



# Lista de precios de servicios - una guía para tus clientes

## ¿Cómo construir tu lista?

1. Analiza tus servicios y tus precios. Piensa en los ingresos que generan: ¿Estás seguro de que estás ganando dinero con ellos?
2. ¡Calcula los precios adecuados para los servicios! Hasta el costo base de cada uno de ellos (estimado en base al tiempo y esfuerzo que tiene que invertir) agregue el costo de los productos que requiere este servicio, luego agregue sigue siendo tu sueño (el sueño debe tener en cuenta los costos operativos, el costo empleo de un empleado, etc.).
3. Verifica los precios de la competencia, pero no te adaptes a ellos - recuerda que el precio es la suma de tus propias habilidades, experiencia y el costo de tus productos. Sin embargo, vale la pena estar pendiente del mercado.
4. ¡Recuerda que la lista de precios debe ser transparente! No pongas demasiada información detallada, pero divide los servicios en categorías. Esto hará que sea más fácil para los clientes que están decidiendo aún.
5. Cuida la estética de la presentación de tu lista de precios. Después de todo, es la presentación a tus servicios. Por lo tanto, debe ser atractivo.

El precio final depende del tipo, largo y condición de tu cabello. Nosotros te informaremos y aprenderás sobre ella durante la consulta previa al servicio. Haznos saber si sufres de alergias y/o afecciones que pueden afectar el curso del servicio. Si debes cancelar la cita, infórmarnos al menos 24 horas antes de la visita. Aceptamos efectivo, tarjetas de crédito y tarjetas regalo emitidas por nosotros.

O también

*El precio final depende del tipo de decoración realizada, del cual te informaremos antes de realizar el servicio. Si no puedes asistir en la fecha programada, haznoslo saber el día anterior.*

O también

*Los precios finales de algunos servicios pueden variar, dependiendo de las necesidades individuales del cliente. Por tu propia seguridad, haznos saber tus alergias y otras dolencias que pueden ser contraindicaciones para realizar el servicio. Para cancelar o posponer tu visita, contáctanos a más tardar un día antes de la fecha acordada. Pagarás el procedimiento con tarjeta, efectivo o por transferencia rápida.*

Si deseas que tu lista de precios sea única y refleje el carácter de tu negocio, puedes inventar tus propios nombres para servicios, como "Salir de Fiesta" para un servicio de maquillaje para la noche o "¡Yo digo que sí!" para un peinado de boda. Pero recuerda, esos elementos particulares deben estar claros ante todo para los clientes.

Una vez que hayas finalizado los nombres de tus servicios, ponlos en la plantilla de lista de precios que hemos preparado para ti! ¡Recuerda que puedes imprimirla!