

# S Consulting

We help clients **execute change** to add **value** by intelligently **connecting People, Things and Business** 

Sveinung Gehrken, S5 Consulting AS



#### **S5 Consulting**

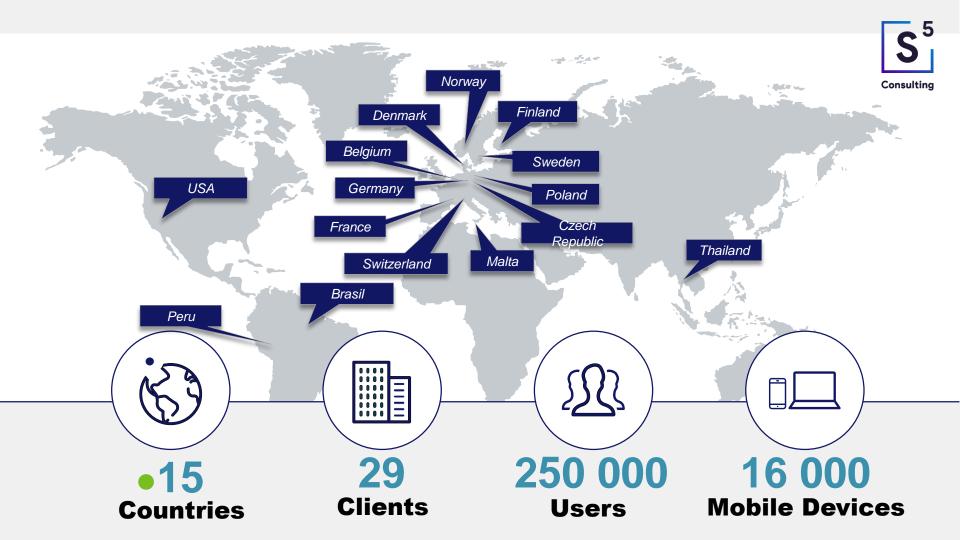
- Employee-owned Norway based **SAP Consulting company** established in 2007.
- An international team of SAP experts that do international Innovation and Digital Transformation projects
- What we deliver:
  - Consumer grade UX
  - Integration and hyper-automation of SAP business processes
  - Security and complieance
  - Realtime analytics and control
- We mix competance and business experience with great software



#### **S5 Consulting - Numbers**

- 24 Consultants
  - Lysaker Stavanger Wrocław (PL)
- S5 Community
  - Consulting partners within HCM, Analytics, Basis, Hosting, development
  - 80 + local resources in Nordics
- Partnerships
  - SAP (Build & Service)
  - Neptune Software
  - Medius Flow
  - Lexit

TNOK	2018	2017	2016	2015
Net sales	29 000	25 800	22 459	18 097
Salses Growth	13 %	15 %	24 %	47 %
GP	4 900	3 200	2 582	2 414
GP%	50 %	23 %	11 %	13 %



### S5 CUSTOMERS WebShops























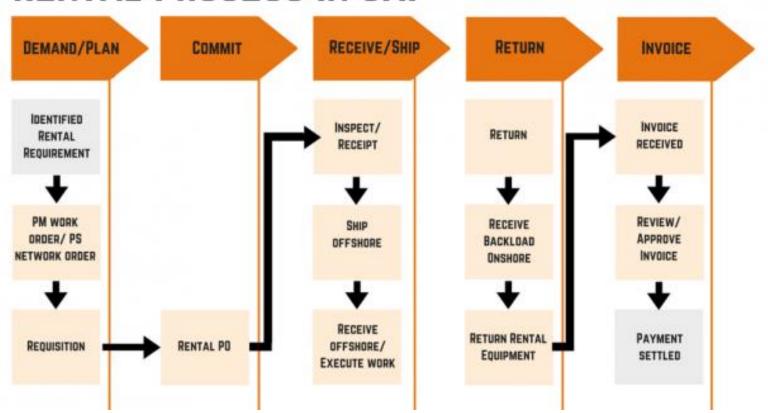






#### **RENTAL PROCESS IN SAP**







#### SAP Cloud Platform Portal Service

Contact





Home

Products

About us

Search for Rental Tools...

