



**UTRUST**

**Мы - будущее онлайн-платежей**

[ustrust.io](http://ustrust.io)

Версия 1.0.1

9 октября 2017



## СОДЕРЖАНИЕ ДОКУМЕНТА

<b>ВВЕДЕНИЕ</b> .....	<b>3</b>
<b>КРАТКИЙ ОБЗОР</b> .....	<b>4</b>
<b>КОНЦЕПЦИЯ</b> .....	<b>6</b>
<b>ПРОБЛЕМА</b> .....	<b>6</b>
<b>РЕШЕНИЕ</b> .....	<b>6</b>
<b>БЛОКЧЕЙН, ПЕРВИЧНОЕ РАЗМЕЩЕНИЕ ТОКЕНОВ И БУДУЩЕЕ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ</b> ...	<b>8</b>
<b>ПЛАТФОРМА И ТОКЕНЫ</b> .....	<b>13</b>
Платежная платформа UTRUST .....	13
<b>ТОКЕН UTRUST</b> .....	<b>20</b>
Ценность и стратегия .....	20
Практическая реализация токенов.....	21
<b>СООТВЕТСТВИЕ ПЛАТФОРМЫ РЫНКУ</b> .....	<b>22</b>
<b>ГРАФИК И ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ</b> .....	<b>26</b>
Детали первичного размещения токенов (ICO).....	26
Правовые вопросы.....	30
Дорожная карта развития.....	31
<b>КОМАНДА</b> .....	<b>33</b>
<b>Участники</b> .....	<b>38</b>
Безопасность.....	38
Защита.....	38
Консультации и раскрытие информации.....	38



## **ВВЕДЕНИЕ**

Цель настоящего документа - предоставить информацию о проекте UTRUST, его основной концептуальной идее, бизнес-модели, конкурентных преимуществах, команде, деталях первоначального размещения токенов (ICO) и дорожной карте, ведущей к первому минимально работающему продукту (MVP). Более детальное техническое описание базовой архитектуры и API мы предоставим несколько позднее.

Идея создания UTRUST появилась во время обычного мозгового штурма после рассказа о разочаровании, полученном от использования решений, существующих на рынке криптоплатежей, и возникшего желания создать лучшую платформу. После того, как мы трансформировали исходную концепцию в полноценную презентацию для инвесторов, мы постоянно искали партнеров, которые могли бы заинтересоваться нашей идеей, и формировали свою команду. За это время мы нашли отличных партнеров и наставников, которые стали нашими убежденными сторонниками, с радостью помогая нам в создании общей концепции платформы и доведении до совершенства нашего плана по выходу на рынок. Сейчас, когда мы приближаемся к этапу первичного размещения токенов (ICO), мы хотим поблагодарить всех, кто поддерживал нас, и надеемся в будущем превзойти ожидания всего сообщества.

Текущая версия белой книги опубликована 9 октября 2017, мы рекомендуем периодически отслеживать обновления на нашем [вебсайте](#) и в других медиа-каналах, чтобы получать новую информацию и откорректированные версии.



## КРАТКИЙ ОБЗОР

UTRUST - это революционная платежная платформа, которая дает возможность покупателям платить продавцам (частным лицам или компаниям) в предпочтительной для себя криптовалюте. Мы предоставляем продавцам возможность безопасного и удобного получения средств в фиатной валюте и предлагаем покупателям лучшую защиту их интересов, действуя в качестве доверенных посредников. Мы объединяем лучшие способы защиты платежей, созданные в современном поколении фиатных систем, с инновационными преимуществами блокчейна и выпускаем наш собственный токен, обладающий всеми этими уникальными функциями.

### ОСНОВНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

<b>ДАТА НАЧАЛА ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ПРОДАЖИ ТОКЕНОВ (PRE-ICO)</b>	28 августа 2017, 16:00 GMT
<b>ДАТА НАЧАЛА ПЕРВИЧНОГО РАЗМЕЩЕНИЯ ТОКЕНОВ (ICO)</b>	2 ноября 2017, 14:00 GMT
<b>РАУНДЫ</b>	1 предварительная продажа токенов + 1 первичное размещение токенов
<b>СИМВОЛ ТОКЕНА</b>	UTK
<b>ОБЩЕЕ КОЛИЧЕСТВО ТОКЕНОВ</b>	1 000 000 000 (1 миллиард)
<b>СТОИМОСТЬ ТОКЕНОВ В ПЕРИОД ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ПРОДАЖИ</b>	0,03 доллара США (3 цента)
<b>СТОИМОСТЬ ТОКЕНОВ В ПЕРИОД ПЕРВИЧНОГО РАЗМЕЩЕНИЯ</b>	0,065 доллара США (6,5 центов)
<b>МАКСИМАЛЬНАЯ СУММА, ПЛАНИРУЕМАЯ К СБОРУ</b>	49 млн долларов США (сорок девять миллионов)
<b>ПРИНИМАЕМЫЕ ВАЛЮТЫ</b>	BTC и ETH
<b>ПРОТОКОЛ ТОКЕНОВ</b>	ETH, ERC20

Платформа UTRUST стремится к тому, чтобы предоставить покупателю такую же защиту его интересов, к которой он привык во время совершения обычных онлайн-покупок. Мы будем выступать в качестве посредника, разрешающего конфликты, давая возможность возмещения средств, уменьшая риски мошенничества. При этом

мы будем защищать продавца от волатильности криптовалютного рынка. Основываясь на лучших возможностях криптовалют, мы хотим обеспечить возможность проведения быстрых транзакций, взимания более низких комиссий и снижения препятствий для проведения международных транзакций, что обеспечит продавцам условия для продажи товаров растущей международной аудитории держателей криптовалют. Одним словом, мы стремимся создать платежный API для интеграции с торговыми площадками, который стал бы крипто-конкурентом PayPal.

Все эти функции уже обеспечивают создание сногшибательного продукта, первого в своем роде в мире криптоплатежей, который может финансироваться только за счет венчурных инвестиций. Но мы решили не останавливаться на этом и предложить всему миру шанс стать нашими сторонником. Поэтому одновременно с платформой UTRUST мы выпускаем наш собственный токен UTRUST, используя преимущества первичного размещения токенов (ICO).



В сущности, токен UTRUST будет являться и вкладом наших сторонников в платформу, и транзакционным токеном, который покупатели смогут использовать на платформе UTRUST вместе с другими основными монетами, и финансовым инструментом, связывающим стоимость токена UTRUST с ценностью платформы UTRUST - это наш стратегический алгоритм взаимосвязи активов.

Это амбициозный проект, направленный на создание комплексной программной платформы с нуля, приносящей ощутимую экономическую отдачу как своим сторонникам, в виде повышения стоимости токенов, так и сообществу покупателей и продавцов, что обуславливает дальнейший рост платформы в форме увеличения количества транзакций. Мы считаем, что криптовалюты активно развиваются и скоро станут гораздо большим, нежели чем просто предмет для спекуляций, они займут умы и кошельки потребителей. Это новый определяющий фактор, который, как мы уверены, изменит способ использования криптовалюты покупателями и продавцами, и мы считаем, что единственным недостающим звеном сейчас является наличие посреднической платформы, которой будут доверять. Платформы UTRUST.

