

46

PROBLEME ÎN
AFACERI
ȘI
SOLUȚIILE LOR
REALE

INSTRUMENTE PENTRU
ATINGEREA SUCCESULUI



DIAMOND CUTTER
ROMANIA

Copyright © 2000, 2009 , Double Day House cu Geshe Michael Roach
Copyright © 2014 Editura Vidia, Bucuresti

Versiunea completă a cartii Diamond Cutter o puteți comanda în română direct de pe site-ul comunității www.diamondcutter.ro , iar în limba engleză de pe siteul institutului Diamond Cutter, <http://diamondcutterinstitute.com/>

Acest ebook gratuit conține sumarul principiilor karmice ale succesului așa cum au fost prezentate pe larg în cartea Diamond Cutter (Șlefuitorul de Diamante). Bonus, un extras sumar din Capitolul 7 : Corelațiile, sau Problemele Comune în Afaceri și Adevăratele Soluții.

Poți da mai departe acest ebook atâta timp cât nu se fac modificari la conținut.

Care sunt problemele cu care te confrunți în business?

- Finanțele firmei sunt instabile
- Angajații și managementul se ceartă încontinuu în jurul tău
- Ți este greu să fii decisiv
- Mereu ai probleme cu partenerii tăi de business
- Nu ești în stare să-ți controlezi starea mentală
- Proiectele delegate colegilor nu sunt îndeplinite
- Ți este foarte greu să-ți rezervi timp pentru odihnă și să te bucuri de o vacanță
- De când ești implicat în afaceri, sănătatea îți este precară

...iar astea sunt doar cateva din problemele des intalnite. Dacă răspunsul este "Da", atunci...

E timpul să schimbi modul în care abordezi aceste lucruri. E timpul să încerci ceva ce **funcționează de fiecare dată**. Această metodă este predată de Geshe Michael Roach, primul american care a obținut titlul de Geshe, maestru in budism, după mai bine de 20 de ani de studiu la mănăstirea Sara May din Tibet.

Michael Roach este un profesor internațional de mare clasă, un excepțional om de business, filantrop, autor best-seller, public speaker și muzician.

A absolvit universitatea Princeton și a primit medalia școlar - prezidențială din partea președintelui Statelor Unite ale Americii.

În 1981, împreună cu alți 3 asociați a fondat compania Andin Diamond International și a crescut-o către o cifră anuală de vânzări de 250 mil \$, și peste 10.000 de angajați pe 3 continente. Compania a avut una din cele mai rapide evoluții din istoria New York-ului, iar în 2009 a fost achiziționată de Warren Buffet, al 2-lea om bogat din lume.

În 2000, Geshe Michael a scris cartea ***The Diamond Cutter*** "*The Buddha on Managing your Business and your life*", bazată pe experiențele lui în Andin International și cum a ajutat compania să aibă așa un succes incredibil. Cartea a devenit un succes internațional, vândută în peste 3 milioane de exemplare și publicată în peste 20 de țări.



Așadar, care este această metodă ce nu dă greș niciodată ?

Ascuns în Diamond Cutter Sutra, o învățătură predată de Buddha acum 2500 de ani, se află secretul înțelepciunii străvechi pe care Geshe Michael a folosit-o pentru a crește Andin International la o cifră de afaceri de peste 100 milioane \$ pe an.

Înșuși titlul învățaturii conține un înțeles profund al acestei metode, ce poate fi folosită de oricine pentru a avea succes atât în afacerea lor cât și în viața personală.

Cel mai important cuvânt aici este “diamantul”, deoarece în învățătura antică tibetană, diamantul reprezintă potențialul ascuns din toate lucrurile. Diamantul este cel mai pur dar și cel mai solid element din natura fizică. Este cel mai aproape de ceea ce putem numi “absolutul”, în putere, în frumusețe, în durabilitate și alte calități aferente. Iar “diamond cutter”, **șlefuitorul de diamante**, semnifică faptul că înțelegerea “vacuității” este infinit mai puternică decât acest element și îl poate șlefui.

“Vacuitatea” - Un Potențial Ascuns în fiecare lucru

Când ajungi să percepi “vacuitatea” din fiecare lucru, atunci intri în contact cu acest potențial ascuns și te poți folosi cu adevărat de el.

Hai să înțelegem întâi logic ce înseamnă vacuitatea fiecărui lucru. Vom face aceeași demonstrație pe care o face și Geshe Michael în toate workshopurile și conferințele pe care le susține în întreaga lume: *Demonstrația cu pixul*.