#### Category

Search for Category		
	Buoyancy	5
0	Subsea Products	2
	Category 3	9
	Category 4	12

Favorites

#### Rental Tools / Buoyancy



#### Subsea Products



Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Etiam id lectus justo. Praesent a ligula ornare dui egestas gravida nec non urna. Vestibulum eget ex sed risus posuere efficitur. Nullam elementum vitae risus quis vehicula. Etiam condimentum nulla magna, eget maximus arcu sodales sed. Suspendisse congue volutpat tristique.

#### Category 3



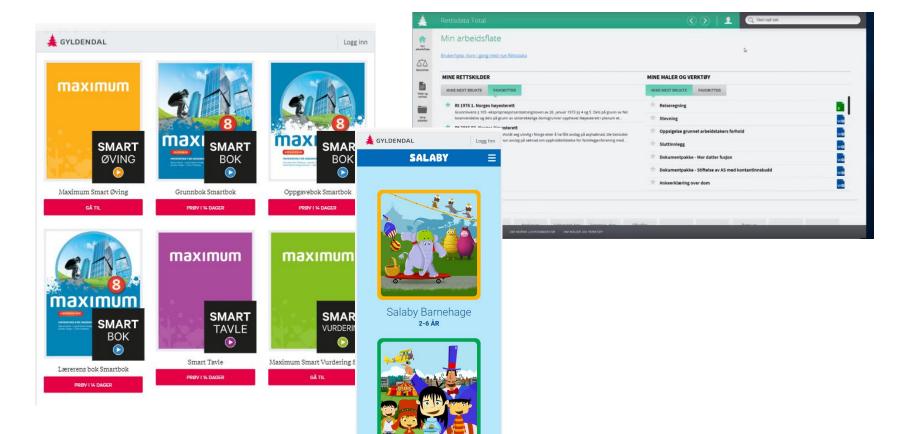
Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Etiam id lectus justo. Praesent a ligula ornare dui egestas gravida nec non urna. Vestibulum eget ex sed risus posuere efficitur. Nullam elementum vitae risus quis vehicula. Etiam condimentum nulla magna, eget maximus arcu sodales sed. Suspendisse congue volutpat tristique.







#### Abbonementprodukter



Abonnementsnummer: 40023889

Opprettet: 28.11.2018 Verdi: 3 888,00 Referanse: SAP Fiori

Kontaktperson: Sveinung Gehrken

5	0
Aktive	Historiske

Produkt	Språk	Verdi	Antall	Gyldig til	
Eureka! 9, Grunnbok, Smartbok, Elev	Norsk, bokmål	144,00	1	00	Ø Endre antall
GEO, Smartbok, Elev	Norsk, bokmål	449,60	2	00	Ø Endre antall
GEO, Smartbok, Elev	Norsk, bokmål	2 248,00	10	00	Ø Endre antall
Oppvekst, Helsefremmende arbeid, Smartbok, Elev	Norsk, bokmål	206,40	1	∞	Ø Endre antall
Rettslære lærersider	Norsk, bokmål	840,00	U	00	



Endring: Løsningen skal for første bilde vise en oversikt over gyldige abonnementer for den aktuelle kunde. Når man velger ett abonnement så kommer man inn til et skjermbilde som viser abonnement-hode samt linjer (som vist under).

□ Ny kontrakt

#### Kundenavn

Kundenummer: 1234567 Adresse: Adressevelen 1. Oslo

All	e Aktive	Inaktive	Q Søk			0
	Produkt	Antall	Forfallsdato	Gyldig til	Pris	Valg
Kontrak	t: 40025					
✓	Produkt 1	100	01.01.2015	28.01.2015	5 000	Endre
☑	Produkt 2	500	01.01.2015	28.01.2015	5 000	Endre
	Produkt 3	150	01.01.2015	28.01.2015	10 000	Endre
	Produkt 4	300	01.01.2015	28.01.2015	10 000	Endre
	Produkt 5	120	01.01.2015	28.01.2015	10 000	Endre

Brukerstette Vis fakturahistorikk for valgte kontrakter

Det kan være aktuelt at man skal kunne endre på abonnementet. Må avklares med GNF.

