

# Expert en innovation et TIC Santé Développement et management d'activités commerciales

Sylvain FLUZIN  
CTO

## Compétences

**Commerciale** : Développeur de clientèle grands comptes et PME dans différents secteurs d'activité : industrie, collectivités, BTP et santé.

**Gestion et Management** : Manager de centre de profit et d'activités.

**Stratégique et Technique** : TIC Santé ++, Nouvelles Technologies

## Parcours Professionnel

⇒ **Directeur Technique et de l'Innovation** depuis 1 an  
**Lifelines (Aix-En-Provence)**

- Définition et supervision du développement de l'offre de services Lifelines
- Choix technologiques et IT
- Projets européens d'innovation en logistique hospitalière
- Projets d'Intelligence Artificielle en logistique robotisée

⇒ **Directeur du Système d'Information et Organisation** 10 ans  
**Centre Régional de Lutte contre le Cancer Institut Paoli Calmettes (Marseille)**

- Stratégie de transformation numérique et d'investissement
- Schéma directeur
- Innovation digitale en santé (IA, Big Data)
- Nouveaux services patients (Patients hors les murs)
- Intégration de la production de soins
- Décisionnel

⇒ **Responsable Commercial Régional** 9 ans  
**Groupe Softway Médical (Aix-En-Provence)**

Responsabilité commerciale du centre de profit Sud Est ( France Sud Est) :

- Développement commercial régional sur le secteur Santé et Diététique, création de nouveaux comptes, réponses aux appels d'offres sur les marchés publics, soutien aux IC régionaux ( marge agence 2 M€ ).
- Management d'une équipe pluridisciplinaire de 10 personnes.
- Installation et suivi du parc clients de l'agence (120 comptes).

⇒ **Ingénieur d'Affaires Grands Comptes** 5 ans  
**SIEMENS (Aix-En-Provence)**

- Développement de grands comptes industriels et publics Sud.
- Première vente de SAP R/3 en FRANCE (contrat de 12 MF. Compagnie nationale des Salins du Midi groupe Suez). Solutions télécoms et réseaux (aéroports de Nice et Bordeaux, Association des Hôpitaux privés phocéens, Services de secours et d'incendie du Vaucluse,...).

⇒ **Responsable du Logiciel** 3 ans  
**SIEMENS (Nice)**

- Responsable des installations de systèmes mini clés en mains (matériel, logiciels et prestations).

⇒ **Développeur puis Directeur de Département** 3 ans  
**SSI C.A.C.T (Paris)**

- C.A. 10 MF. en systèmes C.A.O clés en mains.
- Responsabilité sur les plans technique et commercial (10 ingénieurs).

⇒ **Directeur de Travaux** 3 ans  
**Entreprise de bâtiment E.C.E. Toulouse (Casablanca)**

- Responsable de l'activité travaux de l'entreprise (C.A. géré 30 MF),
- Management du personnel de chantier – 350 personnes,
- Supervision Technique des chantiers tout corps d'état (hôtels, banques...).

## Formations



- **Télécom PARIS**  
Ecole Nationale Supérieure des Télécommunications –  
Mastère Spécialisé chef de projet.



- **MBA de l'École de Management EM LYON**  
Contrôle de Gestion.



- **I.N.S.A de LYON**  
Diplôme d'Ingénieur de l'Institut National des Sciences Appliquées.

- **SIEMENS**  
Meilleurs résultats commerciaux individuels nationaux 2000 et 2001.  
Club des meilleurs commerciaux mondiaux en 91 et 93 (150 %).