



Revue de presse

Février 2021

Sommaire

17:19:19 Les entreprises réagissent. Invité : B Smart - Les grands paris de l'entreprise - 24/02/2021	3
Opération de financement pour Gulplug presences-grenoble.fr - 23/02/2021	4
Gulplug, startup grenobloise qui porte deux Green News Techno - 22/02/2021	6
Gulplug à la recherche de fonds pour son système de branchement automatique des V.E. ccfa.fr - 15/02/2021	7
Gulplug à la recherche de fonds pour son système de branchement automatique des VE autocloser.fr - 13/02/2021	9
Gulplug à la recherche de fonds pour son système de branchement automatique des VE JournalAuto.com - 12/02/2021	10
Gulplug à la recherche de fonds pour son système de branchement automatique des VE #VE #Electricité #Mobilité JournalAuto.com - 12/02/2021	13
Isère : la start-up grenobloise Gulplug recherche 2, 5 millions d'euros ledauphine.com - 12/02/2021	14
Gulplug recherche 2, 5 millions d'euros Le Dauphiné Libéré De Grenoble au Vercors - De Grenoble au Vercors - 12/02/2021	16
L'ACTU 38 / AUTOMOBILE : Gulplug lance une nouvelle campagne de financement Flash Infos Economie Auvergne Rhône-Alpes Bourgogne Franche-Comté - Auvergne Rhône-Alpes Bourgogne Franche-Comté - 11/02/2021	17
Voitures électriques : WiSEED lance une levée de fonds pour GULPLUG Electronique-mag.com - 11/02/2021	18
Trois levées de fonds très « Hi-tech » chez Wiseed GreenUnivers.com - 09/02/2021	20
Nominations Energie Plus - 01/02/2021	21

PAYS :France

EMISSION :LES GRANDS PARIS DE L'ENTREPRISE

DUREE :00:04:06

PRESENTATEUR :Celine Bosquet



B Smart - Les grand

► 24 février 2021 - 17:19:19

[Ecouter / regarder cette alerte](#)

- 17:19:19 Les entreprises réagissent. Invité : Henri Trintignac, président GulPlug. Il explique comment fonctionne GulPlug. Des batteries des technologies sont utilisées.
- 17:22:00 Il parle des grands paris de GulPlug pour les années à venir.
- 17:23:25



Opération de financement pour Gulplug

- #véhicule électrique
- #véhicule propre

Pour accélérer le déploiement de son innovation qui révolutionne le rechargement des véhicules électriques, Gulplug cherche à lever 2,5 M€.



La prise Selfplug de la société Gulplug ©Gulplug

La société grenobloise Gulplug a lancé une campagne de crowdfunding sur la plate-forme Wiseed. Elle cherche à lever 500 K€ en faisant appel aux particuliers. En parallèle, elle sollicite également les fonds de capital-risque et les fonds d'investissements d'entreprise, en particulier ceux du secteur automobile. La société, à l'origine d'un dispositif de branchement automatique des véhicules électriques, cherche à lever au total 2,5 M€ pour accélérer son développement.

Selfplug, bientôt en phase de pré-industrialisation



Henri Trintignac, CEO de Gulplug

Gulplug a mis au point une solution magnétique par conduction, baptisée Selfplug, permettant aux véhicules électriques ou hybrides de se recharger plus facilement.

"Ce nouveau tour de table a pour objectif d'amener la Selplug à sa version préindustrielle d'ici 12 à 18 mois", annonce Henri Trintignac, récemment nommé CEO de Gulplug. Une nouvelle levée de fonds sera nécessaire pour passer ensuite en phase d'industrialisation.

Arrivé début janvier à la tête de Gulplug, Henri Trintignac apporte à l'entreprise grenobloise, positionnée sur le secteur de la transition énergétique et de la mobilité propre, son expérience de plus de 30 ans dans l'industrie automobile. Il a notamment lancé l'activité Véhicules Électriques et Hybrides de Valeo.

Portée par un marché en forte croissance, la société grenobloise, fondée en 2014, vise un chiffre d'affaires de 100 M€ d'ici cinq ans.