Pentru noi (ființele umane), un obiect cilindric cu un tub de pastă în interior și eventual cu un capac la unul din capete reprezintă un pix. Dar dacă în aceeași cameră cu noi intră și un cățeluș, ce crezi că va vedea el în locul acestui obiect ?

Exact! El va vedea o jucărie de mestecat. O va lua în dinți și o va ronțăi.

Acum cine are dreptate ? Tu (ca om) sau el (câinele)?

Ai putea spune că amândoi au dreptate. Dar ce mai reprezintă acest obiect atunci când toți oamenii și toți câinii ies din încăpere?



Ei bine, atunci este nimic (sau nedefinit). Primul care intră în încăpere îi va da exact definiția lui. Dar asta nu înseamnă că acest obiect (pix) este definit prin natura lui. Definiția sau percepția vine de la observator înspre obiect. Așadar, există atâtea percepții într-o încăpere, pe câți observatori există. Unui câine îi este imposibil să vadă un pix în locul acestui obiect cilindric. La fel cum și nouă, oamenilor, ne este imposibil să nu punem definiția “pix”, imediat ce privirea noastră întâlnește acest obiect.

Cu alte cuvinte, ceea ce percepem noi ca realitate “exterioară” este 100% data de “semințele” (tipare mentale) plantate în subconștientul nostru, de condiționările noastre de care de cele mai multe ori nici măcar nu suntem

conștienți. Vestea bună este că ești 100% responsabil pentru ceea ce ai în viața ta la momentul actual, iar vestea proastă este aceeași, esti 100% responsabil pentru ceea ce ai în viața ta. Iar ca să înțelegi mai bine cum funcționează semințele mentale, am să-ți arăt tabelul 4 x 4.

Tabelul 4 x 4

Cei 4 Pași (Cum să plantezi semințe care înrodesc rapid în mintea ta)	Cele 4 Legi ale Karmei (Înțelege cum lucrează semințele mentale)
Cele 4 Puteri (Cum să elimini vechile tipare mentale negative)	Cele 4 Flori (Cum semințele devin realitatea ta înconjurătoare)

Cei 4 Pași (pentru a planta o sămânță corect)

- 1) Spune ce vrei să obții în viață într-o singură propoziție scurtă.
- 2) Găsește o altă persoană care are o nevoie similară cu a ta.
- 3) Ajut-o. Întâlnește-te cu acea persoană și fă ceva pentru a o aduce mai aproape de obiectivul stabilit.
- 4) Fă meditația cafelei. Înainte de a adormi, gândește-te la lucrurile bune pe care le-ai făcut în timpul zilei pentru a-i ajuta pe oameni să-și satisfacă nevoile.

Cele 4 Puteri pentru a stopa vechile semințe negative:

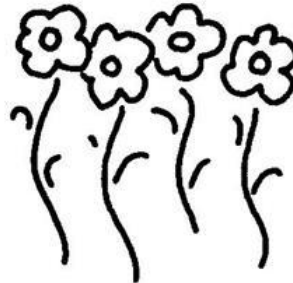
- 1) Gândește-te la pix. Ține minte de unde vin cu adevărat lucrurile din realitatea ta.
- 2) Ai un regret inteligent pentru acțiunile tale din trecut care au condus la această realitate (nu te învinovăți !)
- 3) Ia o decizie fermă de a stopa această sămânță înainte ca ea să se multiplice.
- 4) Fă ceva pozitiv pentru a întoarce balanța karmică.

Cele 4 Legi ale Karmei:

- 1) Recoltezi ceea ce sădești. Dacă plantezi o sămânță de roșii, vei culege roșii.
- 2) Întotdeauna ceea ce primești înapoi este cu mult mai mare decât ceea ce ai "plantat".
- 3) Dacă nu faci nimic, nu se întoarce nimic.
- 4) Dacă faci ceva, este imposibil să eviți rezultatul. (dacă plantezi un copac, e imposibil să nu crească)

Cele 4 Flori :

- 1) Primești același lucru pe care l-ai dat.
- 2) Facând mereu asta, devine obicei.
- 3) Ceea ce plantezi creează lumea și oamenii din jurul tău.
- 4) Schimbări majore: creează lumea în care vei păși la sfârșitul vieții.



Pentru a te ajuta să plantezi conștient semințe bune și să le elimini pe cele negative, studiază mai jos, pe scurt, câteva pasaje din cartea **Diamond Cutter. Cele 10 Precepte Morale** pentru o karma pozitivă, și **46 Corelații Între Problemele în Business și adevăratele lor soluții**.