Мы начинаем предварительную продажу токенов на сумму 1,5 млн долларов США 28 августа 2017 для того, чтобы понять интерес сообщества к нашему проекту. Если после закрытия раунда собранная сумма будет соответствовать нашим ожиданиям, мы проведем первичное размещение токенов, которое начнется 2 ноября 2017 года, чтобы собрать финансовые средства на общую сумму 49 млн долларов США. Эти средства станут ресурсом для финансирования нашего желания провести революцию в текущей системе криптовалютных онлайн-платежей, финансирования разработки минимально работающего продукта, маркетинговых расходов, системы стимулирования для привлечения торговых компаний и расширения команды. То, чего мы достигли в настоящий момент, стало результатом работы разносторонней и высококвалифицированной команды, ориентированной на нашу амбициозную дорожную карту. И на данном этапе нам необходима ваша поддержка и, смеем сказать, ваше доверие.



## **КОНЦЕПЦИЯ**

Мы считаем, что в эпоху цифровых технологий одной из важнейших ролей криптовалют является обеспечение процедуры проведения транзакций, а также действие в качестве беспрепятственного и безопасного способа осуществления платежей, свободно принимаемых к оплате. Мы считаем, что современным платежным платформам не хватает необходимых функций, которые привлекли бы широкий круг продавцов и пользователей; что цифровые токены - нечто намного большее, нежели чем средство для осуществления финансовых спекуляций; и что первичное размещение токенов может быть использовано для финансирования команд профессионалов, стремящихся создавать новые платформы с реальной стоимостью, основанной на росте транзакций за оплату товаров и услуг, и финансово обеспеченные доходом от справедливых комиссий.

## **ПРОБЛЕМА**

Несмотря на революционность и технологические преимущества технологии блокчейн, одна область остается практически полностью неосвоенной - это цифровые платежи между покупателями и продавцами материальных услуг. Данная ситуация обусловлена поведением крупных игроков индустрии платежей, которые используют устаревшие API и договоры с традиционными финансовыми организациями - банками и кредитными картами. Несмотря на преимущества криптоплатежей (ультра-низкие комиссии, скорость и низкий порог входа), покупатели пользуются существующей системой, ожидая от нее надежную защиту интересов потребителей, защищающую их покупки и предоставляющую возможность возврата денежных средств. С другой стороны, продавцы хотели бы получить больший доход, однако в принятии к оплате криптовалют их настораживают вопросы волатильности. И было бы потрясюще, если бы мы могли сделать лучшее для обоих этих миров, не правда ли? Так вот, эту дилемму взаимного доверия мы и собираемся решить при помощи платформы UTRUST.

## **РЕШЕНИЕ**

Наша цель - создать платежный шлюз нового поколения, позволяющий покупателям приобретать товары и услуги, не сомневаясь в продавцах, и использовать при покупке предпочтительные для них криптовалюты.



Также наша платформа будет включать надежную защиту прав потребителей, схожую с защитой, используемой системой PayPal, а также систему разрешения конфликтов. Мы стремимся стимулировать переход торговых компаний на наше API, предоставляя им способ прямого получения фиатных валют при покупках за криптовалюту, защищая продавцов от волатильности рынка и уменьшая тем самым риски принятия в оплату криптовалют.



## **БЛОКЧЕЙН, ПЕРВИЧНОЕ РАЗМЕЩЕНИЕ ТОКЕНОВ И БУДУЩЕЕ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ**

*"Это безумие, что большинство розничных предприятий до сих пор не принимает биткойны в качестве оплаты"*

Джонатан Джонсон (Jonathan Johnson), Президент Medici Ventures, 14 июля 2017

По мере того как индустрия блокчейна достигает развития начального этапа своего становления, многие основополагающие ключевые технологии уже в достаточной степени готовы для того, чтобы создать честный продукт, ориентированный на потребителя и рассчитанный на широкую аудиторию. Многие задаются вопросом, что станет следующим значительным достижением в сфере финансовых технологий, где будет следующий прорыв и в какую сторону мы держим курс. Как это происходит со всеми новыми технологиями, блокчейн приносит изменения во многие области традиционного бизнеса, заставляя компании, работающие в данных отраслях, адаптировать их традиционные бизнес-модели к новой реальности. Банки, страхование, торговля акциями, венчурный капитал, логистика и управление, все находятся под влиянием новых продуктов, изменяющих наше представление о деньгах, транзакциях, ценностях и доверии. С первых дней своего существования биткойн торгуется на частных форумах, биржах и платформах приложений на базе смарт-контрактов.

Мы уже прошли длинный путь, но цифровизация денег - это только следующий этап. С учетом того, что согласно данным ведущих рыночных аналитиков к 2025 году ожидается рост криптовалютного рынка до 5 трлн, мы считаем, что пришло время выйти за рамки токенов как исключительно спекулятивных инвестиционных платформ и использовать первоначальное размещение токенов (ICO) для создания платформ с реальными активами и стремлением к построению революционных технологий. Рассматривая данные первичного размещения токенов за 2 квартал 2017 года, можно сказать, что несмотря на то, что в общей сложности за этот период было собрано 1,2 млрд долларов США, эта сумма представляет только очень небольшую часть средств, инвестированных более традиционными венчурными фондами в стартапы по всему миру.





Количество продаж токенов	<b>56</b>
Общий объем собранных средств (млн долл США)	<b>\$1 265,9</b>
Средний объем собранных средств (млн долл США)	<b>\$22,6</b>

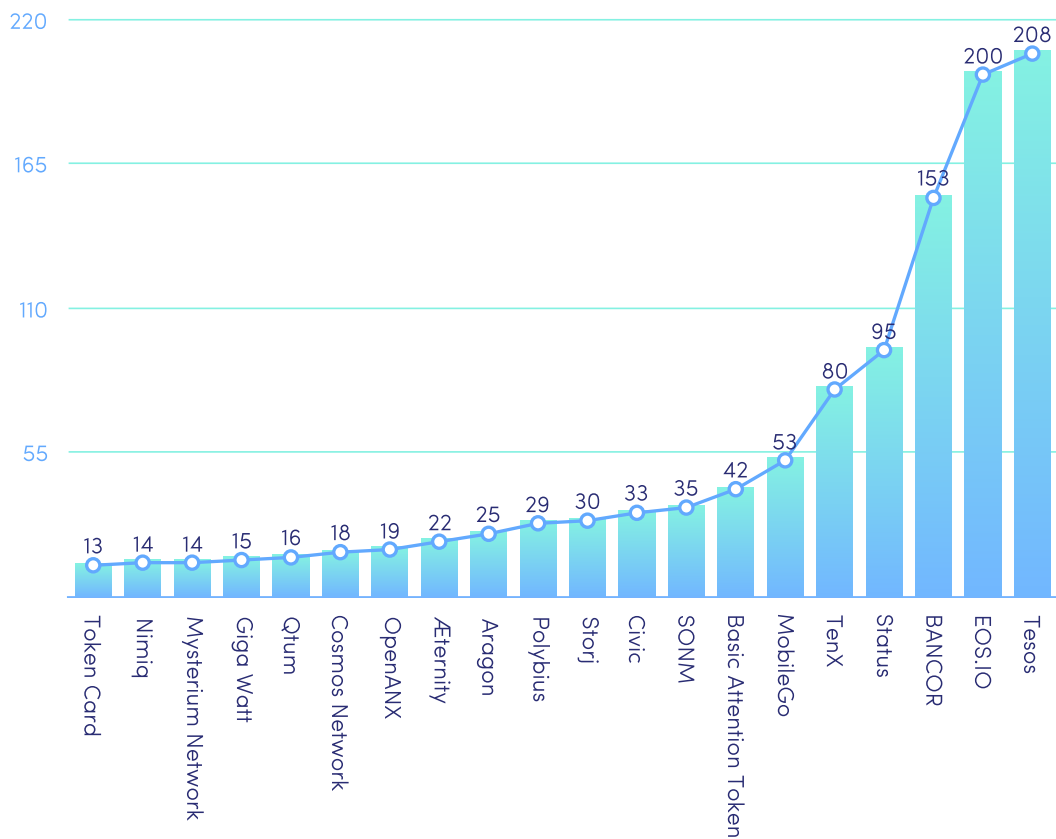


Рисунок 1 - Суммы, собранные во время первичного размещения токенов в 2017 году (с начала года по сегодняшний день), в млн долларов США

