



Til distrikt Syddanmark søges

### **Account Manager til Dagens Byggeri**

Til salg af nyt spændende produkt på vores online medie.

Vi søger en energisk, opsøgende og resultatorienteret kollega til vores salgsteam, som brænder for opsøgende salg på både telefon såvel som hos kunderne. Du trives med nysalg i en tempofyldt hverdag, hvor indsatser er vejen til succes.

### **Hvem er vi?**

Vi er en flermedial virksomhed med ca. 45 medarbejdere, som er stolte af vores medier. I hvert deres felt gør de en forskel og respekteres af såvel kunder som læsere. Denne anerkendelse er stærkt medvirkende til, at vi i år fejrer 100-års fødselsdag.

Medindflydelse er et centralt emne. Den flade struktur minimerer afstanden fra tanke til handling, og gør vores virksomhed til en spændende arbejdsplads. Fællesskab er prioriteret højt, og medarbejdernes trivsel vejer tungt på vægtskålen. I et fællesvirke arbejder vi mod de samme mål med den nødvendige professionalisme - tilsat en portion uformel humor. Vores fællesskab dyrker vi selvfølgelig også uden for de officielle åbningstider, hvor vi både lærer hinanden bedre at kende og bliver rystet endnu mere sammen til diverse arrangementer, fester og rejser.

Du kan læse meget mere om os, fællesskabet og vores værdier på hjemmesiden [www.fbg.dk](http://www.fbg.dk).

### **Jobbet**

Du får Syddanmark og dele af Sjælland som distrikt, hvor du hovedsageligt skal besøge nye kunder cirka 3 dage om ugen. Du rådgiver ansigt til ansigt om effekten af vores nye spændende produkt, som vi tilbyder på flere af vores medier.

Resten af ugen er du på kontoret sammen med dine kollegaer. Her går tiden med telesalg, salgsmøder, opfølgning og mange andre opgaver, der ligger i naturlig forlængelse af et salgsjob. Vi lægger vægt på sparring og udvikling i teamet, og derfor drager vi nytte af hinandens oplevelser og erfaringer.

Kundegruppen er bred og i konstant udvidelse. Vores nye spændende produkt er tilgængelig på Dagens Byggeri, Maskinteknik og Grønteknik, hvor målgruppen hovedsageligt er inden for bygge-, entreprenør- og anlægsbranchen.

Du får en attraktiv gagepakke bestående af fast løn og bonus, pensionsordning, sundhedssikring, bil (gule plader), diverse løsøre, kantineordning og en masse dejlige kolleger.

### **Hvem er du?**



Det er afgørende, at du ser det som en naturlig udfordring, at opdyrke et nyt marked og at være med til at opstarte noget nyt. Du er en født "hunter", som trives med nysalg og har et stort gå på mod.

Manglende erfaring inden for mediebranchen er ikke en hindring, da vi selvfølgelig klæder dig på og bidrager til, at du bliver en succes.

Fortæl os om din erhvervsmæssige karriere og de resultater, som du har opnået. Og beskriv, hvorfor du brænder for opsøgende salg, hvad der motiverer dig og hvor du gør en forskel.

Du behøver ikke bo i Herning, men vi forventer, at din afstand hertil er fornuftig.

### **Vi byder dig velkommen**

Hurtigst muligt, men venter gerne på den rette kollega.

Derfor indkalder vi løbende til samtaler, så send os en ansøgning indeholdende dit CV seneste den 14. oktober 2018 til:

FBG Medier A/S  
Att: Merete Bjerregaard  
Birk Centerpark 34 – 36  
7400 Herning

Mail: [mob@fbg.dk](mailto:mob@fbg.dk)

Har du spørgsmål, så ring til salgschef Asger Andersen på telefon 2027 9767.

*I anledningen af vores 100 års fødselsdag i 2018, har vi taget navneforandring fra Mediehuset FagBladsGruppen A/S til FBG Medier A/S for bedre at afspejle den tidssvarende og flermedial virksomhed, som vi er i dag.*

*Vil du vide mere om os, så besøg [fbg.dk](http://fbg.dk).*