Top 10 Percepte Morale (în special ultimele 3 !):

- 1) Protejează viața
- 2) Respectă proprietățile și lucrurile altor oameni
- 3) Respectă relațiile altor oameni
- 4) Vorbește cu integritate
- 5) Spune vorbe ce aduc oamenii împreună
- 6) Vorbește cu blândețe și bunătate
- 7) Spune doar lucruri ce au valoare și sens
- 8) Bucură-te de succesul altora
- 9) Empatizează când cineva trece printr-un necaz
- 10) Înțelegerea corectă asupra realității (de unde provine realitatea - vacuitatea)

46 Corelații între probleme de business și adevăratele soluții

(conform cu sistemul predat în Diamond Cutter)

Nr.	Problema	Soluția
1.	Situația financiară a companiei este instabilă, într-o stare de fluctuație permanentă.	Fii dispus să împarți profitul cu cei care te-au ajutat să-l produci și fii foarte strict în a nu câștiga niciun ban prin acțiuni necinstite. Ține minte, forța semintei plantate nu este dată de <i>suma</i> pe care o împarți cu cei din jurul tău; ci mai mult, contează <i>intenția ta</i> de a împărți ceea ce ai câștigat, chiar dacă momentan nu e mult.
2.	Investițiile capitale cum ar fi echipamentele de producție, computerele sau automobilele tind să devină rapid depășite ori să nu mai prezinte garanții în funcționare.	Incetează a mai fi invidios pe alți oameni de afaceri și pe afacerile lor; concentrează-te în a aduce creativitate, inovație și voie bună în propria afacere. Și nu mai fi nefericit atunci când alții au parte de succes.
3.	Poziția pe care o ocupi în firmă e instabilă, se pare că îți pierzi autoritatea.	Fii foarte atent să nu tratezi pe alții din jurul tău cu aroganță; coboăra-te la nivelul lor, "șezi cu oștenii", ascultă-i pe cei care lucrează cu tine.
4.	Constați că nu poți să te bucuri de banii și de lucrurile pentru care ai muncit atât de mult.	Niciodată să nu porți pică celorlalți pentru rezultatele eforturilor pe care le-au depus ei; nu te mai compara cu alții, pur și simplu bucură-te de ce ai: fii tu însuși și apreciază ce ai tu.
5.	Oricât de importantă sau de interesantă ar deveni activitatea ta, ai tot timpul impresia că nu e de-ajuns; te simți copleșit de un sentiment de nemulțumire.	Aceeași ca la problema nr 4.
6.	Angajații și ceilalți membri din conducere par să fie tot timpul în conflict.	Fii foarte atent să nu te implici niciodată în conversații ce au ca scop implicit sau explicit, distanțarea oamenilor între ei. Nu contează dacă ceea ce spui este adevărat sau nu, atâta timp cât intenția ta principală rezultă în separarea a două persoane una de alta, mai mult decât erau înainte de a fi zis ceva. Acest tip de conversație se numește conversație divizivă.
7.	Ești tot timpul predispus să ai probleme cu partenerii de afaceri; te certți mereu cu ei, oricât de des i-ai schimba.	La fel ca 6.