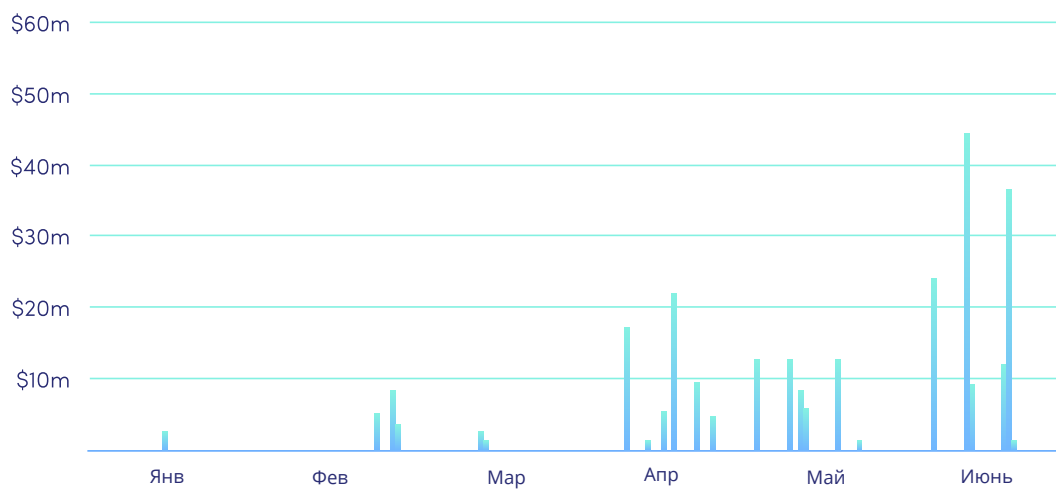


Рисунок 2 - Рост инвестиций в первичное размещение токенов в 2017 году (с начала года по сегодняшний день)



Мы считаем, что этот импульс развития будет только набирать силу, увеличиваясь в будущем за счет предварительных размещений токенов, основанных на признанных уровнях протокола и создании следующего поколения коммерческих экосистем, обеспеченных экономикой токенов. В настоящее время уже существуют основополагающие ключевые протоколы для создания нового, лучшего, более быстрого и масштабируемого шлюза онлайн-платежей. Платформы, которую вы сможете использовать для оплаты товаров и услуг, свободной от рамок устаревших платежных систем, построенных вокруг кредитных карт, предлагающую больше, чем могут сегодня предложить другие криптоцентрированные платформы. Мы считаем, что сфера платежей - один из основных интенсивно развивающихся способов выгодного использования криптовалют, и что платформа UTRUST создаст преимущества для трех основных групп заинтересованных лиц: покупателей, продавцов и наших первых сторонников, вложивших средства в токены.



**Для покупателей:** мы стремимся минимизировать риск аферизма и мошенничества во время проведения онлайн-платежей,

предоставляя полную защиту оплаты покупок и действуя в качестве посредника для всех транзакций. Наша цель - стать лучшим выбором для покупателей посредством снижения комиссии за проведение каждой транзакции по сравнению с другими системами. Эти действия позволят покупателям тратить аккумулированные у них криптовалюты в большем количестве торговых точек, а в дальнейшем стимулирует разнообразие предложений и рост рынка.



**Для продавцов:** мы стремимся предоставить продавцам способ расширения клиентской базы и увеличения доходов от продаж,

обращаясь более широкой аудитории держателей криптовалют. Этот неосвоенный рынок пользователей накопил большой объем средств, который продолжает расти, особенно в сравнении с ограниченным количеством торговых точек, в которых их можно потратить. Предоставляя продавцам возможность получать средства в фиатной валюте, мы решаем одну из основных проблем принятия к оплате криптовалют в высоковолатильной экономической среде, эффективно защищая продавца от крипто-волатильности и гарантируя сумму, получаемую за покупку. И более того, мы нивелируем обычные риски, связанные с традиционными способами оплаты, устраняя возможность совершения возвратных платежей и мошенничества с кражей кредитных карт.



**Для вкладчиков:** мы стремимся предоставить возможность финансирования платформы реального значения, обладающей

действующей бизнес-моделью, стоящей выше обычных спекуляций токенами. Токен UTRUST будет работать не только на платформе UTRUST, где он будет использоваться в качестве принимаемого наравне с другими криптовалютами токена, обладая при этом преимуществами в форме более низкой комиссии при оплате, но также он будет синергически привязан к платформе, формируя с ней стратегически значимое партнерство. Каждый раз, когда покупатель будет платить через платежную платформу UTRUST при помощи любой криптовалюты,



небольшой процент комиссии за транзакцию будет изыматься с рынка и уничтожаться в виде токена UTRUST. Это уменьшит количество токенов UTRUST при сохранении тенденции дальнейшего повышения спроса, динамичного перехода на платформу и увеличения выгоды для Участников. Фактически, чем больше транзакций будет проходить на платформе UTRUST, тем большей потенциальной стоимостью будут обладать токены UTRUST для Участников в будущем.



## ПЛАТФОРМА И ТОКЕНЫ

### Платежная платформа UTRUST

Платформа UTRUST - это решение для платежной системы, позволяющее продавцу принимать в оплату от покупателей различные виды криптовалют, получая их как фиатную валюту. Мы стремимся разработать и развернуть наше решение как лучшее на рынке, предлагая несколько уникальных инновационных функций:

- надежную защиту покупателя и минимизацию рисков как продавцов, так и покупателей
- оплату в предпочтительной для покупателя криптовалюте, получение продавцом средств в фиатной валюте
- интегрированный индексированный токен для обмена, который будет использоваться на платформе для снижения комиссий на транзакции



Рисунок 3 - Обзор проведения транзакции



Фактически UTRUST станет транзакционным платежным API, который объединяет скорость и безопасность криптоплатежей с защитой покупателей, свойственной традиционным платежным системам, а также все преимущества невозможности мошенничества при проведении криптоплатежей (никаких украденных карт, возвратных платежей или взломанных аккаунтов). Мы разработаем систему защиты платежей вокруг надежного посреднического алгоритма, позволяющего покупателю открыть спор и дать ему ход в случае, если что-то пойдет не так. Мы предоставляем для обеих сторон все условия для безопасного обсуждения проблемы, чтобы они могли самостоятельно разрешить конфликт посредством диалога, позволяя при этом присоединиться доверенному посреднику в качестве арбитра. Подобное обсуждение и посредничество оператора UTRUST в качестве арбитра гарантирует, что финальное решение (возврат или высвобождение платежа) будет принято беспристрастной третьей стороной. Наши ключевые принципы, которые мы намерены полностью соблюдать:



**Защита покупателей** - Сумма, выплаченная покупателем, удерживается до того момента, когда транзакция подтверждается медиатором платформы. UTRUST берет на себя разрешение споров и минимизацию рисков, защищая покупателя и гарантируя ему возможность возврата средств в случае возникновения проблем с покупкой.



