

BELMONDI LUCAS

ETUDIANT A LA RECHERCHE D'UNE
ALTERNANCE EN IUT TECHNIQUE DE
COMMERCIALISATION

PROFIL PERSONNEL


D'un tempérament curieux,
toujours en quête
d'apprentissage et de
connaissances, à la
recherche d'un poste
dynamique et enrichissant

EDUCATION


2013- 2017 : Collège Saint
Exupéry obtention du brevet
mention Très Bien

2017- 2020 : Lycée Renoir
Terminale ES

CONTACT

 Saint laurent du var
06700 , 20 avenue
jeanne d'arc

 lucasbelmondi@gmail.com

 06.95.55.32.80

CAPACITÉS

- A l'aise a l'oral la prise de parole ne me pose aucun problème
- J'aime travailler en équipe
- Capable de m'adapter à toutes situations
- A l'aise avec les ordinateurs et les nouvelles technologies

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Plagiste/serveur a l'Aeva beach

ETE 2019

Stage de 3eme a France 3 cote d'azur

2017

Découverte des différents métiers et du fonctionnement
d'une chaîne TV

LANGUE

- Anglais 8 / 10
- Italien 4 / 10

ACTIVITÉS SPORTIVES

Vtt, Ski, Foot.

Monsieur BELMONDI Lucas
20, Avenue Jeanne d'Arc
06700 Saint Laurent du Var
☎ 06.95.55.32.80 /lucasbelmondi@gmail.com

Permis en cours

À l'attention du responsable du recrutement

St Laurent du Var, le 5 Août 2020

Objet : Candidature à un poste en contrat d'alternance
DUT Technique de Commercialisation 1^{ère} année

Cher Monsieur,

Titulaire du BAC ES, j'ai été accepté pour la rentrée 2020/2021 à l'IUT de Nice en DUT Technique de Commercialisation ; ainsi je suis à la recherche d'une entreprise susceptible de m'accepter sur deux ans en contrat en alternance.

Passionné par le Commerce, d'un tempérament curieux, toujours en quête de négociation, j'ai tout naturellement opté pour cette orientation. De plus le choix de l'alternance m'a paru évident, car il allie la théorie à la pratique, je pourrais ainsi bénéficier du véritable savoir-faire des professionnels.

À l'aise à l'oral, la prise de parole ne me pose aucun stress, doté d'un sens du contact j'aime travailler en équipe et je suis capable de m'adapter à toutes les situations. Sachez que si vous me donnez l'opportunité d'intégrer votre établissement, je mettrai toutes mes connaissances acquises jusqu'à présent, compétences et mon dynamisme à votre service.

Disponible je peux vous rencontrer à votre convenance,

Espérant que mon profil aura su retenir toute votre attention,

Je vous prie de croire, Cher Monsieur, à l'assurance de mes sentiments respectueux.

Lucas BELMONDI

P.J. : Mon Curriculum Vitae



Responsable commercial-e
Assistant-e marketing
Chef-fe de produit
Chef-fe de projet ...

Cette formation est fondée sur un double impératif : apporter aux étudiants une connaissance approfondie des techniques commerciales et les préparer à assumer rapidement des responsabilités (projet tutoré et stage en entreprise ou association). Techniques d'expression et de communication sont également valorisées à travers les travaux de groupe et des outils pédagogiques de dernières générations. Deux langues vivantes sont obligatoires, l'anglais et au choix l'espagnol, l'italien ou l'allemand. La palette des métiers des futurs diplômés est particulièrement large : chef de service achat, directeur approvisionnement, agent commercial, chef des ventes, directeur commercial, chef de produit, responsable de gestion des stocks, assistant marketing, chef de rayon, chef de service publicité, responsable de service exportation, conseiller financier...

SITE DE NICE

E-mail : iut.dept-1cn@unice.fr
Tél : 04 97 25 82 46

Pour qui, comment ?

Conditions d'admission

Sélection : Examen du dossier et éventuel entretien sur convocation

Bac : Toutes séries

Préparation du diplôme

- > Formation traditionnelle
- > Formation en alternance en apprentissage (1 semaine à l'IUT / 1 semaine en entreprise)



Stages

- > 11 semaines

Et après ?



SITUATION DES DIPLÔMÉS 2 ANS APRÈS LE DUT

27% EN EMPLOI	5% EN RECHERCHE D'EMPLOI	25% EN POURSUITE OU REPRISE D'ÉTUDES EN QUATRIÈME ANNÉE
36% EN POURSUITE OU REPRISE D'ÉTUDES	4% EN INACTIVITÉ	<small>Statistique nationale réalisée en 2017 sur la base des données de l'IUT</small>

LE +

- Possibilité de réaliser son stage en Europe, Australie, Afrique du Sud, Canada...
- En fin de 2^e semestre, 2 parcours possibles : poursuite en licence professionnelle ou vers des études plus longues, type Master.
- Intervention de professionnels.

Quel programme ?