8.	Te pomenești răzgândindu-te în privința propriilor decizii când nu mai este nimic de făcut; începi să nu mai poți da dovadă de fermitate când vine vorba de afaceri.	<p>Provine din 2 surse diferite:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Lipsa grijii față de angajații tăi sau colegii din jurul tau. 2. Te afișezi clienților și partenerilor ca cineva care nu ești tu cu adevărat. <p>Mereu să te afișezi exact așa cum esti, cu alte cuvinte, dacă ești în stare să menții un nivel ridicat de integritate, atunci mintea ta va deveni vigilentă iar deciziile de business, rapide și eficiente.</p>
9.	Vrei să mai cumperi o companie; se întrevede o oportunitate de afaceri care nu are cum să dea greș, dar pentru care va fi nevoie de bani, iar tu nu reușești să faci rost de ei.	Nu te mai zgârci în parteneriatele de afaceri și în viața personală. Oferă celorlalți; asigură-te că parteneriatele sunt win-win pentru ambele părți. Deasemenea, nu e importantă suma implicată ci mai mult să menții pe toată durata zilei o atitudine cu adevărat generoasă, un flux creativ ce te face să vrei să-i vezi pe toți prosperi.
10.	Eșecurile provocate de evenimente exterioare, așa-numitele cazuri de „forță-majoră” – cauze naturale cum sunt vremea nefavorabilă, problemele de infrastructură a orașului sau întreruperile de curent electric –, îți afectează activitatea.	Fii foarte atent să-ți ții promisiunile, în special angajamentul de a respecta anumite principii în felul cum îți conduci afacerea și viața personală.
11.	Îți dai seama că nu reușești să te concentrezi ori să-ți păstrezi concentrarea când te confrunți cu o situație solicitantă sau ai de luat o decizie importantă în afaceri.	<p>Rezervă-ți zilnic timp pentru a-ți antrena mintea în liniște și apoi a te concentra puțin pe aspectele cu adevărat importante ale vieții. Ai mai face ceea ce faci momentan dacă ai știi că vei muri diseară?</p> <p>Sunt în ordine prioritățile tale? Există oare întrebări la care încă nu ai găsit răspuns, legat de modul tău de viață? Eviți căutarea prin a te pierde în ore întregi de muncă?</p> <p>Fă un pas înapoi și uită-te la viața ta și la ceea ce e cu adevărat important.</p>
12.	Îți dai seama că nu reușești să pricepi concepte complexe de afaceri sau tipare de piață ori anumite dinamici cum sunt cele ale proceselor sau sistemelor complete de fabricație.	Trebuie să înțelegi că nimic nu este întâmplător și apoi să îți asumi întreaga responsabilitate pentru ceea ce ți se întâmplă. Învață principiile din Diamond Cutter și deasemenea, care sunt cauzele reale ale tuturor problemelor percepute de tine. Asta te va ajuta cu adevărat să elimini problema.

13.	Prețurile chiriilor sunt prea mari! Nu găsești o clădire pentru sediul noii filiale.	Asigură altor oameni locuri de cazare atunci când au nevoie. Poate părea prea simplu uneori să zici că dacă refuzi să primești un prieten în gazdă atunci când vine în vacanța de Craciun în oraș îți poate afecta găsirea cu ușurință a unei clădiri în care să-ți extinzi afacerea, dar are strânsă legătură cu regulile descrise pentru activarea percepțiilor subconștiente.
14.	Firmele și persoanele din mediul tău de afaceri pe care le consideri extrem de capabile și vrednice de stimă par să ezite să se asocieze cu tine.	Această sămânță în particular este plantată prin alegerea precară a partenerilor. Tipic, în business, tindem să ne asociem cu cei care ne pot susține cât mai mult financiar sau prin alte mijloace, contacte sau abilități. Dar în ceea ce privește nevoile noastre reale, tindem să trecem cu vederea peste unele probleme reale cum ar fi lipsa de caracter, de onestitate și alte trăsături similare.
15.	Concurența este necruțătoare și pare să iasă victorioasă de fiecare dată când intri în confruntare directă cu ea.	Una din cauzele principale pentru apariția acestui fenomen este să vorbești dur celor din jur. Există 2 moduri în care se intamplă acest lucru: 1. Folosind cuvinte dure și neplăcute la adresa celorlalți 2. Folosind cuvinte plăcute dar cu intenția de a răni Sfat: evită în mod constant orice formă dură de adresare.
16.	De fiecare dată când te implici serios într-o afacere cu cineva, persoana respectivă se întoarce împotriva ta și te înjunghie pe la spate, iar povestea se repetă la nesfârșit.	Pentru a preveni această problemă, încearcă să simți empatie pentru oricine are o problemă, chiar și pentru un competitor. Încetează să te mai bucuri sau chiar să ai mici sentimente de satisfacție cu privire la necazul altor oameni.
17.	Concepi un proiect major, îl plănuești până la ultimul detaliu, muncești din răsputeri ca să îl pui pe roate, iar el pur și simplu eșuează.	La fel, acest lucru se întâmplă datorită faptului că nu înțelegi cum funcționează cu adevărat realitatea. Cheia succesului este o atitudine mentală și o înțelegere a principiilor expuse în acest sistem (Principiile Diamond Cutter). Proiectele făcute cu această atitudine funcționează. Punct!