**Защита от курсовых колебаний** - Мы предоставляем прозрачные предварительные курсы обмена валют. Конвертация из криптовалюты в фиатную проводится в реальном времени по лучшему рыночному курсу и добавляется в пул. Блокируя эту сумму и гарантируя ее удержание после конвертации, мы обеспечиваем получение продавцом точной запрашиваемой им суммы, без ограничений, связанных с волатильностью крипторынка.



**Низкие комиссии** - Мы предоставляем продавцам более низкие комиссии по сравнению с другими платформами электронной торговли - 1% от суммы транзакции. Подключение ко множеству обменных сервисов и интеллектуальная аналитика обеспечивают покупателям, совершающим платежи, самые низкие комиссии из возможных.



Как платформа будет работать для покупателей и продавцов? Это довольно просто. Давайте рассмотрим типичные действия пользователя на платформе:

- Продавец выставляет на торговой площадке товар, который он планирует продать, по конкретной стоимости, которую он/она планирует получить в своей локальной валюте. При оформлении заказа торговая площадка предлагает предполагаемым покупателям широкий спектр вариантов оплаты, включая UTRUST.
- Поскольку продавец хочет ориентироваться на максимально возможное количество молодых онлайн-покупателей, при оформлении заказа он/она предлагают оплату через UTRUST в качестве визуально выделенного варианта, поэтому покупатель может выбрать его и получить от платформы UTRUST наилучшую защиту своих действий.
- Покупатель видит предложение и полагает, что это отличная сделка для той цены, которую предлагает продавец.





- Когда покупатель выбирает UTRUST в качестве варианта оплаты, он может использовать в качестве источника средств один из имеющихся у него криптовалютных кошельков (например: Bitcoin, Ethereum), или использовать принадлежащие ему средства UTRUST. Если он/она не имеют у нас аккаунта, то на этом этапе он/она могут завести его или просто продолжить и провести оплату.



- Покупатель увидит описание итоговой суммы к оплате, включая 1% комиссии и комиссию за конвертацию (из крипто-средств в фиатные). Описание полностью прозрачно и обновляется каждые две минуты.

- Покупатель завершает транзакцию и сумма отправляется в UTRUST. Наша система UTRUST конвертирует сумму в криптовалюте в фиатную и удерживает ее на условном депонировании до высвобождения продавцу. Конкретная продолжительность данного периода удержания будет зависеть от рейтинга продавца, основанного на истории его действий на платформе.





- Продавец получает уведомление о входящей покупке, а также о том, что сумма отправлена покупателем и ожидает высвобождения. Если это доверенный продавец с высоким рейтингом эффективности, средства будут выпущены практически сразу. Если же продавец является начинающим пользователем платформы без какой-либо предварительной истории, период удержания средств может составлять несколько дней. По мере того, как продавец достигает динамики успешных транзакций, его рейтинг эффективности растет, тем самым уменьшая период удержания средств.





- Допустим, все идет хорошо, в этом случае покупатель получает заказанный им товар, а продавец получает средства без какого-либо спора. Еще один счастливый клиент и еще одна успешная продажа для продавца, повышающая его рейтинг.
- Но давайте представим, что что-то пошло не так. Например, покупатель не получил товар от продавца из-за неправильного адреса. Он решает открыть спор и дать ход этому делу. На этапе эскалации обе стороны входят в чат самостоятельного разрешения проблем, где они пытаются достичь дружеского соглашения. Среди множества возможных вариантов это может означать, что продавец признает ошибку доставки и исправляет проблему, по своей воле возмещая средства покупателю, или же покупатель подтверждает получение товара.
- Если стороны не приходят к соглашению в течение 7 дней, у покупателя есть возможность обратиться напрямую к посреднику-медиатору. В этом случае оператор UTRUST присоединяется к чату и выступает в качестве посредника и арбитра, за которым остается последнее слово в споре. В случае, если посредник UTRUST примет решение возместить средства покупателю, взимается 2% комиссии от суммы, находящейся в удержании.





- С этого момента посредник-медиатор UTRUST берет контроль над чатом, собирая свидетельские показания с обеих сторон, после чего он либо возвращает средства покупателю, либо высвобождает средства продавцу. Если продавец проигрывает в споре (из-за аферы или мошенничества), происходит соответствующее снижение рейтинга, что в дальнейшем приводит к более высокому периоду удержания средств при последующих транзакциях. Любые возвраты покупателям происходят в токенах UTRUST, конвертированных из фиатных валют по текущей рыночной стоимости.



## **ТОКЕН UTRUST**

### **Токен**

Вы можете использовать токены UTRUST на платформе, тратя их на покупки у торговых компаний, пользующихся UTRUST, или же на частные транзакции в качестве покупателя или продавца, также вы можете продавать монеты в частном порядке на бирже или просто владеть ими, оставляя для будущего использования. Ключевым отличием от всех остальных токенов является то, что за нашим токеном стоит бизнес-модель. Это платежная система, которая позволяет вам использовать монеты и независимо тратить их, система, которая растет в тесном взаимодействии с токеном. Более того, использование токена UTRUST на платежной платформе будет давать дополнительные преимущества для будущей стимуляции его роста.

### **Ценность и стратегия**

Как будет работать это стратегически важное партнерство? Каждый раз, когда покупатель платит любой валютой через платежную платформу UTRUST, процент от комиссии за транзакцию используется для выкупа токенов UTRUST и изъятия их с рынка. Изъятые с рынка токены будут уничтожаться. Это уменьшит количество токенов UTRUST, обеспечивая будущее повышение спроса, динамичный переход на платформу и увеличение выгоды для Участников. Чем выше объем транзакций на платформе UTRUST - тем больше потенциальная рыночная стоимость токена. Поскольку процент от комиссии за транзакцию изымается из пула при каждой рыночной транзакции, то чем больше используется платформа UTRUST (с любой криптовалютой), тем выше ценность токена UTRUST - это встроенный алгоритм взаимной регуляции, действующий как саморегулирующаяся система. Если Участник принимает решение зарезервировать у себя токены на длительный период времени, то несмотря на то, что на них будут воздействовать биржевые колебания, существует некий защитный уровень, связывающий его с устойчивой финансовой платформой. Это так называемое внутреннее дефляционное ядро, которое делает UTRUST не только самой безопасной платежной платформой, но еще и отличным рентабельным токеном с постоянно растущей стоимостью.



Предполагается, что количество токенов UTRUST будет уменьшено с изначального количества в 1 млрд до минимального объема в 100 млн, причем скорость изъятия не будет превышать 50 млн в год. Эта динамическая регулировка скорости сгорания комиссии будет управляться аналитическим ядром платформы UTRUST и проводиться для балансирования спроса и предложения токенов, при одновременном поощрении роста транзакций.

