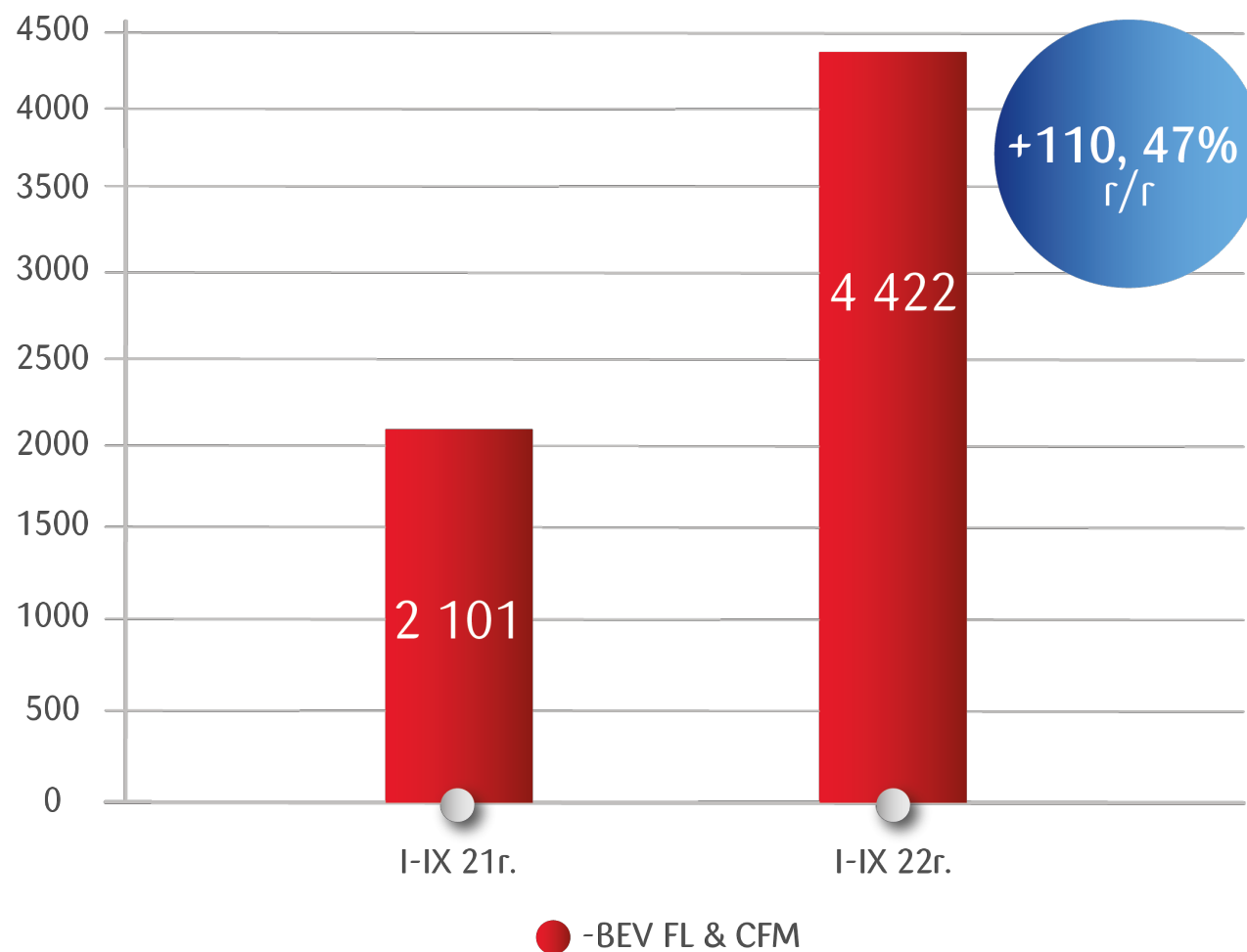
Statystyka programu „Mój elektryk”





Obsługa programu nie jest prosta,
ale nie można go ignorować.

2500 zarejestrowanych pojazdów na firmy leasingowe i CFM



Statystyka na 31.08.2022 - rejestracje BEV na koniec sierpnia przez firmy leasingowe i CFM

Proces wydaje się być skomplikowany,
ale to nie ma znaczenia.

Bo w **PKO Leasing** zrobimy to za Was.

	Styczeń	Luty	Marzec	Kwiecień	Maj	Czerwiec	Lipiec	Sierpień	Wrzesień	Suma końcowa	Udziały
rejestracje BEV	182	243	691	563	422	646	473	477	821	4518	
PKO LEASING SA	10	19	170	132	96	83	84	62	117	773	17,11%
ARVAL SERVICE LEASE POLSKA	53	69	66	155	57	119	35	32	81	667	14,76%
VOLKSWAGEN FINANCIAL SERVICES POLSKA	31	39	102	81	62	99	82	73	87	656	14,52%
BMW FINANCIAL SERVICES POLSKA	13	18	49	30	23	20	10	31	97	235	5,20%
MASTERLEASE GROUP	1	6	24	30	27	35	34	27	21	215	4,76%
PSA FINANCE POLSKA SP. Z O.O.	5	5	20	32	29	20	28	16	30	214	4,74%
CAREFLEET SA		1	4	20	17	31	20	53	51	195	4,32%
SANTANDER LEASING SA	6	8	28	10	14	29	25	24	60	185	4,09%
SANTANDER CONSUMER MULTIRENT SP. Z O.O.	7	8	45	2	4	26	24	22	52	185	4,09%
MLEASING SP. Z O.O.	7	20	35	13	16	15	14	13	37	183	4,05%
BNP PARIBAS LEASING GROUP	8	5	17	13	15	21	21	25	7	162	3,59%
EUROPEJSKI FUNDUSZ LEASINGOWY SA	4	13	32	14	12	12	16	11	32	146	3,23%
MERCEDES-BENZ LEASING POLSKA SP. Z O.O.	8	12	20	2	13	19	15	22	38	144	3,19%
ING LEASE (POLSKA) SP. Z O.O.	4	4	9	4	4	41	17	23	17	128	2,83%
LEASEPLAN FLEET MANAGEMENT (POLSKA) SP. Z O.O.	5		3	1	3	34	10	7	13	76	1,68%
PEKAO LEASING SP. Z O.O.		3	8	4	3	5	5	6	18	52	1,15%





50% transakcji na BEV
to transakcje zrealizowane z Dealerami
współpracującymi z PKOl



1

Elektromobilność jest
wyraźnym trendem

2

Mój elektryk narzędziem

Jak to zrobić
jak najmniejszym kosztem?

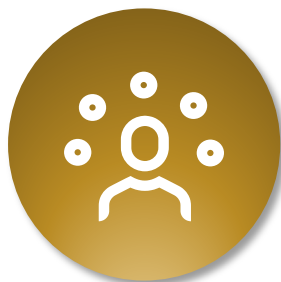


Wyoutsourcować proces

Co daje PKO Leasing?



Profesjonalną obsługę



Kompleksową znajomość procesu





1/3 wniosków w programie Mój Elektryk
pochodzą z GK PKO Leasing



7/10 dotacji jest wypłaconych wobec PKO Leasing

#pkoleasing.pl

Dziękuję za uwagę.

Michał Markiewicz
Biuro Kompetencji ds. rynku motoryzacyjnego
PKO Leasing