Opprettelse av nytt abonnement skal være med i løsningen, men ikke aktivt fra oppstart

Aktive abonnementslinjer skal vises pr. default

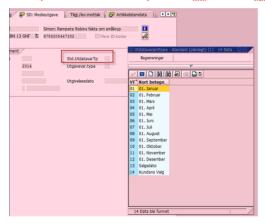
Ny knapp for «Legg til linje».



#### Periode

Noen abonnementsvarer skal håndteres i løsningen mhp, skoleår (fast dato) mens andre skal benytte dagens dato, mens det siste alternativet er kundevalgt dato.

For å styre dette så skal man benytte feltet «Std. Utdatavar Tp» på SD: Mediautgave fanen.



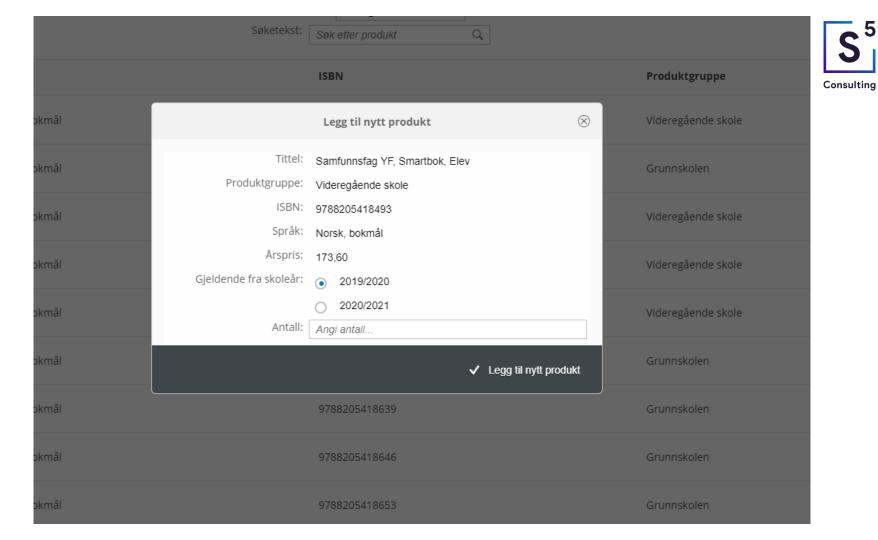
#### Oppsummert:

- · Det den 1. i måneden som blir startdato.
- Der GNF ønsker å følge skoleår så tanken er at kunden skal kunne velge inneværende skoleår, eller neste skoleår. Løsningen skal derfor gi kunden to valg, f.eks. «Skoleåret 2018/19» og «Skoleåret 2019/20). Dersom man velger «Skoleåret
- 018/19» og produktet har verdi 10 i feltet som Ingrid har satt opp så vil varelinjens startdato bli 1.10.2018.
- På produkter hvor man har satt 14 skal kunden kunne velge hvilken som helst dato som ligger frem i tid.
- Då produktor hvor 13 or vala ekal dot være dagone date eom hrukee





