



Finans søger en **Key account manager**

Vil du være en del af et slagkraftigt salgsteam i en af landets største mediekoncerner? Så har du chancen nu.

JP/Politikens Hus' digitale erhvervsmedie Finans søger en dygtig key account manager til vores salgsteam.

Du kommer som key account manager til at arbejde med abonnementsalg herunder telefonsalg og fieldsales.

Vi arbejder med kunder over hele landet.

Din profil

- Du har sandsynligvis en mellemlang kommerciel uddannelse (B-t-B salgserfaring kan gøre en formel uddannelse mindre relevant)
- Du har salgserfaring fra telefonsalg og/eller fieldsales til beslutningstagere i SMB og evt. large account-virksomheder. Det er ikke en betingelse, at du har fieldsaleserfaring, men du skal være indstillet på, at du på længere sigt skal booke samt gennemføre kundemøder
- Din salgserfaring kan stamme fra forskellige brancher, fx forsikring, bank/finans, ejendomme, telecom, abonnements- eller annoncesalg
- Interesse for og kendskab til samfundsmæssige og erhvervsmæssige forhold

- Du er habil bruger af fx MS Office/Outlook og har erfaring med CMS systemer
- Er flydende i både mundtlig og skriftlig dansk
- Du er ekstrovert, positiv og mulighedstænkende
- Du har et veludviklet salgsgen og gåpåmod
- Du har konkurrenceinstinkt og bliver motiveret af at nå dine mål

Du tilbyder

- Ansættelse med fast løn på et attraktivt niveau, bonusordning, kilometergodtgørelse efter statens takster ved kundemøder, pensionsordning, sundhedsforsikring, kantineordning m.v.
- Vi vægter uddannelse højt og du vil løbende blive uddannet indenfor salg, strategi, præsentationsteknik etc.
- Almindelig arbejdstid i dagtimerne
- En arbejdsplads med højt tempo og uformel omgangstone

Er du interesseret

Så send din ansøgning og dit cv hurtigst muligt til Rikke Ravnsbo på rikke.ravnsbo@jp.dk

Du er også velkommen til at kontakte salgschef Peder Garde på 2790 3100, hvis du har yderligere spørgsmål til jobbet.

Tiltrædelse snarest muligt.

FINANS