### **Практическая реализация токенов**

Токен UTRUST будет реализован как ERC20-совместимый токен на блокчейне Ethereum. Ethereum был естественным выбором для этого проекта в связи с его широким внедрением и наличием отраслевых стандартов для выпуска индивидуальных цифровых активов. Совместимость со стандартом ERC20 дает ощутимые преимущества за счет существующей в экосистеме Ethereum инфраструктуры, относящейся к инструментам разработчика, кошелькам, биржам и навыкам сотрудников в работе с системой. Возможность программирования смарт-контрактов с Тьюринг-полным языком позволяет разработать надежный базис и гибкую адаптацию криптовалюты для конкретных и специфических требований UTRUST. Дополнительную информацию о ERC20 можно найти на странице <https://github.com/ethereum/EIPs/issues/20>



## СООТВЕТСТВИЕ ПЛАТФОРМЫ РЫНКУ

Чтобы понять, чего не хватает на рынке онлайн-платежей, мы начали собирать пользовательские данные об опыте использования систем криптоплатежей для того, чтобы определить основные проблемы этих систем. Затем мы рассмотрели предлагаемые на рынке решения (как на крипто-рынке, так и в традиционном фиатном сегменте платежей), сопоставляя ключевые функции и фокусируясь на ведущих игроках этого рынка. Исходя из данных аналитики мы обнаружили, что имеющиеся решения в сфере криптоплатежей неудовлетворительны в плане предоставления продавцам и покупателям защитных функций, к которым пользователи привыкли во время использования традиционных способов оплаты, в области защиты транзакций и разрешения конфликтов. С другой стороны, традиционные платежные решения страдают от высокого уровня мошенничества, основной проблемой для продавцов стали возвратные платежи по кредитным картам. Полученные нами данные и сравнение UTRUST с лучшими игроками рынка как в традиционном, так и в криптомире, в сжатом виде показаны в следующей сравнительной таблице:

	 UTRUST	 PayPal	 bitpay
Низкие риски для Покупателей	●	●	●
Скорость подтверждения платежей	●	●	●
Низкая обменная комиссия	●	●	●
Низкие комиссии для Продавцов	●	●	●
Прием различных криптовалют	●	×	●
Безопасность средств	●	●	●
Отсутствие возврата платежей	●	×	●
Защита клиентских платежей	●	●	×
Эффективное разрешение споров	●	●	×
Рейтинг продавца на основе результатов работы	●	●	×
Децентрализованный токен, привязанный к платформе	●	×	×

Рисунок 4 - Конкурентная среда в сравнении с другими участниками рынка



- 1. Снижение рисков покупателя при совершении покупки:** Мы обеспечиваем покрытие всех покупок (как товаров, так и основных услуг). Другие традиционные решения, такие как PayPal, предлагают покрытие покупки только материальных товаров. Крипто-сервисы, такие как Bitpay, не покрывают вообще ничего.
- 2. Скорость подтверждения платежей:** В отличие от традиционных платежных систем, в которых одобрение платежей чаще всего задерживается из-за высокого риска мошенничества и необходимости предоставления бесчисленных документов, мы подтверждаем платежи моментально и делаем процесс беспрепятственным для обеих сторон (покупатель и продавец).
- 3. Низкая комиссия на обмен валют:** Мы предлагаем как покупателю, так и продавцу очень низкие комиссии на обмен валют благодаря использованию продвинутого аналитического алгоритма, который подключен ко множеству криптовалютных бирж и обменных сервисов. Такие сервисы как PayPal и Bitpay предоставляют экстремально-высокие внутренние курсы обмена.
- 4. Низкие комиссии для продавцов:** Мы взимаем с продавца фиксированную комиссию в размере 1% от полученных платежей. Другие сервисы, такие как PayPal, берут минимальную ставку в размере 2,9%, но эта ставка может вырасти выше 5% после учета "скрытых комиссий".
- 5. Множество принимаемых к оплате криптовалют:** Мы принимаем основные используемые на рынке криптовалюты (Bitcoin, Ethereum, Litecoin, Dash Monero и другие), охватывающие широкий спектр общего объема рынка. Такие сервисы как Bitpay принимают только Bitcoin, ограничивая свой рынок половиной общего объема рынка. Чем больше токенов создается и выводится на рынок, тем сильнее в дальнейшем будет сокращаться захваченная ими доля рынка.
- 6. Безопасность средств:** Используя преимущества блокчейна можно полностью распрощаться с мошенничеством с кредитными картами. Вы получаете полный контроль над вашими личными ключами и средствами, и никто не сможет даже получить доступ в ваш кошелек. Традиционные централизованные решения имеют неважные результаты в плане хранения средств в безопасности.



- 7. Никаких возвратных платежей:** Продавцы будут защищены от весьма распространенного мошенничества с кредитными картами и неприятных возвратных платежей, являющихся обычным делом в традиционных платежных сервисах, все еще зависящих от кредитных карт.
- 8. Защита платежей клиентов:** Такие сервисы как PayPal широко известны, при этом PayPal в значительной степени полагается на обеспечение безопасности со стороны самого покупателя/продавца. При этом PayPal покрывает только покупку материальных товаров. Bitpay не покрывает никакие покупки, делая транзакции необратимыми и оставляя клиента под угрозой потенциального мошенничества. UTRUST расширяет защиту покупателей путем покрытия как материальных, так и виртуальных (если это применимо) покупок. Мы будем гарантировать полное покрытие всех удовлетворяющих критериям платежей через UTRUST.
- 9. Эффективное разрешение споров:** Такие традиционные решения как PayPal имеют длительный период разрешения споров, они собирают свидетельства от обеих сторон независимо друг от друга (на что уходит до нескольких месяцев), делая этот процесс медленным и болезненным. Мы предоставляем автономный модуль разрешения споров двумя сторонами, а также продвинутый способ разрешения конфликтов с участием третьей стороны, позволяющий сторонам общаться в режиме реального времени под руководством одного из наших посредников-медиаторов. Мы разбираем конфликты быстро и просто.
- 10. Рейтинг продавца, основанный на результатах деятельности:** Мы внедряем аналитический алгоритм, основанный на оценке результатов деятельности продавцов. Таким образом мы добиваемся того, что по мере увеличения активности продавца соответствующий период удержания переводимых ему средств уменьшается. Этот механизм создает безопасную среду, побуждая продавцов работать лучше в долгосрочной перспективе и увеличивая доверие покупателей. В идеале лидеры продаж увидят, что время удержания их средств отсутствует, поэтому они получают средства немедленно.





**11. Децентрализованный токен, связанный со значимостью платформы:**

UTRUST - это не только платежная платформа. Мы выпускаем нашу собственную криптовалюту – токен UTRUST. Вы можете покупать, продавать, отправлять и получать ваши токены на платформе, конвертировать их в фиатную валюту и другие криптовалюты, или же просто хранить в кошельке, наблюдая, как растет их стоимость в тесном взаимодействии с платформой. Транзакции, проводимые с использованием токенов UTRUST, будут проходить внутреннюю конвертацию с нулевой комиссией за обмен.



## ГРАФИК И ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ

### Детали первичного размещения токенов (ICO)

Первоначальная целевая предварительная продажа токенов (pre-ICO) будет открыта 28 августа 2017 года в 16:00 GMT, за ней последует раунд первичного размещения токенов (ICO), начинающийся **2 ноября 2017 года в 14:00 GMT**. Единственный раунд будет идти в течение вариативного периода времени - не дольше 7 дней или до тех пор, пока не будут проданы все токены, в зависимости от того, что произойдет первым. Для публичной продажи установлен максимальный уровень продаж на уровне 49 млн долларов США (сорок девять миллионов), с принятием от участников как BTC, так и ETH. Общий пул зафиксирован в объеме 1 000 000 000 (1 миллиард) токенов, который будет разделен следующим образом: 70% пула на первичное размещение токенов, 5% на предварительную продажу токенов, 10% на предварительно определенные частные ставки. В целом все общедоступные раунды будут включать 75% от общего количества выпущенных токенов, при этом минимальный размер взноса установлен на уровне 0,2 ETH / 0,02 BTC.