F. Combier

Gulplug, startup grenobloise qui porte deux technologies innovantes, l'une dans le monitoring énergétique et l'autre dans la recharge électrique avec un concept de prise automatique par conduction à contact magnétique, **recherche 2,5 M€** pour porter le développement industriel de cette « **Selfplug** ». L'objectif est d'amener cette technologie de branchement à un stade pré-industriel d'ici 12 à 18 mois, la preuve de concept ayant été validée sur diffé-

rents véhicules. La société a réservé une part de cette levée à du financement participatif sur Wiseed (pour 500 k€). Après cette étape, la startup prévoit d'ores et déjà une levée de fonds plus conséquente pour entrer en industrialisation, a précisé **Henri Trintignac, nouvellement nommé CEO** de Gulplug en remplacement de ~~Xavier Pain~~, cofondateur, qui devient CTO de la structure. Henri Trintignac a passé 32 ans dans l'industrie automobile et a notamment lancé l'activité Véhicules électriques et Hybrides de Valéo.



Gulplug à la recherche de fonds pour son système de branchement automatique des V.E.

#Electricite - #Gulplug - #Levée de fonds - #Recharge

Peugeot a vendu plus de 66 000 exemplaires du nouveau 2008 en 2020 ☐☐ @Peugeot @PeugeotFR @Stellantis @Am__today @le_Parisien...
ccfa.fr/actualites/peu... #Part#marché#Peugeot#Ventes#Peugeot2008 CCFA_Auto

Il y a 4 heures

Le Conseil d'Etat tacle le projet de loi climat ☐☐ @Stellantis @Groupe_Renault @Am__today @le_Parisien @LaTribune @Le_Figaro @Auto21news...
ccfa.fr/actualites/le-... #Conseil#loi#climat#Publicité CCFA_Auto

Il y a 4 heures

Nissan dément être en discussions avec Apple ☐☐ @Nissan @Groupe_Renault @Alliance_RNM @Auto21news @Am__today @le_Parisien @LaTribune...
ccfa.fr/actualites/nis... #Apple#Coopération#NissanVOIR SUR TWITTER



Un mois après avoir accueilli son nouveau président, Henri Trintignac, qui aura pour objectif premier de nouer de nouveaux partenariats, la société Gulplug annonce sa volonté de boucler un tour de table. Destinée à financer la phase de pré-industrialisation de la technologie de branchement automatique des véhicules électriques – Selfplug -, cette levée de fonds doit atteindre 2,5 millions d'euros.

« Ce nouveau tour de table a pour objectif d'amener la Selfplug à sa version pré-industrielle d'ici 12 à 18 mois. La preuve de concept de notre solution magnétique par conduction a été validée sur différents véhicules, notamment la navette Autonom Shuttle de Navya, désormais autonome de bout en bout jusqu'à son branchement, une première mondiale », a expliqué M. Trintignac dans un communiqué. « Nous

poursuivons les programmes d'évaluation avec des équipementiers de premier rang et des constructeurs d'automobiles européens », a-t-il ajouté.

Pour parvenir à ses fins, Gulplug s'adresse aux fonds de capital-risque, ainsi qu'aux fonds d'investissements d'entreprise, en particulier du secteur automobile. La société sollicite également les particuliers à travers un financement participatif de 500 000 euros sur Wiseed, dont la clôture est prévue fin mars.

JOURNALAUTO.COM (12/2/21)



Gulplug à la recherche de fonds pour son système de branchement automatique des VE

Actu13 février 2021

Pour financer le développement industriel de la **Selfplug**, la technologie de branchement automatique des véhicules électriques, Gulplug se lance dans une levée de fonds de 2,5 millions d'euros.

Un mois après avoir accueilli son nouveau PDG, **Henri Trintignac**, qui aura pour objectif premier de nouer de nouveaux partenariats, la société Gulplug annonce sa volonté de boucler un tour de table. Destinée à financer la phase de pré-industrialisation de la technologie de branchement automatique des véhicules électriques, **Selfplug**, cette levée de fonds doit atteindre 2,5 millions d'euros.