ppgaver - Gyldend	al CRM	Teknisk navn		Kommentar / ref
- Grensesnitt				
	m SAP og Microsoft CRM (SC)			
G-SC-R Kontrakter/R	ettsdata (SC-R)			
SC-R-01.S	Opprette ny Kontrakt inkl. kontraktslinjer i SAP fra MS CRM.	Z_GNF_CRM_RFC_CONTRACT_CREATE	Funksjon	BAPI_CONTRACT_CREATEFROMDATA
SC-R-01.P	Prøve: Ny kontrakt med Prøveabb.	Z_GNF_CRM_RFC_CONTRACT_CREATE		BAPI_CONTRACT_CREATEFROMDATA
SC-R-01.G	Gratis: Ny kontrakt med gratis periode	Z_GNF_CRM_RFC_CONTRACT_CREATE		BAPI_CONTRACT_CREATEFROMDATA
SC-R-02	Endre eksisterende kontrakt i SAP fra MS CRM	Z_GNF_CRM_RFC_CONTRACT_CHANGE	Funksjon	Z_GET_BILLING_PLAN_DATES get billing plan date for abonnement
SC-R-02.1	Nytt Abb: Legge til nytt produkt / kontrakts element i eksisterende kontrakt	Z_GNF_CRM_RFC_CONTRACT_CHANGE	Funksjon	BAPI_CUSTOMERCONTRACT_CHANGE
SC-R-02.1.P	Nytt Abb. Prøve: Legge til nytt prøveabb.			BAPI_CUSTOMERCONTRACT_CHANGE
SC-R-02.1.G	Nytt Abb. Gratis periode: Legge til nytt abb. Med gratis initiell periode.			BAPI_CUSTOMERCONTRACT_CHANGE
SC-R-02.1.V	Nytt Abb. Vunnet prøveabbonement			BAPI_CUSTOMERCONTRACT_CHANGE
SC-R-02.2-Øke	Flere brukere: Øke antall lisenser for ett abb. I en avtale	Z_GNF_CRM_RFC_CONTRACT_CHANGE	Funksjon	BAPI_CUSTOMERCONTRACT_CHANGE
SC-R-02.2-Red	Færre brukere: Redusere entall lisenser for et abb. I en avtale	_		BAPI_CUSTOMERCONTRACT_CHANGE
SC-R-02.3	Oppsigelse: Avslutte kontraktsitem som følge av oppsigelse innen first.	Z GNF CRM RFC CONTRACT CHANGE	Funksjon	BAPI CUSTOMERCONTRACT CHANGE
SC-R-02.4	Oppsigelse med Kred: Endre / avslutte item som medfører at siste faktura skal krediteres og sluttdato settes for siste dag forrige periode.	Z_GNF_CRM_RFC_CONTRACT_CHANGE	Funksjon	BAPI_CUSTOMERCONTRACT_CHANGE
SC-R-03	Utføre prissimulering av kontrakt før MS CRM oppretting	Z GNF CRM RFC PRICE SIMULATE	Funksion	Kaller underliggende funksjon, Z GNF CRM CUSTOMER PRICE
001003	Other prisamilianing as kontrakt by two order oppretting	Z_GINI_GINN_IN G_I NOD_GINIOD-NE	i unkajon	realier underliggende funksjon, z_ora _oran_oooromizit_i reoz
SC-R-04	Beregne og overføre rullerende kontraktsverdier fra SAP til MS CRM	Z CRM CONTRACT 12MONTH VALUE	Program	
3C-R-04	Delegile og overløle fulleferide kontraktsverdier ha SAF til MS CRIVI	Z_CRW_CONTRACT_IZWONTIT_VALUE	Flogram	
G-SC-R-05	Spørring: Liste avtaleinfo fra SAP til CRM (service). Liste over gyldige / lkke gyldige items.	Z GNF CRM RFC CONTRACT LIST	Function	Flere mulige spørreparametre. Resultat i en tabell
G-SC-R-06	Spørring: Liste avtalenno na SAP til CRW (service). Liste over gyldige / ikke gyldige items.  Spørring: Liste faktura data for en avtaleitem fra SAP til CRM (service). Liste	Z GNF CRM RFC INVOICE LIST	Function	Flere mulige sporreparametre. Resultat i en tabell
G-SC-R-06	Sporting. Liste laktura data for en avtalellem fra SAP til CRIVI (service). Liste	Z_GINF_CRW_RFC_INVOICE_LIST	Function	Fiere mulige sporreparametre. Resultat i en tabell
G-SC-F Friex				
G-SC-F-01	Opprette salgsordre fra CRM mot SAP	Z GNF CRM RFC ORDER CREATE	Function	S5 Order04
G-SC-F-02	Endre ordre (Delete, change shipping, change ship addr)	Z GNF CRM RFC ORDER CHANGE	Function	S5 OrderChange
G-SC-F-03	Spørring: Liste ordre med status iht. utvalg (kundenr. Dato, ordrenr. +++).	Z GNF CRM RFC ORDER LIST	Function	S5 Liste
0.001.00	opening. Elete erare med etatae int. arrang (namaein: Bate, erareni: ***).	E_GIT _GITTE_IT G_GITBER_EIGT	, anotion	00 2300
G-SC-S Standardord	re			
G-SC-S-01	Opprette Standard salgsordre fra CRM mot SAP	Z GNF CRM RFC ORDER CREATE	Function	S5 Order04
G-SC-S-02	Prissimulere Standard ordre	Z GNF CRM RFC PRICE SIMULATE	Function	S5 Order04
5 55 6 62	Tribolitation ordinate ordinate	E_S.HS.HII_H. S NOE_SHIDE NE		00 0100101
G-SC-M Masterdata				
G-SC-M-01	Opprette Kunder fra MS CRM til SAP.	Z CRM RFC CUST CREATE CHANGE	Function	BAPI BUPA CREATE FROM DATA
2 20 111 01	abbierre iminer in me aim m ai i			BUPA IDENTIFICATION ADD
				BAPI_BUPA_TAX_ADD
				0/4 [ 00/ / [ / // ] / 00
G-SC-M-02	Endre kundedata fra MS CRM til SAP	Z CRM RFC CUST CREATE CHANGE	Function	BAPI BUPA CENTRAL CHANGE
G-3C-IVI-UZ	Litule kullueuata ila ivio Oktivi tii OAF.	Z_CKW_KI C_COSI_CKEATE_CHANGE	unction	BAPI BUPA TAX CHANGE
				BAPI BUPA TAX REMOVE
G-SC-M-03	Outside and in a standard to the CAR AT MC CRM (but to be and at a discussion)	7 CDM CUCTOMED CAD 2 CDM		DAPI_DUPA_IAA_KEINIOVE
	Overføring endring av kundedata fra SAP til MS CRM (batch basert på endringsflagg).	Z_CRM_CUSTOMER_SAP_2_CRM	D	
G-SC-M-04	Overføring av varedata fra SAP til CRM (endringer, Full load).	Z_CRM_MATERIALS_SAP_2_CRM	Program	







