

Die besten Websites, um gebrauchte Artikel zu verkaufen

- Überregionale Angebote führen zu höheren Erlösen
- carsale24 zeigt die besten deutschen Internet-Verkaufsplätze jenseits von eBay

Köln, 20. März 2012 – Spätestens beim nächsten Umzug kommt für viele der Moment, in dem gebrauchte Artikel ausrangiert und verkauft werden können. Zudem ja durchaus die Möglichkeit besteht, mit dem alten Handy oder der Designer-Lampe aus den 70ern noch etwas Geld zu verdienen. Doch das Weiterverkaufen kann durchaus lästig und aufwändig sein: Nicht jeder stellt sich am freien Sonntag gerne den ganzen Tag auf den Flohmarkt, und gerade wenn es um Möbel oder gar Gebrauchtwagen geht, sind einschlägige Online-Verkaufsbörsen nicht die beste Wahl. Inzwischen gibt es im Internet zahlreiche Anbieter, die auf den Weiterverkauf bestimmter Artikel spezialisiert sind – und eine Alternative zum Platzhirschen eBay darstellen. carsale24 (www.carsale24.de), die Plattform für den schnellen, bequemen und sicheren Verkauf des eigenen Gebrauchtwagens, stellt die besten Internet-Verkaufsplätze für gebrauchte Artikel vor.

Möbelstücke und Einrichtungsgegenstände: eBay Kleinanzeigen und kalaydo

Wer alte Möbel oder Einrichtungsgegenstände weiterverkaufen möchte, hat bei den großen Online-Portalen ein Problem: Durch das überregionale Angebot können hohe Versandkosten entstehen. Gerade bei Möbelstücken übersteigen diese mitunter sogar den eigentlichen Verkaufspreis. Aus diesem Grund sollten Möbel und Einrichtungsgegenstände nur lokal weiterverkauft werden. Dazu empfehlen sich vor allem die Online-Plattformen eBay Kleinanzeigen (<http://kleinanzeigen.ebay.de>) und kalaydo (www.kalaydo.de). Hier werden ausschließlich lokale Interessenten angesprochen, die beim Kauf den Artikel auch selber abholen. Ein weiterer Vorteil: Weil bei der Artikelübergabe meistens bar gezahlt wird, entfallen auch die Gebühren für Paypal.

Elektronikartikel, Games, DVDs, CDs und Bücher: reBuy.de

Der Online-Shop reBuy.de (www.rebuy.de) eignet sich bestens dafür, gebrauchte Bücher, Games, DVDs, CDs oder das alte iPhone zu verkaufen. Im Gegensatz zu anderen Online-Aktionshäusern ist reBuy.de einfacher und schneller in der Handhabung. Ohne Gebühren zahlen und Anzeigentexte verfassen zu müssen, werden die Artikel zum Festpreis direkt an reBuy.de verkauft. Da reBuy.de auf alle angebotenen Produkte anschließend eine einjährige Garantie gibt, profitiert auch der Käufer von dem Angebot.

Gebrauchtwagen: carsale24

Bei keinem anderen Gebrauchtkar ist der Weiterverkauf so aufwändig und zeitintensiv wie beim eigenen Auto. Die Online-Plattform carsale24 (www.carsale24.de) hat sich deshalb das Ziel gesetzt, den Verkauf des Gebrauchtwagens für Privatpersonen so unkompliziert wie möglich zu machen. So umfasst der Service von carsale24 die vollständige Abwicklung des Fahrzeugverkaufs: Zunächst erstellt ein unabhängiger Sachverständiger durch eine Inspektion einen Zustandsbericht, der später als Inserat auf der carsale24-Website veröffentlicht wird. Nach einer dreitägigen Gebotsrunde kann das Fahrzeug dann an den meistbietenden Händler verkauft werden, der das Auto auch abholt. Dabei ist der Service von carsale24 für den Verkäufer kostenlos. Ein weiterer Vorteil: Durch das überregionale Inserat können höhere Preise erzielt werden, als beim Händler vor Ort.

„Wir wollen den für viele als lästig empfundenen Gebrauchtwagenkauf entscheidend vereinfachen“, sagt Nikolai Roth, Gründer und Geschäftsführer von carsale24. „Es gibt zwar viele Online-Plattformen, auf denen ein Gebrauchtwagen verkauft werden kann. Aber keine davon ist so einfach und unkompliziert wie carsale24.“



Über carsale24

carsale24 (www.carsale24.de) steht für Deutschlands neue Art, Autos zu verkaufen. Die Online-Plattform ermöglicht die Vermittlung gebrauchter Fahrzeuge aus privater Hand an gewerbliche Händler. Über carsale24 können Privatpersonen einfach, bequem und kostenlos ihr Auto inserieren und an den höchstbietenden Händler verkaufen. Verkäufer haben dadurch den Vorteil, ihre Fahrzeuge auch überregional anbieten zu können. Ein Zustandsbericht von unabhängigen Gutachtern und eine detaillierte Fotostrecke zu jedem Fahrzeug erleichtern Händlern dabei die Kaufentscheidung. Da der Verkauf von privat stattfindet, entfallen bei carsale24 die üblichen Zwischenhändlergebühren. carsale24 wurde Ende 2010 als Service der jomada GmbH gegründet und wird von Nikolai Roth und Jens Sauer geleitet.

Medienkontakt: Thomas Rosenwald | thomas.rosenwald@carsale24.de | +49.30.2576205.17