

Impulsionando o **crescimento de start-ups** para aceleradoras e incubadoras

**FOUNDERS
FACTORY.**

O Awin Access estende os benefícios do marketing de afiliados a start-ups e empresas emergentes, oferecendo uma poderosa solução plug-and-play.

Como funciona?

Ao conectar-se com os mentores internos de aceleradoras/incubadoras, a Awin colaborará com a equipe para projetar uma oficina de treinamento gratuita sob medida que pode ser ministrada a pequenos ou grandes públicos em intervalos ao longo do ano, ou de acordo com qualquer rodada de investimento que esteja sendo concluída.

Os anunciantes que estiverem interessados terão então um onboarding rápido na rede Awin.

Um exemplo recente disto é a relação recém-criada com a Founders Factory, que foi estabelecida com os fundadores do setor de energia para construir negócios rapidamente viáveis e sustentáveis. A Founders Factory já lançou 100 start-ups de Londres, Joanesburgo e Paris, e consiste de uma equipe de mentores especializados com experiência na construção e dimensionamento de startups.

“Tem sido revigorante ter uma opção para nossas start-ups de adotar o marketing de afiliados

com um modelo comercial que lhes permite testar e aprender. Sem taxa de instalação e baixos custos operacionais, é agora algo que podemos empurrar para fazer parte de seu mix de marketing online em um estágio inicial sem a preocupação de drenar fundos. Tivemos uma grande experiência trabalhando com a equipe da Awin, que já realizou sua primeira oficina e temos uma série de startups já testando a plataforma e construindo grandes parcerias com afiliados”, disse Olivia Martyn, líder de marketing de marca na fábrica dos fundadores.

James Bentley, Diretor de Estratégia do Reino Unido comentou: “A Awin está feliz em estender os benefícios do marketing de desempenho para start-ups através de sua parceria única com a Founder’s Factory. Com um foco compartilhado em acelerar a inovação e o crescimento empresarial, a Awin vê enormes oportunidades para os fundadores alavancarem sua rede aberta de 230.000 afiliados e 16.500 anunciantes.”

O Awin Access foi projetado para apoiar empresas em fase inicial em todo o Reino Unido. Ao fornecer um modelo comercial simples e de baixo risco e os recursos necessários para começar, encorajamos as aceleradoras e incubadoras a entrar em contato hoje para aprender como podem fazer parcerias com a Awin para desenvolver ainda mais os negócios dentro de suas organizações.