#### **Telenor SWAP**





## SWAP run by SAP

Brightstar 20:20

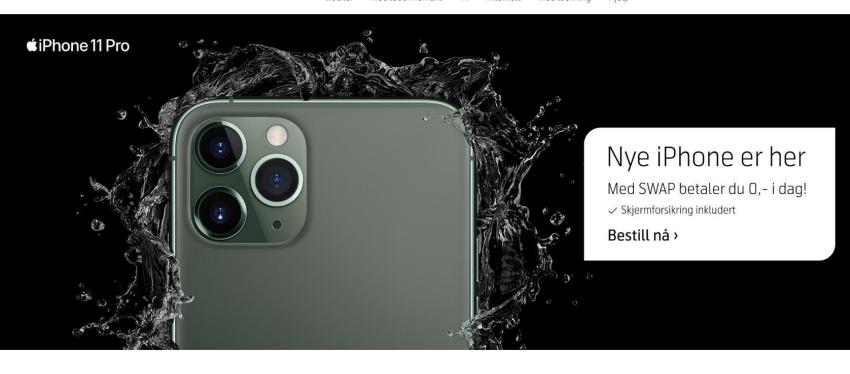
Together with Brightstar 20:20 Mobile S5 have established the full solution that enables the innovative Telenor product SWAP. In order to make the process super easy for the Telenor customer, the complex solution under the hud is run by SAP.