18.	Oamenii din jurul tău nu se implică să te ajute când ai cea mai mare nevoie de ajutor.	Din nou, acest lucru este rezultatul de a te bucura sau a simți o plăcere nesănătoasă când alți oameni dau de probleme. Cel mult poți să ajuți cu orice lucru mărunț posibil - fie că oferi o aspirină unui coleg când are o durere de cap sau că stai peste program pentru a ajuta un alt coleg să termine o prezentare pentru un client important cu care se întâlnește mâine.
19.	Nu reușești să te controlezi și te înfurii pe angajați, pe furnizori, pe clienți, pe vreme, pe telefon și pe aproape orice altceva.	Acest tip de furie este interesant în lumea potențialului ascuns și a semintelor mentale. Din nou, este un rezultat al dorinței nesănătoase ca alții să aibe parte de probleme, sau să nu te simți deloc afectat atunci cand anumite persoane dau de necaz. Dacă ne dorim cu adevărat succes, la orice nivel ar fi el, trebuie să căutăm să eradicăm nefericirea în orice formă o vedem, și în orice minte - chiar și din mintea celor cu care suntem în competiție pentru următoarea promovare sau pe piață.
20.	Atmosfera de pe piață și din companie pare haotică, plină de sușuri și coborâșuri care nu au niciun rost sau logică.	Din nou, acest tip de haos este rezultatul unei intenții haotice de a-ți dori ca alții să nu aibă succes. Haosul exterior la nivel global, la nivelul pieții și al businessului (<i>al tău sau al unui competitor</i>) și pe plan personal este doar o formă de nefericire pentru oricine are acest tip de gândire. Trebuie să atingem un punct în care să nu mai dorim nimănui să aibă parte de nereușite.
21.	Corupția se manifestă în domeniul în care activezi, în modul în care guvernul intervine în activitatea ta, în felul în care interacționează firmele între ele, în comportamentul individual al angajaților.	Bucură-te conștient de succesul tuturor celor din jurul tău - oricât de mic ar fi, oricât de mare ar fi, fie că e succesul afacerii tale sau succesul competiției, bucură-te de el. Admiră o muncă bine făcută, indiferent cine o face și refuză să mai dai curs sentimentului de gelozie atunci când îl vezi pe celălalt fericit.

22.	Odată cu trecerea anilor, observi mici probleme de sănătate care se adună și încep să se agraveze încet, dar sigur.	Mergi prin firma ta și privește totul în jur cu noi ochi: mergi de la un coridor la altul și urmărește cu atenție fiecare departament. Încearcă să descoperi orice fel de condiții precare ce ar putea afecta sănătatea angajaților. Grijă ta pentru bună-starea celor din jur în firma în care lucrezi trebuie să fie o parte naturală din viața ta, astfel încât să ai parte de sănătate mereu.
23.	Strategiile de piață care funcționau în cazul tău nu mai dau rezultate	<p>Acest lucru nu provine din ceva complicat ci doar dintr-o formă de înșelăciune, o oarece lipsă de onestitate în felul tău de a câștiga bani.</p> <p>O mică exagerare către un potențial client pentru a face o primă vânzare; o mică minciună către un client existent legat de întârzierea comenzii lui; o mică ajustare la bilanț pentru a echilibra câteva pierderi.</p> <p>Evită aceste etici de doi bani, evită chiar și cea mai mică pată pe integritatea ta și vei observa că metodele tradiționale pe care le-ai folosit până acum funcționează foarte bine.</p>
24.	De multe ori ai un sentiment de descurajare, indiferent dacă afacerile îți merg bine sau nu. Începi să ai mici episoade de depresie sau de lipsă de încredere în tine.	<p>Examinează felul cum te raportezi la oamenii care muncesc alături de tine. Îi mai încurajezi din când în când să facă treabă de mântuială?</p> <p>Sau să accepte lipsa de onestitate? Toată încrederea și bucuria o simți atunci când susții integritatea și onestitatea în fiecare sector al afacerii tale.</p>
25.	Oamenii din jurul tău, simpli angajați, șefi, clienți sau furnizori, nu cred niciodată ce spui tu, chiar dacă spui adevărul.	<p>Soluția este să relatezi în cuvinte de o acuratețe strictă. Ține minte ce presupune cu adevărat <i>a minți</i>: să lași cuiva o impresie despre un obiect sau eveniment ce nu corespunde exact cu impresia pe care o ai tu despre acel lucru.</p> <p>Așadar, onestitate completă presupune că impresia pe care o lași prin ceea ce spui nu este cu nimic diferită față de impresia pe care o ai în mintea ta.</p>
26.	De fiecare dată când te angajezi în vreo formă de inițiativă comună – fie că este vorba de un proiect de grup, de un parteneriat încheiat pentru a atinge un anumit scop sau de fuziunea cu altă firmă –, se pare că lucrurile nu funcționează.	Asigură-te întotdeauna că modul în care expui lucrurile altor oameni le oferă impresia exactă a modului cum vezi tu lucrurile. Rezultatul cuvintelor tale ar trebui să confere partenerului cu care comunici exact aceeași înțelegere pe care o ai tu în particular despre acel eveniment sau obiect.