AGIR SUR LES MARCHÉS

- > Concepts et stratégies marketing
- > Études et recherches commerciales
- > Gestion de la relation client
- > Négociation, vente, achat
- > Management de l'équipe commerciale
- > Distribution, marketing du point de vente
- > E-marketing
- > Logistique
- > Communication commerciale
- > Environnement international

DÉCOUVRIR L'ENVIRONNEMENT PROFESSIONNEL

- > Organisation, stratégie des entreprises
- > Psychologie sociale des organisations et management
- > Entreprenariat
- > Économie générale
- > Droit commercial, droit du travail

GÉRER

- > Comptabilité et gestion
- > Analyse financière
- > Mathématiques et statistiques appliquées

COMMUNIQUER

- > Expression communication culture
- > Psychosociologie de la communication
- > Langues vivantes

TRAITER L'INFORMATION

- > Technologies de l'information et de la communication

SE PROFESSIONNALISER

- > Projet personnel professionnel
- > Découverte des métiers
- > Projet tutoré : conduite de projets en groupe
- > 11 semaines de stage en entreprise

LE CONTRAT D'APPRENTISSAGE

Le public : jeunes de 16 à 29 ans

Code du Travail Article L6221-1 « Le contrat d'apprentissage est un contrat de travail de type particulier conclu entre un apprenti ou son représentant légal et un employeur. L'employeur s'engage, outre le versement d'un salaire, à assurer à l'apprenti une formation professionnelle complète, dispensée pour partie en entreprise et pour partie en centre de formation d'apprentis ou section d'apprentissage. L'apprenti s'oblige, en retour, en vue de sa formation, à travailler pour cet employeur, pendant la durée du contrat, et à suivre cette formation. »

CARACTERISTIQUES

- ✓ CDD ou CDI de 1 à 2 ans (suivant la formation choisie) alternant des périodes en entreprise et à l'IUT. Le contrat d'apprentissage obéit aux mêmes règles qu'un contrat de travail salarié.
- ✓ Période d'essai de 45 jours en entreprise consécutifs ou non (à la date de début de contrat).
- ✓ Dans l'entreprise, l'apprenti est encadré par un maître d'apprentissage.

ASPECTS FINANCIERS

✓ Exonération des cotisations sociales

- Pour les entreprises de **moins de 11 salariés** :

Exonération totale des cotisations sociales patronales et salariales, à l'exception des cotisations accidents du travail-maladies professionnelles

- Pour les entreprises de **plus de 11 salariés** :

L'Etat prend en charge les cotisations patronales et salariales dues au titre des assurances sociales (maladie-maternité, invalidité, décès, vieillesse) et les cotisations patronales d'allocations familiales.

✓ Rémunération de l'apprenti

SMIC brut au 1^{er} janvier 2020 : **1 539,42€** (10,15 €/h ; base : 35 heures hebdomadaires)

Le niveau de salaire est en pourcentage du SMIC ou du Salaire Minimum Conventionnel

Année d'exécution du contrat dans le cycle de formation	16-17 ans		18-20 ans		21-25 ans		26-29 ans	
	1 ^{ère} année	27%	414.64 €	43%	661.95 €	53%	815.89 €	100%
2 ^{ème} année	39%	600.37 €	51%	785.10 €	61%	939.04 €		
3 ^{ème} année	55%	846.68 €	67%	1 031.41 €	78%	1 200.74 €		

Selon les nouvelles dispositions, les étudiants de licences professionnelles doivent être considérés comme une 2^{ème} année d'apprentissage.

Simulateur de calcul du Salaire de l'apprenti : https://www.alternance.emploi.gouv.fr/portail_alternance/jcms/gc_5504/simulateur-employeur

✓ Frais de formation de l'apprenti financés par l'OPCO.

Plus d'informations :

<https://www.cfa-epure.com/>

<http://www.apprentissage.gouv.fr>

PROCEDURES POUR ETABLIR LE CONTRAT

1. Se connecter sur le site **cactus** afin de saisir les informations nécessaires à l'établissement du contrat : <https://www.cfa-epure.com/cactus/comptes/>
2. Compléter avec votre futur apprenti.e les champs vous concernant (une partie apprenti.e et une partie employeur)
3. Le responsable de la formation valide les missions confiées à l'apprenti.e et le CFA valide les informations réglementaires
4. Une fois validé, imprimer et signer 3 exemplaires originaux du contrat (2 signatures obligatoires apprenti & employeur)
5. Adresser les 3 exemplaires originaux du contrat **au plus tard dans les 5 jours à la date d'embauche** au CFA Epure Méditerranée.
6. Adresser **une copie** du contrat d'apprentissage à l'IUT afin de valider l'inscription de l'apprenti.e à l'IUT.
7. Effectuer les déclarations réglementaires :
 - a. Déclaration Unique d'Embauche auprès de l'URSSAF
 - b. Prendre contact avec la Médecine du travail ou un médecin de ville pour la visite médicale

! Garder une photocopie du contrat en attendant l'original validé et enregistré !