

# UNIQUE MODELS

## **Key Account Manager søges til UNIQUE SOCIAL i København.**

*Vi søger en passioneret og erfaren Key Account Manager til vores nye Influencer Marketing bureau – Unique Social. For Unique Social er det ekstremt vigtigt at sikre en professionel håndtering af både influencere, kunder og samarbejdspartnere, hvorfor du skal være bekendt med mediebranchen og gerne have erfaring med Influencer Marketing, samt stort kendskab og netværk til Mediebureauer. Du skal kunne arbejde selvstændigt – dog med en Juniorsælger som du også selv skal være med til at ansætte samt lære op. Du skal være resultatorienteret og struktureret. Du skal brænde for at være med til at køre et nyt bureau op fra bunden – under vingerne på Unique Models og Egmont Publishing – og gøre det til Danmarks bedste Influencer Bureau.*

### **Unique Social's kerneværdier er:**

- Professionalisme
- Frihed under ansvar
- Gennemsigtighed
- Engagement
- Troværdighed
- Stærk management af profiler
- Resultatskabende
- Uformel tone
- Innovativt miljø

### **Dine arbejdsopgaver vil være:**

- Ansvarlig for eget samt juniorsælgers salgsbudget.
- Varetage egen kundeportefølje – samt oplære en juniorsælger.
- Opbygge og vedligeholde vedvarende relationer til eksisterende kunder.
- Proaktivt opsøge kunder via telefon og kundebesøg.
- Bidrage til udviklingen af Unique Socials produkter/ ydelser.
- Udvikling og løbende optimering af Unique Socials salgsstrategi.

Lyder ovenstående som noget for dig, og har du lyst til at blive en del af Unique familien? Så send en motiveret ansøgning samt dit CV til nedenstående E-mail.

**Pernille Outzen – [pernille@unique.dk](mailto:pernille@unique.dk)**

**Ansøgningsfrist er fredag d. 19. Oktober 2018 kl. 12:00**

Mvh Unique Social,

Pernille Outzen  
Jesper Thomsen  
Jacqueline Friis-Mikkelsen