*“Ce nouveau tour de table a pour objectif d’amener la **Selfplug** à sa version pré-industrielle d’ici 12 à 18 mois. La preuve de concept de notre solution magnétique par conduction a été validée sur différents véhicules, notamment la navette Autonom Shuttle de Navya, désormais autonome de bout en bout jusqu’à son branchement, une première mondiale, a expliqué Henri Trintignac par voie de communiqué. “Nous poursuivons les programmes d’évaluation avec des équipementiers de premier rang et des constructeurs automobiles européens”.*

Pour parvenir à ses fins, Gulplug s’adresse aux fonds de capital-risque ainsi qu’aux fonds d’investissements d’entreprise, en particulier du secteur automobile. La société sollicite également les particuliers à travers un financement participatif de 500 000 euros sur Wiseed, dont la clôture est prévue fin mars.

A l’automne dernier, l’entreprise a commandé une étude consommateur réalisée par l’institut BVA. Celle-ci a confirmé l’intérêt et le potentiel de **Selfplug** auprès des possesseurs ou des futurs utilisateurs de véhicules électriques et véhicules hybrides rechargeables. En effet, 52 % des utilisateurs actuels et jusqu’à 71 % des futurs acquéreurs seraient prêts à en équiper leur véhicule et à leurs yeux, les constructeurs automobiles apparaissent comme les plus légitimes pour déployer cette solution.



Gulplug à la recherche de fonds pour son système de branchement automatique des VE



Une large majorité de sondés à récemment fait part de son intérêt pour la technologie de branchement automatique de Gulplug.

La startup souhaite donner un coup de boost à ses relations avec les constructeurs. Pour financer le développement industriel de la **Selfplug**, la technologie de branchement automatique des véhicules électriques, Gulplug se lance dans une levée de fonds de 2,5 millions d'euros.

Un mois après avoir accueilli son nouveau PDG, **Henri Trintignac**, qui aura pour objectif premier de nouer de nouveaux partenariats, la société Gulplug annonce sa volonté de boucler un tour de table. Destinée à financer la phase de pré-industrialisation de la technologie de branchement automatique des véhicules électriques, **Selfplug**, cette levée de fonds doit atteindre 2,5 millions d'euros.

*"Ce nouveau tour de table a pour objectif d'amener la **Selfplug** à sa version pré-industrielle d'ici 12 à 18 mois. La preuve de concept de notre solution magnétique par conduction a été validée sur différents véhicules, notamment la navette Autonom Shuttle de Navya, désormais autonome de bout en bout jusqu'à son branchement, une première mondiale, a expliqué Henri Trintignac par voie de communiqué. "Nous poursuivons les programmes d'évaluation avec des équipementiers de premier rang et des constructeurs automobiles européens".*

Pour parvenir à ses fins, Gulplug s'adresse aux fonds de capital-risque ainsi qu'aux fonds d'investissements d'entreprise, en particulier du secteur automobile. La société sollicite également les particuliers à travers un financement participatif de 500 000 euros sur Wiseed, dont la clôture est prévue fin mars.

A l'automne dernier, l'entreprise a commandé une étude consommateur réalisée par l'institut BVA. Celle-ci a confirmé l'intérêt et le potentiel de **Selfplug** auprès des possesseurs ou des futurs utilisateurs de véhicules électriques et véhicules hybrides rechargeables. En effet, 52 % des utilisateurs actuels et jusqu'à 71 % des futurs acquéreurs seraient prêts à en équiper leur véhicule et à leurs yeux, les constructeurs automobiles apparaissent comme les plus légitimes pour déployer cette solution.

ABONNEZ VOUS AU JOURNAL DE L'AUTOMOBILE à PARTIR DE 99€/an

OK

Plus d'articles



La 19e édition des Grands Prix de la Distribution Automobile, organisée par le Journal de l'Automobile, s'est déroulée en digital, le 9 février 2021. L'occasion de mettre à l'honneur 11 groupes



Après deux ans de négociation, le groupe Vauban s'apprête à finaliser la reprise des deux dernières concessions Peugeot détenues par le groupe Neubauer. Les sites de Saint-Brice (95) et Chambly (60)



DS Automobiles vient de lever le voile sur la nouvelle DS4. Une berline compacte premium qui veut aussi aller chasser sur le territoire des SUV coupés. Il faudra toutefois un peu de patience car les premières