27.	Lucrezi într-un domeniu în care oamenii se înșală foarte mult unii pe alții.	În primul rand fii tu foarte direct și onest cu tine în toate aspectele afacerii tale, și treptat vei întâlni din ce în ce mai puțini oameni care ar vrea să te înșele.
28.	Șeful tău îți vorbește adesea într-o manieră jignitoare.	REFUZĂ să mai perpetuezi cercul violenței. Ideea este să nu te implici în violență (verbală sau de alt fel) chiar și atunci când cealaltă persoană încă nu a fost de acord. Refuzi odată, refuzi de două ori, refuzi de 100 de ori.
29.	Constați că anii petrecuți în lumea afacerilor și-au pus o amprentă nedorită asupra aspectului tău exterior.	Trebuie să fii extrem de harnic în a-ți urmări mintea de cele mai mici fărâme de mânie către alte persoane. Dacă vrei să fii cu adevărat serios în rezolvarea acestei probleme, trebuie să faci un pas înapoi și să eviți ura în mod conștient, chiar înainte de a se produce cauzele unui incident premergător.
30.	Oricât de bine ți-ai face treaba, tot timpul ești criticat de oamenii din jurul tău.	Soluția pentru această problemă este să fii foarte atent la cum acțiunile și vorbele tale îi afectează pe cei din jur. Asta înseamnă că înainte să spui sau să faci ceva, ia cu atenție în considerare cum acest lucru i-ar putea afecta pe ceilalți la locul lor de muncă.
31.	Proiectele pe care le încredințezi oamenilor din subordine nu ajung niciodată să se finalizeze.	Această problemă specifică poate fi stopată având grijă să facilitați munca altor oameni din jurul tău din companie. De exemplu, dacă altă divizie are nevoie de câțiva oameni pentru a termina un proiect, îi oferi cu bucurie pe cei mai buni din echipa ta.
32.	Proiectele pe care le inițiezi se desfășoară fără probleme la început, apoi se împotmolesc.	Asigură-te din timp și cu grijă că îți vei exprima mulțumirea sinceră și periodică celor ce te ajută. Ideea de bază este să menții constant gânduri de recunoștință – că apreciezi cu adevărat, în timp ce-ți privești farfuria cu micul dejun, că sute sau chiar mii de oameni și-au sacrificat momente prețioase din viața lor scurtă pe Pământ pentru ca tu să ai această mâncare pe masă.

33.	Pe parcursul activității tale ești expus adesea la un mediu neplăcut – trebuie să călătorești în interes de serviciu și să lucrezi în țări unde străzile sunt insalubre; faci naveta trecând prin zone cu un aer foarte poluat; lucrezi într-o uzină în care procesul de fabricație a produselor implică folosirea unor substanțe chimice nocive; și așa mai departe.	Caută prin firma sau prin departamentul tau orice semn de hărțuire sexuală sau depravare ce ar avea loc sub orice formă și elimină-l.
34.	Nu te poți baza pe oamenii din jurul tău: le dai ceva de făcut și nu știi niciodată sigur dacă vor duce treaba până la capăt. Trebuie să încredințezi aceeași sarcină la trei oameni diferiți ca să te asiguri că va fi dusă la bun sfârșit și, pe deasupra, trebuie să stai tot timpul cu ochii pe fiecare detaliu, oricât de mic – un mod de lucru epuizant și ineficient.	Fii un om de încredere și pe care lumea se poate baza mereu, în orice context specific: în căsătoria ta sau în angajamente familiare specifice. Dacă vrei să ai angajați de încredere, fii tu acel cineva în care partenerul tău sa poată avea încredere.
35.	Nu ai niciun fel de independență financiară; nu poți să fii stăpân pe viața ta – nu poți, în special, să iei hotărâri în privința lucrurilor pe care le-ai dobândit prin forțe proprii fără să te consulți cu alte persoane.	Respectă într-un mod foarte strict proprietatea și spațiul altora. Nu te folosi de nici o resursă fără a cere în prealabil permisiunea. Deasemenea, fii dispuns să împărtășești din resursele tale pentru scopuri comune.
36.	În afacerile de zi cu zi, oamenii din jurul tău – clienți, furnizori și angajați – au tendința să te poarte cu vorba.	Două soluții: 1) Fii foarte atent la orice sentiment de mândrie pe care l-ai putea avea. 2) Evită capcana de a trăi pentru aprecierea celorlalți; așteptând cuvinte de laudă din partea altora.
37.	Nimeni din firmă nu ține cont de ce spui tu; orice sugestie cu care vii este ignorată sau considerată stupidă.	Încetează a te mai implica în flecareală! Oprește-te cu voință și bucurie din a te mai implica în conversații fără sens despre sex, crime, război sau politică, iar această problemă se va rezolva.