Mine sider ♠ Meny ≡

Mobiler Mobilabonnement Hjelp



#### Ice Group (BUY, NOK34) - Ready to attack the 'Swap' segment

S<sup>5</sup>
Consulting

Conclusion

Positive move for Ice last week, although we the marketing launch seems cautious and gradual

What is new?

Launch of 'Mobilbytte' - a handset-as-a-service offering, key to the premium segment

Our analysis

**Ice launched a HaaS offering last week**, often referred to as 'Swap'. The HaaS offer is similar to an insurance-enhanced lease offering: it allows customers buy a phone and subscription, both



and increase web marketing this week, and enter physical retain in October.

Valuation

Target price continues to be based on DCF subject to a 30% discount to reflect short-term, compound liquidity risk, financial risk and operational risk



Mobiltelefoner

Mobilt Bredbånd

Kundeservice

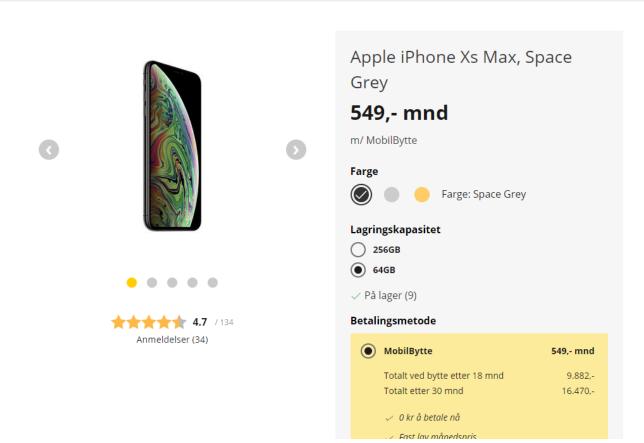
Privat / Bedrift







Nettbutikk / Apple / iPhone Xs Max



**=** 0



<b>\</b> 23 21 01 10	post@teleoutlet.no	
søkeord		Søk



♠ Som ny ∨ Ny uten salgspakke Helt ny Nettbrett Smartklokker ∨ Annet Tilbehør ∨

32 GB















#### Usage



Corporate customer
 uses an internal
 application. le CRM, ERP
 or other systems

2. The internal application uses a clientID and secret + a system user to connect to Telenor's systems and ask for information 3. Telenor returns information, based on access rights, back to the internal application





#### J-53 Cross company fra 3000 til 3300

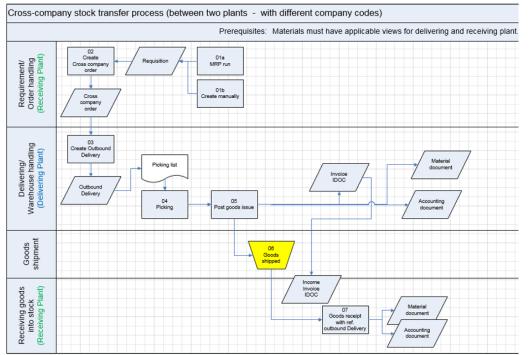
#### J-53 Cross company f

• Opprettelse av <u>delivery</u> Brightstar NO. <u>Transar</u> Når en kjører VL10B, så kan en selektere på <u>distr.kana</u> Kunde er Brights. <u>insurance</u>. Leveringsadresse blir he Leveringstype fastsettes til ZNLC (etterfylling cross.-<u>c</u>





Fabr Lgr. Leveringskvantum KE Plukket kvantum KE Batch



C

#### 2 PartnerBilling Static Design

The following diagram represents the high level architecture for Partner Billing functionalities.