Au creux de la vague en termes de produits, la marque japonaise compte sur un dynamisme retrouvé et de multiples lancements pour gagner en volume dans l'Hexagone. La direction de Nissan table sur 46 000 livraisons



Lionel French-Keogh, le directeur général de Hyundai France, table sur un marché de 1,8 million de VN, en 2021. En se fondant sur cette estimation à la hausse, il pense que la marque sud-coréenne



Le réseau Renault a immatriculé 225 000 véhicules d'occasion en 2020, soit une baisse de 9 %. Un léger rebond est toutefois attendu pour cette année. Les électriques joueront de leur influence dans



URL :<http://www.twitter.com>
PAYS :France
TYPE :Médias sociaux

Tweets :14884
Following :667
Followers :5617



► 12 février 2021

> Version en ligne



JournalAuto.com

@Journal_Auto



Gulplug à la recherche de fonds pour son système de branchement automatique des VE
<https://t.co/HBcxvkr41> #VE #Electrique #Mobilité <https://t.co/m71LrDslf2>



12 février 2021



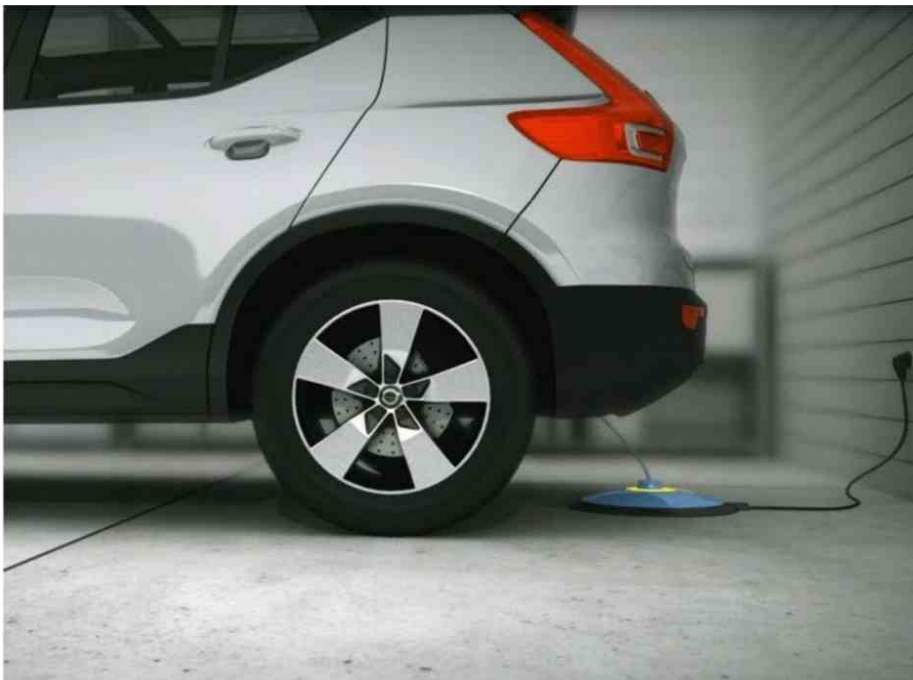
Isère : la start-up grenobloise Gulplug recherche 2, 5 millions d'euros

La start-up grenobloise Gulplug se lance dans une campagne de financement. Objectif : réunir 2, 5 millions d'euros pour « démarrer, avec des constructeurs

automobiles majeurs, un projet de développement industriel de la Selfplug, sa solution de branchement automatique pour les véhicules électriques ».

« Ce nouveau tour de table a pour objectif d'amener la Selfplug à sa version préindustrielle d'ici 12 à 18 mois. La preuve de concept de notre solution magnétique par conduction a été validée sur différents véhicules, notamment la navette Autonom Shuttle de Navya, désormais autonome de bout en bout jusqu'à son branchement, une première mondiale. Aujourd'hui, nous poursuivons les programmes d'évaluation avec des équipementiers de premier rang et des constructeurs automobiles européens », détaille Henri Trintignac, PDG de Gulplug.