Во время раунда предварительной продажи, во время которого будет распределено 5% от общего пула токенов, стоимость одного токена будет составлять 0,03 доллара США (три цента). При последующем первичном размещении токенов будет распределено 70% пула с фиксированной стоимостью токена в размере 0,065 долларов США (шесть с половиной центов). В отношении оставшихся 15% токенов: 10% из них будут оставлены за UTRUST, чтобы в дальнейшем размываться в течение следующих 5 лет, по 2% каждый год, для поддержки будущего управления проектом.



Оставшиеся 5% будут выделены на маркетинг и бонусные программы. Суммы и проценты подробно описаны в таблице ниже:

	Процент	Стоимость одного токена	Общее количество выпущенных токнов	Общая сумма
Частный раунд	10%	\$0.02	100,000,000	\$2,000,000
Раунд предварительной продажи токенов	5%	\$0.03	50,000,000	\$1,500,000
Раунд первичного размещения токенов (один)	70%	\$0.065	700,000,000	\$45,500,000
ИТОГО	85%			

Раунд предварительной продажи будет проводиться для структурирования интереса сообщества к потенциалу проекта и получения дальнейшей обратной связи, предоставляя при этом возможность лояльным к проекту Участникам присоединиться к нему заранее, до проведения раунда первичного размещения токенов. Максимальная продолжительность первичного размещения токенов - 7 дней, продажа закроется в тот момент, когда все токены будут проданы.

В течение раунда токены будут распределяться по принципу "обслуживания в порядке поступления", при этом будут созданы и выпущены только проданные в каждом раунде токены (например, если только 50% токенов будут проданы в течение 7 дней, будут сгенерированы только 500 млн токенов, тем самым общий пул уменьшится с 1 млрд до 500 млн).

Что касается графика выпуска токенов, то токены UTRUST запланированы к выпуску всем Сторонникам через 2 недели после закрытия первичного размещения токенов, тем не менее, эти сроки могут быть увеличены за счет необходимости соблюдения юридических, сертификационных или нормативно-правовых требований.

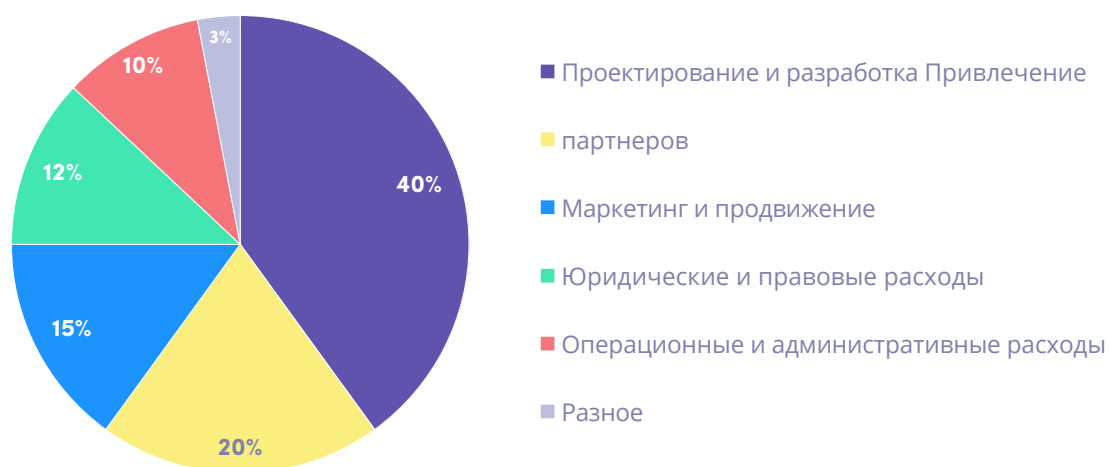
Для получения дальнейшей информации о продаже наших токенов, [пожалуйста, посетите посвященный этому раздел помощи на нашем сайте.](#)

Значительная часть средств, собранных во время первичного размещения токенов, а именно 51%, будут выделены на создание минимально работающего продукта, исследование и разработку, а также персонал, который займется разработкой API для интеграции с торговыми площадками торговых компаний,



интерфейса кошелька клиентов и серверной части механизма разрешения споров. Около четверти средств будет выделено на маркетинговые цели, внедрение платформы и интеграцию с вебсайтами третьих сторон, оставшаяся сумма будет предназначена на операционные и административные расходы, привлечение партнеров и юридические расходы. В настоящий момент мы представляем себе распределение средств именно таким образом, однако это видение может корректироваться по мере развития проекта.

Распределение фондов после проведения первичного размещения токенов



- **Проектирование и разработка** - Разработка платформы UTRUST и ее компонентов, найм сотрудников технического отдела и создание инфраструктуры для поддержки разработки проекта.
- **Маркетинг и продвижение** - Развитие взаимоотношений, построение маркетингового плана и стратегии сотрудничества с торговыми компаниями с целью увеличения поддержки платформы UTRUST и привлечения широкой клиентской аудитории. Разработка маркетинговой кампании, нацеленной на увеличение объема применения платформы покупателями.



- **Привлечение партнеров** – Развитие взаимоотношений с организациями, не являющимися торговыми компаниями, такими как поставщики услуг обмена валют или другими стратегическими партнерами, включая возможные совместные предприятия или стимулирование применения платформы.
- **Юридические и правовые расходы** – Создание юридических лиц, осуществляющих постоянную нормативно-правовую работу, учредительскую деятельность и иные установленные законом обязанности.



## Правовые вопросы

Продажа токенов UTRUST представляет собой добровольный вклад в создание концепции данного продукта актуальной и будущей командой. Токен UTRUST не дает никакой прямой доли в капитале предприятия или участия в распределении прибыли. Он не дает права собственности или возможности притязаний на инфраструктуру платформы UTRUST, доходы или интеллектуальную собственность, как настоящую, так и будущую. Несмотря на все усилия команды UTRUST, направленные на продвижение данного проекта, все участники должны быть осведомлены о том, что их вклады являются невозвратными, что они принимают все неотъемлемые риски, связанные с возможным провалом проекта на любой стадии развития. Данный неявный риск связан с любыми возможными неопределенностями, вытекающими из поддержки передовых технологических проектов, ориентированных на предпринимательскую деятельность, на которые могут влиять как внутренние, так и внешние факторы, находящиеся вне контроля команды. Также все взносы могут подпадать под любые применимые к ним нормативные и правовые акты (включая идентификацию клиентов и прочие, в случаях, когда это применимо).

Токены UTRUST могут быть использованы на платформе UTRUST с соответствующей стоимостью внутри инфраструктуры. Хотя с юридической точки зрения мы считаем, что токены UTRUST не могут характеризоваться как обеспечение и не предоставляют нашему стороннику доли участия в структуре собственности любого субъекта UTRUST, в качестве превентивной меры безопасности и согласно новым положениям Комиссии по ценным бумагам и биржам США<sup>1</sup>, мы в настоящий момент не принимаем взносы от жителей США.