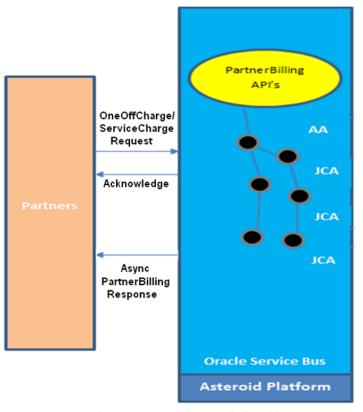
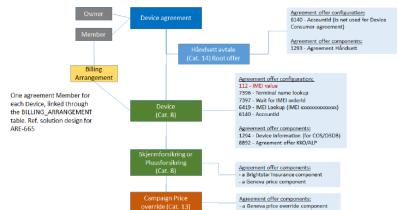


Figure 1: Telenor PartnerBilling Detailed Architecture



#### FKM data model for Insurance in a Device agreement



#### High level solution description

Brightstar shall send one time charges for billing on a customer account through the Asteroid Partner Billing API. For reference, see the attached Asteroid API specification.

None of the existing identifiers supported by the Asteroid API can be used with the information Brightstar has about the customer, for giving unique identification of the account in Geneva to charge. The changes we will do for making that possible are:



#### Ikke kjøp katta i sekken!

Det er lett å bli lurt når du kjøper brukte mobiltelefoner på privatmarkedet.