Gulplug s'adresse aux fonds de capital-risque ainsi qu'aux fonds d'investissement d'entreprise, en particulier du secteur automobile. La société sollicite également les particuliers à travers un financement participatif de 500 000 euros sur Wiseed, dont la clôture est prévue fin mars.



https://cdn-s-www.ledauphine.com/images/EA435DDE-84D1-4260-A457-01188C92DAF8/NW_detail/title-1613059718.jpg



La Selfplug est une solution de branchement automatique pour les véhicules électriques. Photo Gulplug.

■

Gulplug recherche 2, 5 millions d'euros

Grenoble

La start-up grenobloise Gulplug se lance dans une campagne de financement. Objectif : réunir 2, 5 millions d'euros pour « démarrer, avec des constructeurs automobiles majeurs, un projet de développement industriel de la Selfplug, sa solution de branchement automatique pour les véhicules électriques ».

« Ce nouveau tour de table a pour objectif d'amener la Selfplug à sa version préindustrielle d'ici 12 à 18 mois. La preuve de concept de notre solution magnétique par conduction a été validée sur différents véhicules, notamment la navette

Autonom Shuttle de Navya, désormais autonome de bout en bout jusqu'à son branchement, une première mondiale. Aujourd'hui, nous poursuivons les programmes d'évaluation avec des équipementiers de premier rang et des constructeurs automobiles européens », détaille Henri Trintignac, PDG de Gulplug. Gulplug s'adresse aux fonds de capital-risque ainsi qu'aux fonds d'investissement d'entreprise, en particulier du secteur automobile. La société sollicite également les particuliers à travers un financement participatif de 500 000 euros sur Wiseed, dont la clôture est prévue

fin mars.



La Selfplug est une solution de branchement automatique pour les véhicules électriques. Photo Gulplug



ISÈRE

► L'ACTU

38 / AUTOMOBILE : Gulplug lance une nouvelle campagne de financement

GULPLUG (*siège social à Grenoble/Isère*), société qui développe des technologies innovantes de connexion aux réseaux d'alimentation électrique et internet, notamment pour les véhicules électriques, lance une nouvelle campagne de financement. Gulplug vise une levée de fonds de 2,5 M€. www.gulplug.fr



Electronique Mag - Le journal de l'électronique.



- accueil .
- abonnement .
- newsletter .

Flux RSS .

- soumissions .
- publicité .
- contacts

WiSEED, plateforme leader en investissement digital, finance depuis début janvier une collecte pour GULPLUG, start-up grenobloise spécialisée dans le branchement des véhicules électriques...



Les 500 000€ recherchés visent un projet de développement industriel avec des constructeurs automobiles majeurs.

SELPLUG® une solution pour accélérer la transition énergétique : Start-up de la Greentech, GULPLUG développe la **SELFPLUG®** : une solution technique de branchement automatique de véhicules électriques (VE). La proposition de valeur de GULPLUG se situe dans une expérience client améliorée. En effet, le plus souvent, les utilisateurs ne rechargent leur véhicule à batterie électrique que lorsque cette dernière approche de sa capacité minimum.

Un branchement automatique de tous les véhicules dès qu'ils sont garés permettrait 3 bénéfices majeurs pour la transition énergétique :

1. Rendre les véhicules à batterie plus abordables (le branchement « dès que possible » permet de limiter l'usure de la batterie pour aller jusqu'à doubler sa durée de vie).
2. Augmenter la part des énergies renouvelables dans la production d'électricité
3. Réduire les émissions de CO2 des véhicules hybrides rechargeables. Un branchement automatique permettrait d'assurer que les véhicules utilisent moins fréquemment le moteur thermique.

71 % des futurs acquéreurs de VE seraient prêts à s'équiper de la **SELFPLUG®**

A l'automne 2020, GULPLUG a réalisé une étude consommateur avec l'institut BVA. Selon cette étude, 52 % des utilisateurs actuels de VE et jusqu'à 71 % des futurs acquéreurs seraient prêts à équiper leur véhicule de la **SELFPLUG®**.

A leurs yeux, les constructeurs automobiles apparaissent comme les plus légitimes pour déployer cette solution.

