

MODULE 14 – LES PARTENAIRES

CE QUE VOUS DEVEZ FAIRE MAINTENANT

LISTEZ VOS FUTURS PARTENAIRES

- Coiffeurs, praticiens de bien-être (si vous ne proposez pas de massage ou des différents)
- Prothésistes ongulaires (si vous n'en proposez pas)
- Magasins bio, jeune maman
- Traiteurs et organisateurs de mariage
- Hôtels, campings, chambres d'hôtes, etc.
- Milieu médical (cliniques, maisons de retraite, hôpitaux, médecins, infirmiers, kinés....)
- Médecine parallèle (ostéopathes, acupuncteurs...)
- Fleuristes, magasin de chocolats ou de douceurs
- Magasin de décoration
- Bijouteries
- Lingerie
- Magasin de vêtement pour femmes
- Agence de voyage
- ETC.

PREPARER UNE IDEE PAR PROPOSITION

Détaillez votre proposition pour chaque offre (combien de pourcentage, quel type d'offre, etc...), mettez le budget

PARTENARIAT SIMPLE :

POURCENTAGE

BUDGET

L'ACTION COMMERCIALE

BUDGET

OFFRE COMMUNE

BUDGET

OFFRE TYPE « GROUPON »

BUDGET

PARTENARIAT-ANIMATION : (CE SONT DES EXEMPLES, VOUS POUVEZ EN AVOIR D'AUTRES...)

UN MODELAGE DU DOS DE 15 MIN

BUDGET

DIAGNOSTIC DE PEAU

BUDGET

UNE MINI MANUCURE

BUDGET

MAQUILLAGE FLASH DES YEUX

BUDGET

AUTRES :

BUDGET

PREPAREZ LES FICHES PARTENAIRES

- Remplissez une fiche par partenaire (voir en dessous de la vidéo)