



CASO DE ÉXITO FINANCLICK

Enrique Serrano Fuertes, Socio Fundador y Director de Financlick

Sobre NoviCap

NoviCap ofrece un servicio que le permite a las PYMES vender sus facturas pendientes de cobro y de esta forma tener acceso a financiación de circulante en 48h. Nuestros clientes son PYMES o startups en busca de alternativas de financiación para mantener su sostenibilidad financiera.

Financlick es un portal especialista en financiación para empresas y combina una amplia gama de opciones de financiación, tradicionales y nuevas formas de financiación alternativa. En la entrevista de hoy, Enrique Serrano Fuertes nos cuenta su experiencia como socio fundador y cuáles fueron los motivos que lo llevaron a recomendar NoviCap a sus clientes.

Cuéntanos ¿Cómo decidiste fundar Financlick? ¿Qué problema soluciona Financlick?

Tras mi paso por LoanBook como desarrollador del área de crédito me di cuenta de cómo está creciendo la oferta de financiación alternativa para empresas y de la dificultad para el empresario de conocer el funcionamiento de todas ellas.

Financlick soluciona el acceso al crédito para empresas a través de todos los canales existentes en el mercado, tradicionales y alternativos. Financlick cuenta con más de 50 entidades, incluyendo 16 bancos y 7 empresas de crowdlending entre otros proveedores de financiación.

Financlick cumple una función de asesoramiento a la empresa sobre la mejor opción de financiación y se ocupa del trámite de la operación de forma electrónica, mejorando así las condiciones. Creando un lugar donde toda la información está accesible para las empresas en busca de financiación, Financlick consigue generar mayor competencia entre los proveedores.

¿En que situación se encuentran las PYMES cuando llegan a solicitar los servicios de Financlick?

Tenemos clientes de todos los perfiles de crédito, desde la empresa con una alta calificación que busca mejorar sus condiciones de financiación y asesorarse acerca de fuentes alternativas, hasta empresas con más dificultades que buscan soluciones de financiación.

¿Cómo han ayudado a las PYMES? ¿Algún caso de éxito?

Las ayudamos canalizando sus necesidades de financiación con el vehículo adecuado. Me vienen a la cabeza dos casos con dificultades para financiar su circulante; uno de ellos, cuyos clientes eran 90% ayuntamientos y necesitaba anticipar sus cobros, y otro, en el que tenía la necesidad de anticipar cobros por pagaré de sus clientes. Ambos casos, fueron financiados en NoviCap sin necesidad de firmar ante notario, de forma muy ágil y a precios muy competitivos.

¿Quieres conocer los casos de éxito de las empresas que se han financiado a través de NoviCap?

➔ www.novicap.com

¿Qué procedimiento sigues para recomendar el tipo de financiación más adecuado para una PYME?

Las variables que utilizamos para determinar qué fuente es la adecuada pivotan sobre dos conceptos: el perfil de crédito y las necesidades de financiación. El primero hace referencia al tamaño de la empresa y a su scoring crediticio, el segundo a las características de la financiación que necesita, ya sea de corto o largo plazo, con o sin colateral. Esta información la introducimos en una herramienta de market matching que hemos desarrollado y nos dice cuáles son los canales de financiación que mejor se adaptan y en qué condiciones económicas se sitúa cada uno de ellos.

¿Cómo seleccionas a los servicios financieros que recomiendas a tus clientes?

Seleccionamos de forma muy cuidadosa los canales de financiación con los que colaboramos, deben ser canales regulados y con una trayectoria sólida.

¿Cuáles son las 3 características que un servicio tiene que tener para que Financlick lo recomiende a sus clientes?

Ágil, transparente y competitivo.

¿Con que tipo de servicios de Financiación Alternativa trabajáis? Y ¿Cuál es el porcentaje de PYMES a las cuales les recomiendas fuentes de Financiación Alternativa?

Trabajamos con plataformas de crowdlending, fondos de inversión, financiación privada, online direct lending y establecimientos financieros de crédito. Todas las empresas son susceptibles de financiarse mediante fuentes alternativas, aunque no todos los canales sirven para todas las empresas. En media un 50% de las empresas que se dirigen a Financlick acaban por utilizar un servicio de la financiación alternativa. En muchos casos no conocen este sector, o les falta familiaridad con los conceptos. Una vez que prueban las plataformas alternativas se quedan impresionados con las ventajas en términos de transparencia de precio, rapidez del servicio y de la proveniencia de los fondos en los Marketplaces.

“ Una vez que prueban las plataformas alternativas se quedan impresionados con las ventajas en términos de transparencia de precio, rapidez del servicio y de la proveniencia de los fondos en los Marketplaces.

¿Porque crees que un servicio de financiación de circulante como NoviCap es relevante y que puede beneficiar a las PYMES?

Novicap ofrece un servicio ágil porque el estudio y la formalización son rápidos y sencillos; transparente porque la empresa tiene, en todo momento, visibilidad sobre sus condiciones económicas; y competitivo porque al ser una plataforma digital soporta muchos menos costes que sus competidores tradicionales. Además, al tratarse de operaciones que financian inversores privados, elimina la dependencia de la financiación del mercado interbancario que, ante situaciones complicadas, ha demostrado no fluir como debería.

Iván Pérez | Partnership Manager

📞 932.202.044 | 620.710.294

Al momento de acceder a financiación – ¿Qué valores de NoviCap en comparación a la financiación bancaria?

La banca basa sus decisiones de crédito siempre en base a la calidad de crédito de la empresa, nunca en base a los pagarés, facturas o cobros que ésta tiene. Novicap le ha dado la vuelta a la ecuación, basando su decisión en los cobros de la empresa.

¿Cuales son los beneficios que ha tenido Finanlick al trabajar con NoviCap?

NoviCap ofrece un servicio con un análisis de crédito diferente, lo cual es una ventaja para nosotros y para las empresas con las que trabajamos. Hemos podido ayudar a muchas empresas que no tenían acceso al crédito por canales tradicionales, permitiendo que pudieran seguir con su actividad. No hay que olvidar que más del 90% de empresas en este país son pequeñas, sustentan gran parte de los puestos de trabajo y han tenido y tienen dificultades de acceso al crédito que la financiación alternativa como Novicap está solucionando.

“ NoviCap ofrece un servicio con un análisis de crédito diferente, lo cual es una ventaja para nosotros y para las empresas con las que trabajamos.