

Dygtig Private Banker

Vil du arbejde med Danmarks mest tilfredse kunder? Vil du have chancen og ansvaret for at skabe dit eget job? Så er du måske den nye medarbejder i Handelsbankens Private Banking-enhed, der i nært samarbejde med vores danske filialer servicerer de mest velhavende kunder. Med kolleger i mere end 20 lande og en af verdens sikreste banker i ryggen kan du møde både eksisterende og potentielle kunder med stolthed og masser af kompetence at trække på.

Om Handelsbanken Private Banking

Som Private Banker indgår du i et tæt samarbejde med filialerne omkring rådgivningen af bankens mest velhavende kunder omkring deres privatøkonomi. Du bliver en del af et dedikeret team, hvor der er rig mulighed for at skabe tydelige resultater og tage stort ansvar for at fortsætte den positive udvikling.

Vi søger en kollega, der skal servicere kunder øst for Storebælt, gerne med udgangspunkt i København.

Du har det sorte bælte i tilfredse privatkunder

Du er i dag Private Banker eller er en særdeles dygtig privatkunderådgiver, som har stor erfaring med velhavende privatkunder. Du kan lide at give kunderne mere end de forventer og har ikke noget imod, at de også udfordrer dig.

- Du kan skabe overblik i komplekse sammenhænge
- Du har en stor viden indenfor skat og investering
- Du er god til selvstændigt at strukturere og vurdere alternative løsningsmuligheder
- Du er god til at kommunikere i både skrift og tale
- Du udviser situationsfornemmelse og arbejder gerne på tværs af organisationen
- Du er indstillet på en en høj grad af tilgængelighed
- Du er god til at arbejde selvstændigt, proaktivt og til at tage initiativ

Har du lyst til mere ansvar og større udfordringer?

Vi ser frem til at modtage din ansøgning og dit cv på e-mail til job@handelsbanken.dk. Vil du vide mere om jobbet, kan du kontakte chef for Private Banking, Carsten Højegaard på telefon 4679 1610 / 2630 2710 eller e-mail caho14@handelsbanken.dk.

I Handelsbanken gør vi tingene på vores egen måde og har fokus på kunden i alt, hvad vi gør. Vores forretningsmodel er decentral, og beslutningskompetencen ligger i vores filialer, der arbejder lokalt med både privat- og erhvervs-kunder. Det er nemlig filialen, der kender kunden og lokalområdet bedst og derfor kan træffe de bedste beslutninger for kunden. Vi har konstant fokus på at give kunderne en endnu bedre oplevelse end i går, og det kræver et godt og stærkt internt samarbejde. Vi er en universal bank, blandt verdens stærkeste og nordens mest internationale. I Danmark har vi både lokale specialister og Handelsbanken-koncernen i ryggen med mere end 800 filialer i flere end 20 lande.

Handelsbanken

handelsbanken.dk