38.	Ești profund tulburat din cauză că îți lipsește încrederea; dacă înainte erai foarte sigur pe tine, acum simți exact contrariul.	Evită să consumi resursele oamenilor în mod repetat cu planuri incomplete ce disipă atenția oamenilor. Vorbește doar despre lucruri ce intenționezi cu adevărat să le realizezi.
39.	Constați că nu poți să te bucuri de odihna binemeritată; nu reușești să te relaxezi și nu te bucuri niciodată cu adevărat de vacanță – tihna în adevăratul sens al cuvântului este ceva care te depășește.	Evită discuțiile ce nu au nici un scop sau sens precis, fie că sunt bârfe sau idei prostești, sau planuri pe care nu vrei să le îndeplinești în nici un fel. Ideea este să vorbești atunci când există un motiv adevărat, atunci când există un scop sau o acțiune ce trebuie dusă la bun sfârșit.
40.	Ai o problemă vizibilă cu <i>sincronizarea</i> . De îndată ce începi să ai succes pe o piață, ea se prăbușește; ieși de pe o piață aflată în plin avânt, care continuă să aibă succes mult timp după ce tu ți-ai retras banii. Întotdeauna noul tău produs pare să ajungă pe piață în același timp cu un produs ceva mai bun lansat de concurență. Comanda fermă către un furnizor important ajunge acolo la câteva zile după ce el a crescut prețurile.	Din nou, această problemă provine din acel tip de vorbărie fără sens când distragi resursele și oamenii vorbind despre planuri – pe care dacă stai bine să te gândești puțin – nu ai de gând niciodată să le duci la bun sfârșit. Asigură-te cu sârguință că vei îndeplini ceea ce-ți propui, și nu vorbi despre nimic ce nu intenționezi cu adevărat să realizezi.
41.	Când le ceri celor din jur să facă ceva, nu te ascultă nimeni.	La fel ca la 37 – Vorbești constant și consistent despre lucruri ce nu au o valoare reală.
42.	Se pare că oamenii din firma ta se ceartă foarte des între ei.	Încetează să mai spui lucruri, fie că sunt malițioase sau bârfe, ce vor crea distanță între oameni. Pentru a echilibra acest lucru, încearcă cu tot dinadinsul să-i aduci pe oameni la un loc, oriunde și oricând poți, chiar și în moduri oricât de minore – pe tot parcursul zilei.

43.	Trăiești într-un mediu social și de afaceri în care nimeni nu pune preț pe integritate; în care numai proștii au o conduită etică strictă de la care nu se abat nici măcar un ceas; în care „cei cumsecade ies pe ultimul loc”.	Nu te mai uita în afara industriei tale pentru a găsi alt loc de muncă mai onest; antrenează-te strict în a fi un om integru, în logica puternică din spatele integrității, și apoi doar relaxează-te și bucură-te de schimbare în propria ta industrie.
44.	Constați că ai început să nu mai fii în formă; problemele par din ce în ce mai greu de rezolvat, îți e tot mai greu să ții pasul cu schimbările care se petrec în jurul tău și se pare că, atunci când te confrunți cu provocări complexe în afaceri, nu mai ești la fel de ager ca înainte.	Cea mai bună soluție pentru rezolvarea acestei probleme este să <i>înțelegi cum funcționează tiparele mentale</i> astfel încât îți creează lumea înconjurătoare, și apoi să acționezi cu această înțelegere urmând calea integrității personale.
45.	Principiile eticii nu par să se aplice în viața ta: de fiecare dată când ești nedreptățit, fie de un coleg, fie de un rival în afaceri, se pare că autoritățile (șeful tău sau instanțele judecătorești) nu îți acordă niciodată ajutorul și protecția la care sperai.	Este esențial să înțelegi că, în ceea ce privește conținutul, un rezultat pozitiv (fie că e succes în afaceri sau personal) nu poate proveni dintr-o cauză negativă (cum ar fi să rănești sau să înșeli pe altcineva). Acordă-ți timp și depune efort pentru a te familiariza cu noile idei prezentate aici, cu întreg conceptul că <i>lumea ta este creația propriei tale integrități, sau a lipsei ei</i> .
46.	Încetul cu încetul îți dai seama că, de-a lungul carierei tale în lumea afacerilor, nivelul integrității tale a scăzut în mod vizibil și îngrijorător.	Soluția finală pentru problema finală, ce are legătură cu însăși integritatea afacerii, nu este ceea ce te-ai fi așteptat vreodată – deoarece pierderea integrității este o percepție forțată ție de către lipsa respectului pentru însăși faptul de a avea integritate. Pur și simplu, ai hrănit așa mult timp de ideea că integritatea nu are nici o relevanță în afaceri, astfel încât acum trebuie să te confrunți cu pierderea propriei integrități. Soluția, evident, e să te străduiești să îți înfrânți rezistența naturală față de modul de gândire prezentat în cartea de față.