Une levée qui s'inscrit dans un tour de table de 2,5M€



La nouvelle campagne de financement amorcée par GULPLUG vise à permettre la poursuite des développements de la **SELFPLUG®** avec des constructeurs automobiles et des équipementiers de premier plan. GULPLUG s'adresse aux fonds de capital-risque ainsi qu'aux fonds d'investissements d'entreprise, en particulier du secteur automobile.

« Ce nouveau tour de table a pour objectif d'amener la **SELFPLUG®** à sa version pré-industrielle d'ici 12 à 18 mois. La preuve de concept de notre solution magnétique par conduction a été validée sur différents véhicules, notamment la navette Autonome Shuttle de Navya, désormais autonome de bout en bout jusqu'à son branchement, une première mondiale. Aujourd'hui, nous poursuivons les programmes d'évaluation avec des équipementiers de premier rang et des constructeurs automobiles européens. La **SELFPLUG®** est composée de deux éléments principaux : la base au sol qui est universelle quel que soit le véhicule, et l'unité véhicule qui équipera l'auto et qui nécessite des adaptations par type de véhicule. » précise **Henri Trintignac**, récemment nommé CEO de GULPLUG.

<https://www.wiseed.com/>



Trois levées de fonds très « Hi-tech » chez Wiseed

Assez discrète ces derniers mois, la plateforme de financement participatif Wiseed débute l'année 2021 en fanfare avec trois levées de fonds pour des start-up françaises très en pointe en matière de transition énergétique. Les particuliers-investisseurs sont invités à entrer au capital de Gulplug, Solar Cloth System et Hycco.

Industrialiser l'induction

Gulplug souhaite collecter 500 000 € sur Wiseed pour financer la pré-industrialisation de sa solution de recharge électrique par induction, pour des « constructeurs automobiles majeurs » mais non précisés. Cette collecte, dont la clôture est prévue fin mars, s'inscrit dans une levée de fonds de 2,5 M€ que souhaite réaliser l'entreprise. Dans le plan d'affaires transmis à Wiseed, la spin-off de Schneider Electric spécialisée dans les capteurs IoT estime pouvoir atteindre la rentabilité en 2025 avec un chiffre d'affaires de 100 M€ (contre 140 k€ en 2018).

Hydrogène

Hycco (Hydrogen carbon components) aussi est en cours de collecte sur Wiseed. La société spécialisée dans les piles à combustibles cherche à lever 500 000 € pour finaliser le développement des procédés et déployer une chaîne de production de prototypes. Hycco se concentre sur un composant clef des piles à combustible, les plaques bipolaires (75% du poids et 30% du coût), et à l'allongement de la durée de vie des électrolyseurs. Actuellement 6 études sont en cours auprès de groupes industriels et de start-up afin d'évaluer les performances des matériaux en condition réelle. Hycco vise la rentabilité en 2023. La clôture de la levée de fonds en actions est prévue pour le début du mois de mai.

Photovoltaïque souple

Solar Cloth System, labellisé par le pôle de compétitivité Capenergies, a mis au point un procédé d'intégration de couches minces photovoltaïque sur support textile. Après une première collecte de 475 000 € en 2016 et une deuxième de 120 000 € en 2018, l'entreprise fait de nouveau appel à Wiseed pour une levée de 500 000 € en actions dont la clôture est prévue fin mars. Elle financera l'industrialisation de l'activité. Solar Cloth cible principalement 3 marchés : l'agriculture protégée (serres plastiques), la mobilité et plein air (première commande de Renault-Volvo Trucks) et l'architecture moderne. La société collabore également avec l'armée de l'air. La société indique être rentable.

A noter que Wiseed a également bouclé en janvier dernier une levée de fonds également en equity de 1,7 M€ pour le compte du fournisseur Ohm Energy. Elle fait suite à d'autres opérations avec Lum'in, dracula Technologies et Mascara.

Nominations

- **Alban Casimir** a été nommé au poste de directeur de la filiale Énergie du Groupe Legendre.
- **Henri Trintignac** est le nouveau CEO de Gulplug.
- **William Lee** préside la nouvelle filiale Asie-Pacifique de Gaussin.
- **Gérard Creuzet** a été nommé président de l'IPVF.
- **Yannick Dupont** est nommé directeur commercial et marketing de Dalkia.