Токены UTRUST не дают никаких прав погашения/выкупа<sup>2</sup>. Токен не может быть использован в качестве платежного средства до получения нормативно-правовой квалификации от швейцарского регулятора FINMA<sup>3</sup>.

---

<sup>1</sup> Бюллетень инвестора: Первоначальное размещение токенов- [https://www.sec.gov/oiea/investor-alerts-and-bulletins/ib\\_coinofferings](https://www.sec.gov/oiea/investor-alerts-and-bulletins/ib_coinofferings)

<sup>2</sup> Право инвесторов принудить компанию к выкупу своих акций.

<sup>3</sup> FINMA - Управление надзора за операциями финансового рынка Швейцарии - <https://www.finma.ch/en/>



## Дорожная карта развития

В отношении информационного графика развития данного проекта, следующая схема показывает ориентировочные этапы и контрольные даты для каждой фазы:



Рисунок 5 - Дорожная карта движения к новой платежной системе

После фазы формирования концепта и вскоре после закрытия предварительной продажи токенов, наша команда подготовит детальную дорожную карту со стадиями разработки платформы. В настоящий момент мы стремимся к тому, чтобы платформа транзакций API была готова к тестированию торговыми компаниями в 1 квартале 2018 года, при этом поддерживалась приложением с кошельком, в котором покупатели и продавцы могли бы проверить свой баланс, историю транзакций и присоединиться к спорам, разрешаемым посредником.



Серверный интерфейс для посредников-медиаторов будет дополнять платформу, его развертывание на прогрессивной основе начнется со 2 квартала 2018 года. Первоначальный пилотный запуск будет включать рекомендованную выборку продавцов, с постепенным расширением и доработкой в 3 квартале 2018 года.



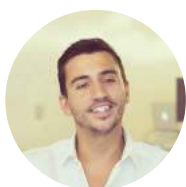
Рисунок 6 – Минимально работающий продукт для интеграции транзакционного API и кошелька пользователя





## КОМАНДА

Чтобы осуществить этот амбициозный проект, создать из концепта минимально работающий продукт и вывести его на рынок, мы собрали великолепную команду разноплановых экспертов, разбирающихся во всех сферах - от мобильных технологий, цифровых платежей, финансов, криптовалютных рынков, пользовательских интерфейсов до бизнес-кругов. Работая вместе, мы будем использовать наш приобретенный в других проектах опыт, чтобы сделать этот проект реальностью. Хотите узнать больше о команде UTRUST? Вот только некоторые из нас, но мы рекомендуем вам [посетить наш вебсайт](#), чтобы посмотреть все профили нашей основной команды и наших советников.



**Нуно Корейя/Nuno Correia**  
Генеральный директор

Как только появились криптовалюты, Нуно сразу проникся их преимуществами и стал инвестором. Глубоко вовлечен в крипто-рынки и криптосообщество с начала 2011 года, успешно участвовал в нескольких B2C проектах. Обладая опытом права и маркетинга, он увлечен революционным будущим криптовалютных платежей.



**Филипе Кастро/Filipe Castro**  
ИТ-директор

Обладатель степени MBA и степени магистра программной инженерии, а также поклонник инновационных технологий. В начале карьеры занимался разработкой программных решений, в том числе для электронных платежных систем. Благодаря своему широкому международному кругозору решил уйти от работы с корпорациями и начал сотрудничество с небольшими предприятиями в Скандинавии, получил степень MBA в Китае и некоторое время выступал в роли советника. В настоящее время занимается развитием бизнеса и стратегическим развитием новых интересных предприятий.



**Артур Гоулао/Artur Goulão**  
Технический директор

Бывший технический директор ведущей цифровой платежной платформы и нынешний глава отдела развития швейцарской компании по кибербезопасности. Превосходный специалист, глубоко вовлеченный в разработку и развитие платежных систем, связанных с программным обеспечением, как в классическом понимании, так и основанном на идеологии блокчейна и смарт-контрактов. Получил образование в области информатики в Массачусетском технологическом институте и Научно-технологическом институте.



**Роберто Мачадо/Roberto Machado**

Директор по продукту

Основатель и менеджер по продуктам в нескольких стартапах до UTRUST, возглавлял различные команды, создававшие высоконадежные программные продукты, сфокусированные на взаимодействии конечных пользователей. Ранее работал с крупными международными компаниями, такими как AT&T, Betfair, Airtel и Uphold, отвечая за концепцию видения, цели и стратегию решений продуктов, используемых миллионами пользователей.



**Луис Ферейра/Luís Ferreira**

Глава отдела инженерии

Работает в компании Subvisual более 5 лет, специализируется на разработке сложных веб-ориентированных решений, использующих Ruby и RoR. Питает пристрастие к технологиям с открытым исходным кодом, в которые он вносит свой вклад. Опытный наставник Rails, преподает на воркшопах, в университетских классах и на различных мероприятиях. Обожает экспериментировать с новыми интересными языками программирования от Haskell до Elixir и даже Crystal.



**Ник Олендер/Nick Olender**

Вице-президент по маркетингу

Технология настолько важна, насколько важны бизнес-проблемы, которые она решает. Ник обожает сражаться с предубеждениями к решениям, которые создают новые перспективы. Он интересуется международными бизнес-стратегиями, уделяя особое внимание финансовому бизнесу и технологическим приложениям.



**Сидни Лай/Sydney Lai**

Привлечение партнеров

Инвестор в криптовалюты с опытом в сфере технологий и банковской деятельности, полученным в Wells Fargo и Credit Suisse. В качестве лидера сообщества, создающего стартап-системы, выстроила отношения с финансовыми организациями, акселераторами, венчурными фондами и инвесторами, чтобы обеспечить обществу доступ к новым технологиям.



**Жоао Ферейра/João Ferreira**

Глава отдела дизайна

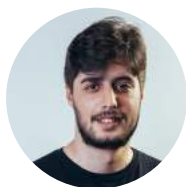
Ведущий дизайнер компании Subvisual, обладающий более чем 5-летним опытом дизайна всех видов инновационных веб-ориентированных продуктов. Его методология разработки пользовательского интерфейса ориентирована на человека и сосредоточена предложении конечному пользователю лучшего возможного опыта. Пытается докопаться до понимания мотивации использования продукта, на каждом шагу находясь в поиске расширения возможностей пользователя.



**Лаура Эстевес/Laura Esteves**

Глава операционного отдела

Обладая опытом управления, внесла вклад в работу различных организаций в области технологий и медиа, обеспечивая бесперебойное функционирование операционной деятельности и мероприятий. Обладающая аналитическим складом ума и высоко мотивированная, Лаура анализирует и управляет показателями производственной деятельности в направлении непрерывного роста и высокой производственной эффективности.



**Франциско Байла/Francisco Baila**

Дизайнер продукта

Молодой дизайнер со страстью к типографике, который всегда готов поговорить о ней минут пять. У него была возможность работать со всемирно-известными брендами и платформами, делая технологии настолько прекрасными, чтобы они стали лучшими друзьями пользователя.



**Габриэль Поса/Gabriel Poça**

Инженер-программист

Можно не тратить время на представления, вы просто должны понять, что этот парень - первоклассный веб-разработчик, любящий все аспекты своего дела. Отработав на ключевых позициях в AT&T и помогая запускать новые стартапы в области финансовых технологий и здравоохранения, Габриэль получил разноплановый опыт, который делает его уравновешенным всесторонним разработчиком и менеджером проектов.



