

United Screens – baggrund

United Screens ekspanderer i Danmark og søger en salgschef til sit kontor i det centrale København. Vi søger en person, der har erfaring med mediesalg og ønsker at drive vores salg, men også United Screens videre fremad. Vi er et lille og begejstret team, som søger en salgschef til at føre United Screens fremad. United Screens er Nordens største online video netværk, og vi samarbejder med mange af Nordens største influencers, onlineskabere og kunstnere samt mange af de største mærker.

Siden begyndelsen af 2013 er vi vokset til 60 medarbejdere fordelt på fire lande, som arbejder for vores influencers og kunder hver dag inden for områder som annoncesalg, influencer marketing-kampagner, partner management, produktion, jura og kommunikation.

I september 2018 åbnede vi et kontor i København.

Din baggrund

Du har mindst fem års erfaring inden for mediesalg med gode og dokumenterede resultater og et etableret netværk af kontakter med mediabureauer og annoncører i Danmark. Du har sandsynligvis erfaring som salgschef og er vant til at opbygge og lede et team.

Du brænder for at starte noget nyt og har en iværksætter-ånd, og du søger altid at finde gode løsninger og nå mål. Du finder det nemt at tage initiativ og få ting til at ske både internt og eksternt. Du sætter pris på at få kontinuerlig feedback for hele tiden udvikle dig i din rolle.

Du brænder for at skabe effektive og innovative kampagner for dine kunder. Du er en god forhandler, nyder at lave præsentationer og frem for alt elsker du at sælge. Du er ekspert i at opbygge langsigtede relationer med kunder og bureauer, og du ser dig selv som en dygtig rådgiver med udgangspunkt i kundens forretningsmæssige udfordringer. Du brænder for at skabe resultater og opnå mål.

Du er kreativ for at finde nye løsninger, og ingen udfordring er for stor for dig. Hos United Screens arbejder vi altid løsningsorienteret, vi er lydhøre over for kundernes

behov og udfordringer, og vi arbejder langsigtet med vores kunder og bureauer. Vi ser gerne, at du har den samme indstilling og trives i et sådant arbejds miljø.

Hvad bliver dine opgaver hos United Screens som salgschef i Danmark

- Sælge United Screens' førsteklasses online-videoannonceplads og influencer marketing-kampagner (med youtubere og influencers) til kunder og deres bureauer.
- Du arbejder selvstændigt og er ansvarlig for United Screens Danmarks salgsbudget.
- Du bliver ansvarlig for organisationen inden for salg, kommerciel udvikling og økonomiske resultater.
- Du får ansvar for at følge, styre, rekruttere og lede arbejdet hos de danske medarbejdere i salgsafdelingen.
- Du skal lede kontoret i dagligdagen med praktiske forhold vedrørende det fysiske kontor og rapportering til det svenske hovedkontor. Du vil arbejde tæt sammen med vores CEO og CCO.
- Du skal repræsentere United Screens ved medie- og reklamearrangementer og fungerer som brand ambassador.
- Du skaber og vedligeholder relationer med bureauer og kunder.
- Jobbeskrivelsen stiller høje krav til aktivitetsniveauet, og din arbejdstid bidrager i høj grad til kunder og bureauer. Du arbejder med stor ansvarsfølelse i forhold til dit budget og fastsætter KPI'er.

Lyder dette interessant?

Vi afholder løbende samtaler til stillingen, så vent ikke med at indsende din ansøgning.
Vi glæder os til at høre fra dig! Søg her: <http://bit.ly/2PcxuZE>