- ✓ 2 års garanti
- ✓ 14 dagers angrerett
- ✓ God kundeservice



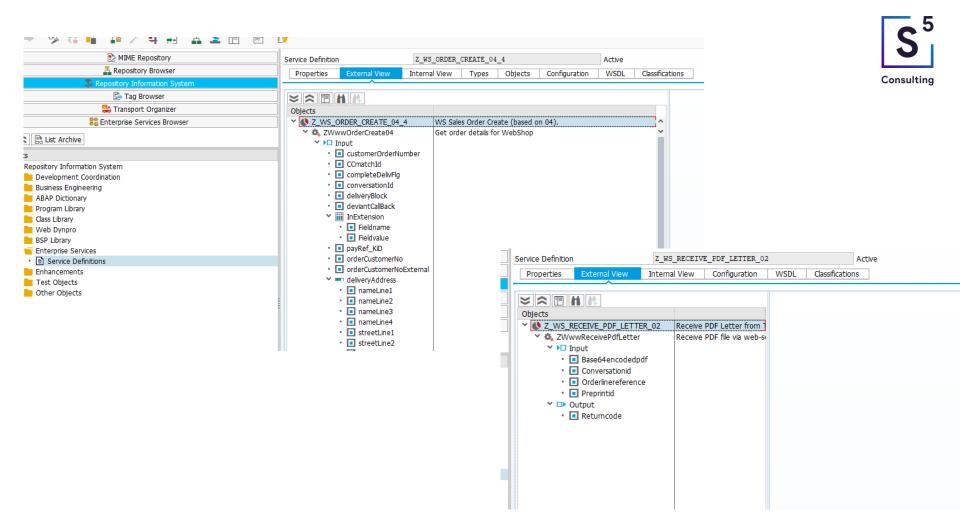




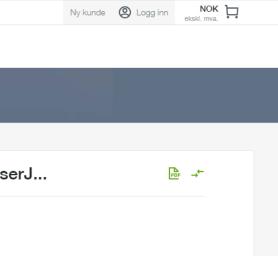










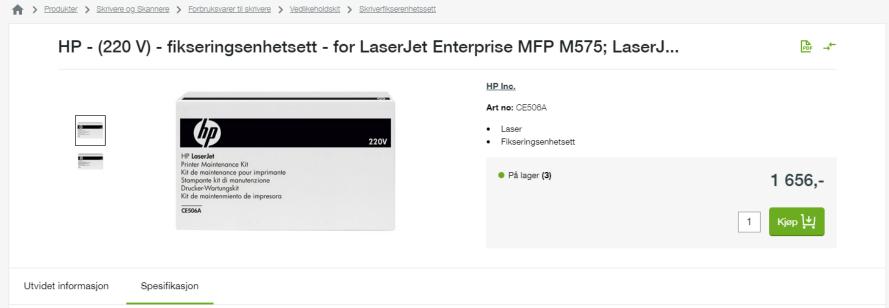


Andre kunder så også på





Q



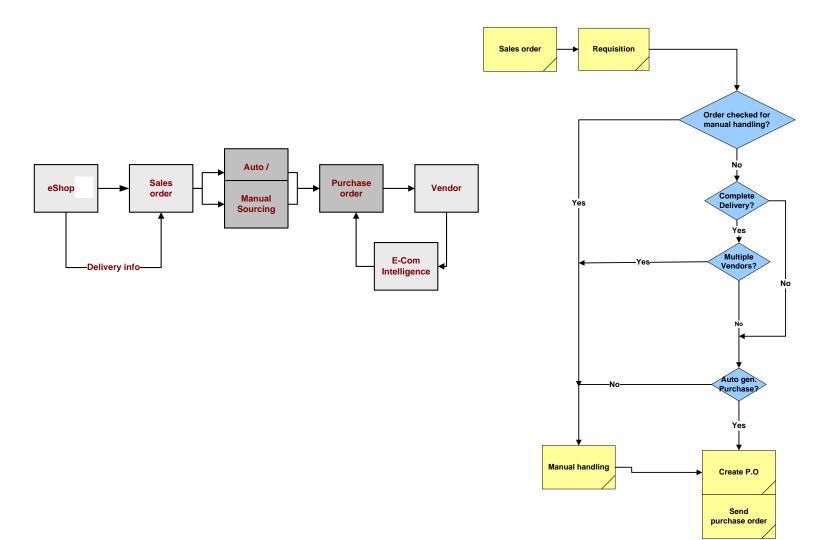
#### Utvidet informasjon

Produktinformasjon levert av produsenten



• HP LaserJet Enterprise color flow MFP M575c (CD646A)

HP LaserJet Pro 500 color MFP M570dn (CZ271A)





#### 5.4 Orderblock Item - Beløp

Setter blokk dersom nettoverdi på item er for høvt

## Display View "Orderblock Item maint Dialog Struture Orderblock Item Orderblock Rem maintan- Antal Orderblock Rem maintan- Belog Orderblock Header Orderblock Header

#### **Reason and Prerequisites**

#### Solution

Create a user-specific user requirement (for example, 902: BEDINGUNG\_PRUEFEN\_902 in Include LV07A902) as a copy of standard user requirement 102 and assign it to requirement 'Preq' by using Transaction OVB5. In the source code of the user-requirement, program a check for the delivery block which, if necessary, triggers an ERROR\_EXCEPTION which prevents the generation of the purchase requisition. You can use the existing check for the credit block as a template.

Felt	Kommentar	Beskrivelse
Main	Flag som definerer «generell	Dette er utgangspunktet for
	regel»	blokk. Dersom det er andre
		gyldige regler vil de overstyre
		den generelle.
Ordretype	Obligatorisk	
Sales Org	Obligatorisk	
Dchannel	Obligatorisk	
ItCat		
Customer	Kunde	
HgLvCust	Kundehierarki	Kan settes på flere nivåer
Vendor	Leverandør	
Manufatcurer	Produsent	
Material		
Product hierarchy	CNET	Kan settes på alle nivåer. Eks.
		10, 1012, 101200 eller
		10120010.
Number	Beløp	Maks beløp tillatt for
		kombinasjon







#### Bestilling av personlig bekledning og utrustning (PBU)

#### **INFORMASJON**

KROPPSMÅL

#### **INFORMASJON**

Du mangler bekledning eller utstyr som du vil trenge for å kunne delta på øvelsen. Vennligst angi kroppsmål og velg størrelser i neste bilde, så vil du få tilsendt dette i posten.

#### OPPLYSNINGER



Bruun-Hanssen, Haakon

Fødselsnummer: 13028032741

Dato for øvelse: 01.12.2019

Svarfrist: 01.11.2019

### Demo



# S Consulting

We help clients **execute change** to add **value** by intelligently **connecting People, Things and Business** 

Sveinung Gehrken, S5 Consulting AS