**Рональдо Соуса/Ronaldo Sousa**

Инженер-программист

Неугомонный технарь, гуру дизайна и меломан, который любит создавать для людей комплексное программное обеспечение. Обычно вы можете его найти усердно работающим за компьютером, получающим вдохновение от игры на гитаре или медитирующим на кушетке. Всегда изучающий новые экзотические языки программирования, он увлекается децентрализованными системами и современными технологиями.



**Фернандо Мендес/Fernando Mendes**

Инженер-программист

Имеющий опыт работы с распределенными системами и вычислениями, он любит отдавать дань сообществу, являясь частью различных волонтерских организаций. Молодой вундеркинд, обладающий многочисленными академическими наградами, только что закончивший колледж, теперь он сосредоточен на освоении передовых технологий, которые могут помочь изменить мир.



**Бруно Азеведо/Bruno Azevedo**

Инженер-программист

Инженер-программист, специализирующийся на обработке естественного языка и машинного обучения. Он обожает изучать различные технологии и комбинировать их со своим более чем 5 летним опытом работы в области веб-разработки, что делает его движущей силой в разработке передовых проектов, с которой нельзя не считаться. Бруно стремится стать лучшей версией самого себя, применяя свои знания во всех интересующих его областях.



**Педро Коста/Pedro Costa**

Инженер-программист

Опытный разработчик полного стека в компании Subvisual. Его опыт восходит к миру высокопроизводительных вычислений (HPC) и началу эпохи Web 2.0. Описывая себя как педантичного человека, он постоянно экспериментирует и пытается найти новые решения классических проблем, стремясь к совершенству на каждом шагу.



### **Марк Хауланд/Marc Howland**

Финансовый советник

Марк выполняет роль сооснователя и бизнес-разработчика компании Keyturn, венчурного предприятия, использующего технологии блокчейна для создания продукта, ориентированного на систему поставок. Обладает обширным опытом на рынке прямых инвестиций и секторе банковских инвестиций, полученным из работы на Goldman Sachs и The Carlyle Group. В настоящий момент он получает MBA в Гарвардской школе бизнеса и уже получил степень бакалавра в области экономики и бизнеса в Университете Брауна.



### **Саша Бенц/Sascha Benz**

Советник по развитию бизнеса

Невероятно опытный предприниматель и стратегический консультант, основавший несколько венчурных предприятий в сфере электронной коммерции и мобильных услуг в Швейцарии. Имеет ученую степень в области финансов и банковского дела, полученную в Университете Цюриха, и специализируется на стратегии роста, дизайне продукта и маркетинговой стратегии для мобильных и сосредоточенных на электронной коммерции платформ.



### **Дэвид Бриан/David Bryan**

Стратегический советник

Дэвид - серийный предприниматель и сооснователь Keyturn Public Benefit Corporation, венчурного предприятия, использующего технологию блокчейн для совершения революции в области строительства и организации системы поставок. Он специализируется на разработке дизайна системных платформ и технологических стратегиях, обладая более чем 10-летним опытом в дизайне устойчивых инновационных решений, поддерживающих принцип триединства - люди, планета, прибыль.



### **Дивешан Говендер/ Dhiveshan Govender**

Стратегический советник

Основатель и генеральный директор SVRGN, платформы, созданной для предоставления людям возможности контролировать и делиться своими цифровыми идентификационными данными с доверенными лицами. Создал и возглавил первую инновационную мировую модель стримингового потребления цифровой музыки PAYC, позже переведенную на блокчейн, что привело к появлению моделей Stream-to-own. Обладает степенью MBA, полученной в Университете Стелленбошской бизнес-школе и в настоящий момент работает в Европе, чтобы затем возглавить разработку экосистемы блокчейна в Африке.



### **Лилиан Ю/Lilian Yu**

Советник по маркетингу - Китай

Обладая обширным опытом в брендинге продуктов и маркетинге, Лилиан построила большую часть карьеры, фокусируясь на рынках континентального Китая и Тайваня, работая с цифровыми агентствами над успешным запуском новых кампаний. Она занимается организацией управления бизнесом, фокусирующимся на маркетинге, и проявляет живой интерес к поведению потребителей и аналитике.



### **Жоао Фигуэйра/João Figueira**

Советник по правовым вопросам

Специалист по международному праву с невероятным опытом работы с международным налогообложением и правовыми аспектами международного инвестирования в различных индустриях, таких как ИТ/медиа, недвижимость, слияние и поглощение, финансы, финансовые технологии и криптовалюты. Благодаря своему опыту как в праве, так и в менеджменте, консультирует советы директоров различных компаний. Жоао - управляющий партнер компании Lugna, расположенной в Лиссабоне, а также профессор колледжа. Предоставление дальновидных решений в сложных новых отраслях - это часть его ежедневной работы.



### **Жоао Пауло/João Paulo**

**Доктор наук, советник по облачной безопасности**

Сооснователь компании SafeCloud Technologies, расположенной в Швейцарии, и разработчик в INESC TEC. Он - один из ведущих мировых разработчиков в области дедупликации систем хранения и сравнительного анализа. Он также работал над программно-определяемым хранилищем данных для облачных вычислений и внес свой вклад в различные европейские проекты, относящиеся к разработке безопасных информационных баз данных и решений для хранения данных.



### **Франциско Круз/Francisco Cruz**

**Доктор наук, советник по архитектуре**

Разработчик в INESC TEC и сооснователь компании SafeCloud Technologies, расположенной в Швейцарии. Его работа сосредоточена на распределенных базах данных и обработке больших данных. Он внес невероятный вклад в сообщество, работая над автономной реконфигурацией и эластичностью систем для облачных вычислений. Он участвует в различных европейских проектах, таких как CumuloNimbo, направленных на реорганизацию распределенных решений для баз данных, предназначенных для крупномасштабных развертываний.



### **Франциско Майа/Francisco Maia**

**Доктор наук, советник по распределительным системам**

Сооснователь и генеральный директор SafeCloud Technologies, швейцарской венчурной компании, специализирующейся на программных решениях для защиты конфиденциальной информации. Разработчик в INESC TEC, сконцентрированный на работе с распределенными системами, крупномасштабным хранением данных, распределенной координацией и технологиями, защищающими конфиденциальность. Он участвовал в различных европейских проектах в сотрудничестве с промышленными и научными партнерами со всего мира.



## **Участники**

### **Безопасность**

Наша система разработана с учетом последних событий, связанных с кражами кошельков во время первичного размещения токенов. Эта проблема будет минимизирована путем обращения валюты между большим количеством адресов и конвертированием значительной части токенов в фиатную валюту (по возможности).

### **Защита**

Вклад в токены UTRUST - это вклад в будущее платформы UTRUST. Наш дефляционный механизм создает собственную стоимость и зависимость между ростом платформы и стоимостью токена. Наша цель состоит в том, чтобы минимизировать последствия, наблюдавшиеся в предыдущих первичных размещениях токенов, в которых в первые месяцы был большой спрос на токены, затем он падал, оставляя стоимостное значение, практически равное нулю.

### **Консультации и раскрытие информации**

Наша операционная стратегия включает периодический контакт с Участниками через почтовую и/или новостную рассылку, проводимую для того, чтобы участники были в курсе текущей стадии развития, маркетинга, клиентов и доходов. Эта стратегия позволит нам получать обратную связь от Участников и держать их в курсе последних новостей и разработок.



**UTRUST**