Ce urmează acum ?

Felicitari ! Ai parcurs 46 Corelații între problemele de business și adevăratele lor soluții. Le poți citi și studia cu mai multe detalii în **Capitolul 7 al Șlefuitorului de Diamante**. Acum ești pregătit să-ți duci afacerea și viața personală la nivelul următor.

Învățând și aplicând principiile din Diamond Cutter, vei remarca faptul că ele sunt asemănătoare cu noul tău smartphone. Ai învățat cum să-ți apelezi prietenii, dar știi sigur că noul tău telefon poate face cel puțin alte 50 de lucruri foarte folositoare. Acum întrebarea pentru tine este, vrei să înveți să faci și restul lucrurilor minunate sau te mulțumești doar cu funcțiile de bază?

Principiile din Diamond Cutter sunt exact la fel. Ele pot fi aplicate în absolut orice aspect al vieții tale. Te încurajez să nu te oprești aici și să continui să înveți multe alte moduri cum poți aplica aceste idei, și să le faci să funcționeze mai eficient și mai rapid pentru tine. Odată ce te obișnuiești cu acest tip de gândire nu vei mai suferi încercând să-ți îndeplinești obiectivele. Pur și simplu le plantezi, și te bucuri de roadele semințelor ce vor înflori în viața ta.

Îți ofer câteva opțiuni pentru a deveni un adevărat expert în acest lucru și a avea din ce în ce mai mult succes:

1. *Citește cartea Șlefuitorul de Diamante (Diamond Cutter - The Buddha On Managing Your Business And Your Life)*. Este cartea care a dat startul unei mișcări la nivel mondial.

Citește-o și aplică principiile în afacerea și în viața ta! Îți recomand ultima variantă publicată în România, deoarece conține un bonus special cu multe povești de succes la final. Cartea o poți achiziționa direct de pe site: <http://diamondcutter.ro/>

2. *Citește și cartea Karmic Management : What Goes Around Comes Around In Your Business And Your Life*. Va apărea în acest an și în limba română la noi în țară. Detalii pe www.managementkarmic.ro

3. *Contactează-ne la Diamond Cutter Romania* , contact@diamondcutter.ro

Trimite-ne o întrebare prin email cu orice fel de întrebare sau sfat ce vrei de la noi, și îți vom răspunde în cel mai scurt timp posibil.

4. **Vino să-l cunoști personal pe Geshe Michael Roach** la Retreatul din septembrie – DCI – Nivelul 1. "12 Pași Karmici Pentru Succes În Afaceri Și În Viață" – 29-30 septembrie in Bucuresti. Va fi primul retreat intensiv in România, marca Diamond Cutter Institute. Nivelul 1 ne oferă o imagine de ansamblu a unor moduri complet noi de a vedea lumea, moduri ce-ți vor crea succes .

Geshe Michael călătorește în toată lumea, ține conferințe și workshopuri în care îi învață pe oameni cum să aplice principiile din Diamond Cutter. Anul acesta vine în România pentru a 2a oară pentru ne împărtăși și a-i familiariza cu acest tip de învățătură pe totii cei care vor cu adevărat succes pe toate planurile.

Asta îți va da ocazia să intri cu adevărat în profunzime și să te consulti personal cu Geshe Michael sau cu unul din trainerii lui în timpul grupurilor de discuții. Este o ocazie perfectă pentru a pune întrebări în detaliu despre proiectul tău, despre afacerea sau cariera ta și să obții răspunsuri direct. Pe scurt, aceste retreaturi intensive au un impact mult mai puternic. Mai multe detalii despre eveniment găsești aici: <http://diamondcutter.ro/business-training>

Sper să te fi bucurat de acest mic ebook și așteptăm să te întâlnim și personal la unul din evenimentele noastre.

Întotdeauna cu Succes

Octavian Baban
- Ambassador -
Diamond Cutter România